

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Начата реализация проекта "Форд" в Беларуси.
- 3 стр. → Белорусская деревообработка не может рассчитывать на международные кредиты.
- 4 стр. → Франция наращивает европейское влияние.
- 5 стр. → Россияне и белорусы могут расплачиваться любой валютой.
- 11 стр. → Введена квота на вывоз из страны ценных бумаг.
- 12 стр. → Оживления на рынке нефтепродуктов не ожидается.
- 13 стр. → Сигаретный бизнес: беды импортеров будут по казне.
- 14 стр. → Кто весомее — директор или акционеры?
- 18 стр. → Подписывайтесь и получайте новый вестник "БР" — мониторинг хозяйственного законодательства "Де-юре".
- 21 стр. → Принцип разумной достаточности и численность армии.
- 22 стр. → Нарастает кампания по лоббированию интересов отечественных товаропроизводителей.

Беларусь — Россия

Берем в долг

По данным МВЭС РБ, торговый оборот Беларуси с Россией в январе — мае текущего года составил 2,6 млрд. USD, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 51,5%.

Объем экспорта в Россию составил 1,130 млн. USD, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 90,4%. Объем импорта за 5 месяцев текущего года составил 1,513,1 млн. USD и возрос по сравнению с прошлым годом на 131,4%. Дефицит внешней торговли с Россией за январь — май текущего года сложился в размере 383,1 млн. USD. За 5 месяцев прошлого года дефицит торгового баланса с Россией составлял 557,6 млн. USD.

По материалам "Интерфакса".

ДВА ТЕЛЕФОНА ОПЕРАТОРА - НА 6 И 8 ЛИНИЙ

НЕДОРОГАЯ МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ

СВЯЗЬ В БЕЛАРУСИ И РОССИИ. КРУГЛОСУТОЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ. 5 МОДЕЛЕЙ ПЕЙДЖЕРОВ. БЕСПЛАТНО: 4 ИНФОРМАЦИОННЫХ КАНАЛА

Тел./ф. (0172) 207-869

Vesso-Bel

© INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

От национализации, референдума и тюрьмы никто не застрахован

См. стр. 1, 2, 11.

А. Лукашенко: "И пусть народ скажет..."

Референдум

Накануне двухлетия собственной инаугурации на пост Президента Беларуси Александр Лукашенко заявил о намерении провести референдум с целью внесения некоторых изменений в Конституцию.

"И пусть народ скажет, хочет он усиления власти Президента, допустим, в наведении порядка", — предложил А. Лукашенко во время встречи с работниками совхоза имени Энгельса Городокского района Витебской области.

До сих пор разговоры о референдуме были лишь разговорами, хотя никто и не сомневался в том, что он будет. На прошедшей же неделе А. Лукашенко использовал традиционный прием обкатки идеи на неискушенной в высокой

политике провинции и, почувствовав поддержку, уже прямо заявил, что референдум будет: "Идет драка политическая, и поэтому я часто говорю, что пора выйти на референдум."

Предполагаемый референдум может быть совмещен с намеченными на осень довыборами в Верховный и местные Советы, что было бы логично, поскольку за-

ставит кандидатов в депутаты продвигаться через сито поставленных Президентом вопросов, как было в мае 1995 г. Однако исключительным правом назначения референдума обладает парламент, который может попытаться смешать президентские карты, что, впрочем, совсем не обязательно. (Окончание на 3-й странице)

Стабилизация без радостности

Эхо недели

На пресс-конференции 17 июля премьер-министр Михаил Чигирь познакомил журналистов с итогами работы народного хозяйства за первое полугодие 1996 года. Главным достижением Кабинет министров считает приостановку падения ВВП. Большие всего правительство тревожит отрицательный платежный баланс.

ВВП в первом полугодии составил 70,5 триллиона рублей, что в сравнении с аналогичным периодом прошлого года составляет 99,8%. По информации КМ, уровень инфляции за полугодие составил 17%.

Практически все отрасли и регионы, за исключением Минска, увеличили объем производства. В промышленности он увеличен на 1,6%, однако почти у всех белорусских предприятий — проблемы с реализацией готовой продукции: ее лежит на складах на 10,8 триллиона рублей. В целом по промышленности реализация составляет 83% от произведенной за полугодие продукции. В случае "сильнейшего стопора" правительство готово пойти на девальвацию валюты.

Прирост есть на предприятиях Минпрома — на 1,5%, химии и нефтехимии — на 10,9%, ТЭК — на 12,9%, во втором квартале зафик-

сирован прирост в легкой промышленности, в которой долго сохранялись тенденции к падению, он составил 19%. Промышленность стройматериалов дает падение по 30 группам изделий из 53.

Сельское хозяйство достигло 98-процентного объема производства к уровню прошлого года, по надоям выйдя на уровень прошлого года. Как считает М. Чигирь, птицеводство уже сумело вписаться в рыночные условия, около 40% яиц реализуется на московском рынке, в отрасли произошло сокращение издержек до среднемирового уровня за счет сокращения затрат кормов и электроэнергии.

Правительство тревожит то, что не выполняется статья бюджета по налогу на прибыль. Ожидалось, что с окончанием отопительного сезона положение улучшится, но этого не случилось. Проблема с прибылью усугубляется —

число убыточных предприятий возросло с 1,571 на 1 января до 2,662 на сегодняшний день, что составляет 29% от общего числа предприятий.

Не улучшается ситуация и с платежным балансом республики. Экспорт увеличился на 30,6%, импорт — на 35,6%, и дефицит торгового баланса возрос в 1,3 раза. В Минпроме подготовлено предложение: ту группу импортных товаров, аналоги которых производятся на территории Беларуси, облагать налогом с продаж. Это касается, в первую очередь, товаров легкой промышленности, бытовой техники и продуктов питания. Эта мера должна, по мнению М. Чигиря, улучшить конкурентоспособность белорусских предприятий на местном рынке и поправить ситуацию с платежным балансом.

Реальные доходы населения сократились, по подсчетам Минстата, на 3%, но реальная зарплата увеличилась на 2%. Величина невыплаченной зарплаты колеблется в пределах 700-900 миллионов рублей, однако задолженности в бюджетной сфере, по сообщению правительства, практически нет.

Увеличилась численность безработных — на 1 июля их зарегис-

трировано 176 тысяч человек, что составляет 3,7% экономически активного населения.

Что касается задолженности Газпрому, то "нулевой вариант" подписан, но, как сообщил Михаил Чигирь, РБ при его подписании брала определенные обязательства, например о передаче некоторых зданий в собственность посольства РФ, и существуют разногласия по количеству этих зданий. Также еще не подписано соглашение об аннулировании долгов между Внешэкономбанками РФ и Беларуси. Вместе с тем долг по газу растет, сегодня он составляет 701 миллион долларов — без штрафов и пени.

Премьер заметил, что показатель дефицита бюджета, согласованный с МВФ, не превышен, хотя республика не получила планируемого внешнего финансирования. В случае тяжелого положения в бюджетной сфере премьер не отрицает возможности дополнительной эмиссии.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

(Продолжение темы на 2-й странице).

КРУПНЕЙШАЯ СЕТЬ ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗИ
В СТРАНАХ СНГ
РадиоПЭЙДЖ
СООБЩАЕТ О НАЧАЛЕ РАБОТЫ
СВОЕЙ СЕТИ В БЕЛАРУСИ

RADIO
PAGE
ПЭЙДЖ



ВЫИГРАЙ ВРЕМЯ

249-00-00

телефон, который вы помните всегда

Бизнес-партнер в Минске - компания Mikk



ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК

лицензия №27 Банка Латвии,
Рига, ул. Бривибас 148 А,
тел. 013 7011111,
факс: 013 7011112

- КОНВЕРСИЯ ТВЕРДЫХ И МЯГКИХ ВАЛЮТ ПО ВЫГОДНОМУ КУРСУ
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВЕДЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ
- ГИБКИЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ КАЖДОГО КЛИЕНТА

Тел./Факс в Риге 0132 378139
364495
372946

• ПРИМЕРЬТЕ НАШИ ЛАТЫ •

Белорусский рынок

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМГП "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 308 от 10 июля 1996 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

**Первый заместитель
главного редактора**
Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 280-024

Отделы
Тел.: (0172) 228-029, 228-035,
280-023

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

Промышленность

Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ
Александр ПАТУТИН

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Елена ФАЛЕЙ
Александр ВАСИЛЕВИЧ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ
Владимир ТАРАСОВ

Право

Александр ГАЛЬКЕВИЧ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО, (0172) 280-024

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 227-641

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 280-024

Адрес: 220001, Минск,
ул. Рабкоревская, 17.
Редакция газеты
"Белорусский рынок".

Телефаксы:
(0172) 227-641, 227-644.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —
3012209540011 в филиале АКБ
"Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс —
63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных сетей
Belpak (27-32-06).

Типография издательств
"Белорусский Дом печати"
(Минск, проспект Ф. Скорины,
79). Заказ № 4016

Тираж — 20.000 экз.
Цена — в розницу — 4.000 руб.,
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать
21.07.1996 г. в 22⁰⁰.

Телефоны и факсы
для размещения рекламы:
(0172) 227-641,
227-644.

Ответственность за достоверность
рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан
на издательском
комплексе
фирмы "Micro Express"

Инвестиции

Начато строительство завода "Форд"

18 июля состоялась официальная церемония
начала строительства под Минском завода
компании "Форд Юнион".

Как было сообщено участникам прошедшей по этому поводу пресс-конференции, на первом этапе в строительство будет вложено 3,4 млн. USD. До конца года арендному предприятию "Минскремстрой" предстоит проложить инженерные коммуникации, подготовить офисные и производ-

ственные помещения. Параллельно будут проводиться набор и подготовка персонала для работы на заводе.

Первые автомобили "Форд-эскорт" и микроавтобусы "Форд-транзит" должны быть собраны в июне 1997 года.



A Vot u McDonald's

Министерство торговли
Беларуси совместно с
компанией McDonald's планируют
открыть в текущем году
в Минске 4 ресторана.

Организацию сети McDonald's предполагается осуществлять на площадях минских предприятий общественного питания. Всего программой развития быстрого питания в Беларуси до 2000 г. предусмотрено организовать около 20 ресторанов. Объем инвестиций McDonald's в проект составит 25 млн. USD.

По оценкам специалистов, Беларусь уже сегодня располагает необходимой технической базой для развития сети предприятий быстрого питания. Например, барановичский завод "Беларусторгмаш" выпускает павильоны, оборудованные для быстрого питания.

По данным Минторга, в настоящее время в Беларуси имеется 242 предприятия быстрого питания, в том числе 50 — в Минске. Считается, что их количество должно быть увеличено в 8 раз. Сейчас рассматриваются возможности реорганизации 200 объектов общественного питания в предприятия fast-food. До конца текущего года 70% этих предприятий будет приватизировано.

По материалам "Интерфакса".

Белорусский "Ролекс"

Руководству АО "Минский часовой завод" удалось убедить правительство, Нацбанк и Администрацию Президента РБ в целесообразности финансирования инновационного проекта по производству золотых часов.

Согласно этому проекту, начинается активное сотрудничество завода "Луч" и швейцарских часовых фирм, контракты между которыми были подписаны еще 22 марта 1996 года. Швейцарцы будут поставлять фирменные комплектующие (золотые корпуса, браслеты), а окончательная сборка будет проходить в Беларуси с использованием адаптированного отечественного механизма (евростандарт). На сборке будут заняты около двух десятков минских часовщиков.

Минскому "Лучу" также предоставляется право на использование фирменных надписей-логотипов "Кондор" и "Ролекс". Покупателям будет предложено 5 моделей часов, ориентировочная цена которых — 350-1500 USD. Объем продукции планируется довести до 10-15 тысяч штук в год.

Первая часть кредита (который выдается на 3 года) составит 3,7 млн. USD. Предполагается, что кредитное обслуживание АО "МЧЗ" будет проводиться через АСБ "Беларусбанк" на обычных условиях этого банка.

В первые три месяца завод освобождается от уплаты НДС и некоторых таможенных пошлин.

Виктор ЮРЧУК.

Поиск виновных

Директоров — на заклятие

Продолжаются ли "показательные снятия"
в негосударственном секторе?

Одним из результатов визита А. Лукашенко в Бобруйск 15-16 июля явилось снятие с должности директора народного предприятия "Фандок" Владимира Таранова.

Долги "Фандока" составили 224 миллиарда рублей, предприятие обращалось в Кабинет министров с просьбой о предоставлении кредита на пополнение оборотных средств. Кредит предприятия, как сообщил Президент, будет выдан, но с условием, что от работы отстраняется В. Таранов, избранный общим собранием акционеров. В уплату долгов акции предприятия получают крупнейшие кредиторы — Беларусбанк, Внешэкономбанк, ПО "Могилевэнерго". В результате контрольный пакет акций переходит от трудового коллектива к кредиторам.

На предприятии будет создан наблюдательный совет, который начнет докладывать Президенту о состоянии дел на "Фандоке" и об освоении кредита. Обо всем этом Президент сообщил бобруйчанам на митинге (1).

Положение на крупных предприятиях резко ухудшилось после введения Президентом валютного коридора и вследствие этого резкого снижения доходности экспорта. Экспортеры очень скоро "проели" оборотные средства и вынуждены были обращаться за кредитной поддержкой. Однако в этой ситуации Президенту если и можно кого-то винить, то только себя.

Нельзя не вспомнить и давний личный конфликт Президента с В. Тарановым, а также и то, что он принимал активное участие в президентской кампании кандидата в президенты Вячеслава Кебича.

Нельзя сбрасывать со счетов и то, что "Фандок" — крупнейшее негосударственное предприятие республики с количеством работающих около 5,5 тысячи человек. Коллектив его первым предпринял усилия по преобразованию из государственного предприятия в ЗАО и стал вторым в республике народным предприятием.

Директор предприятия Владимир Таранов, с которым корреспонденту "БР" приходилось встречаться не раз, был думающим, нестандартным руководителем с рыночными взглядами, работающим на далекой перспективе предприятия, строящим планы от крытия АО и привлечения иностранных инвестиций. При поддержке директора на "Фандоке" продолжала функционировать социальная сфера, строилось жилье для работников, что было материальным воплощением идеи "народного предприятия" и лучшей агитацией за приватизацию.

Перипетии вокруг "Фандока" могут быть еще одним шагом в наступлении на негосударственный сектор, с тем чтобы скомпрометировать идеи рынка и приватизации.

Между тем "Фандок", учитывая дешевый труд белорусских рабочих и дешевое белорусское сырье, а также постоянный спрос на мировом рынке на его продукцию, является потенциально высокоприбыльным предприятием, что наверняка и подогрело аппетиты кредиторов-госпредприятий.

Не надо также забывать, что Бобруйск — город, один из самых небогатых в социальном отношении: здесь задержаны выплаты пенсий, пособий и зарплат в госсекторе. Именно этого народ и просил у Президента, собравшись на митинг. Однако вместо выплаты денег Президент указал на действительных "виновников" развала — директоров и депутатов. Так что, учитывая плачевное положение белорусской провинции, серия "показательных снятий" продолжится.

Президент пообещал до 1 сентября рассчитать с задолженностью по зарплате, а также оказать помощь наиболее нуждающимся категориям бобруйского населения.

Татьяна
КАЛИНОВСКАЯ.

Михаил Чигирь:

Два года мы жили сегодняшним днем

22 июля исполнилось два года со дня подписания Президентом указа о назначении М. Чигиря премьер-министром. Корреспондент "БР" попросил Михаила Чигиря прокомментировать результаты двухлетней работы возглавляемого им правительства.

— Михаил Николаевич, что удалось сделать правительству за два года и что оказалось вам не под силу?

— Главное, что требовалось от правительства при его формировании и Верховным Советом, и Президентом, — стабилизация национальной валюты и снижение темпов инфляции до разумных пределов. Без этого стабилизация экономики невозможна. Когда инфляция в течение месяца измеряется двузначным числом, а курс национальной валюты постоянно меняется на 10, 20 и больше процентов, естественно, что добиться положительных результатов невозможно. Это — направление, над которым в первое время работало правительство. Произошло увеличение розничных цен, и в конечном счете финансовая система стала более или менее устойчивой.

И сегодня наш массовый товаропроизводитель может выживать при реализации своей продукции как на внешних, так и на внутренних рынках. Ушли от колоссальной бюджетной дотации, прежде всего аграрному сектору, и далее встал вопрос о стабилизации ВВП. К двухлетию можно сказать, что по этому показателю тоже удалось добиться стабилизации. Сейчас надо работать над тем, чтобы перейти к новому этапу развития экономики — этапу роста и подъема.

— В этом суть программы, которая разрабатывается сейчас в Минэкономики?

— Программа направлена на подъем экономики, разрабатывается она с участием Верховного Совета, правительства, Администрации Президента независимыми экспертами. Их предложения уже собраны, рассматриваются, и вскоре программа будет принята. Ее главные пункты — создание и сохранение высокоэффектив-

ных рабочих мест, повышение реальных доходов населения, сокращение дефицита торгового и платежного балансов. Программа построена на рыночных подходах.

— Есть ли политическая воля для реализации рыночной программы?

— Есть. Она поддерживается Президентом, но надо сказать, что А. Лукашенко зачастую до отработки рыночных механизмов настаивает все-таки на административном управлении экономикой. Правительство иногда предлагает более активно переходить к рыночным рычагам, а Президент говорит, чтобы мы вначале четко отработали рыночные механизмы, а потом уже переходили к их использованию в управлении нашей экономикой.

Правительство в процессе разработки программы активно обменивалось мнениями, прежде всего, с Верховным Советом и Национальным банком, и те позиции, по которым возникнут разногласия у разных групп разработчиков, будут обсуждаться с участием Президента. Основная цель программы — поднятие эффективности экономики, о чем сегодня нельзя говорить без привлечения иностранных инвестиций.

— На какой срок своего премьерства строите вы личные планы?

— Два года мы жили сегодняшним днем, была разработана и принята программа по выводу республики из кризиса. Над перспективой на пять и более лет мы еще не работали, так как не были стабилизированы основные показатели. Теперь, когда удалось остановить падение производства, можно рассматривать план на пять лет и на более отдаленную перспективу, и этим мы займемся в начале следующего года.

Комментарий "БР"

Прячем голову в песок иллюзий

Стабилизация одного отдельно взятого показателя вновь преподносится правительством как очередной шаг на пути к макроэкономической стабилизации. Между тем уровень жизни населения (а это основной критерий любых действий по вмешательству в экономику), по сведениям Минстата, падает. Поэтому разговоры о стабильности народ воспринимает как издевательство над собой, а международные финансовые организации — как попытку приукрасить безрадостную действительность.

Сосредоточившись на одних показателях, правительство выпускает из виду другие, не менее важные для рыночной экономики, и потому стабилизация одного показателя не может быть расценена как маломальское достижение.

Известно, что ВВП сохранен путем административного давления на директорский корпус, так же, как и приемлемый для рыночной экономики уровень безработицы. Однако производство продукции убыточными предприятиями только увеличило складские запасы, обогатило кризис неплатежей, тем самым "потянув" за собой прибыльные предприятия и банки.

Вместе с тем через некоторое время работа убыточных предприятий все равно прекратится, ибо они уже долгое время не инвестируют в свое развитие. В результате мера, направленная на достижение сиюминутной выгоды (сохранение неэффективных рабочих мест и рост абстрактного показателя ВВП), лишь дальше разовьет кризисные явления.

Может быть, если не правительству, то прессе перенести свое внимание на показатели, которые действительно характеризуют состояние жизни населения и степень оживления экономики? Ведь эти показатели хорошо известны: уровень реальных доходов, продолжительность жизни и состояние здоровья, уровень обеспеченности различными благами... Для экономики — это уровень инвестиций на душу населения, скорость оборота капитала в различных отраслях, количество создаваемых рабочих мест, сальдо торгового и платежного балансов и т. д.

Будут ли основания упрекать слово "стабилизация", когда обратимся к этим нелюбимым официальной пропагандой цифрам?

Кредит получит только рыночник

Министерство лесного хозяйства осваивает кредит Мирового банка, предоставленный на развитие отрасли. Об этом сообщил 18 июля во время "круглого стола" по проблемам кредитования министр лесного хозяйства Беларуси Валентин Зорин.

Кредит в размере 6,5 миллиона USD выделен под 8% годовых, сейчас освоено 778 тысяч USD, и Беларусь отстает в освоении кредита.

Как сообщил руководитель проекта МБ Брайан Берман, начиная с 1997 года в Беларуси будет осуществляться свободный экспорт древесины и изделий из нее, снизится количество централизованно распределяемой древесины. К концу 1998 года весь лес на корню будет распределяться на рынке через аукционы. В области торговли древесиной Беларусь активно движется в рынок, и это послужило основанием для выделения кредита.

С другой стороны, белорусская деревообработка не может рассчитывать на кредиты международных финансовых организаций. По мнению вице-президента концерна "Беллесбумпром" Николая Манкевича, "мы не будем конкурентоспособными, если примем условия Мирового банка".

Белорусская деревообработка пользуется своеобразной господатией в виде цен на древесину, которые на внутреннем рынке в два раза ниже мировых. И даже пойдя на изменение формы собственности на предприятия, "Беллесбумпром" не может рассчитывать на кредиты по умеренным ставкам МБ.

Как сообщил представитель Мирового банка в Беларуси Кристофер Уиллоби, когда был проведен анализ

предприятий "Беллесбумпрома" на соответствие мировым стандартам, то представители другого возможного кредитора — ЕБРР — обнаружили, что для экономики Беларуси экспорт переработанной древесины менее выгоден, чем экспорт сырья.

Либеральная позиция МБ встречает резкое непонимание "Беллесбумпрома", который имеет пока устойчивый рынок в России, и опровергается примером Балтии, которая, следуя рекомендациям Мирового банка, лишилась собственной деревообработки.

Пока же, несмотря на амбиции переработчиков, экспорт сырья и продукции первого уровня переработки из Беларуси составляет значительную часть круглого леса, экспортируемого на 1 миллион 185 тысяч долларов, фанеры — на 25 тысяч, мебели — на 4 миллиона долларов.

Последним на "круглом столе" получил слово директор Института леса Виктор Ипатьев, который предупредил присутствующих, что "нельзя за счет сырья искать выход из кризиса". Очевидно, что сохранит лес только введение мировых цен на него и строгий контроль государства за использованием этого едра ли не единственного природного богатства республики.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

I.O.S.
INTERNATIONAL
OFFSHORE
SERVICES



при содействии
**ФИНАНСЫ И
АКТИВЫ**

СОХРАНИМ ВАШУ СТАБИЛЬНОСТЬ

- МОМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ (в т.ч. "на предъявителя") БЕЗНАЛОГОВЫХ КОМПАНИЙ ИЗ ЛЮБЫХ ЮРИСДИКЦИЙ
- США: ВЫСОКОПРЕСТИЖНЫЕ ШТАТЫ ИЛИ ДЕЛАВЭР
- НЕМЕДЛЕННОЕ ОТКРЫТИЕ СЧЕТОВ В ЛАТВИЙСКИХ БАНКАХ
- СЧЕТА В ЗАПАДНЫХ БАНКАХ, КРЕДИТНЫЕ КАРТОЧКИ
- РЕАЛЬНАЯ РЕГИСТРАЦИЯ ОФФИШОРНЫХ БАНКОВ В НАУРУ
- ВСЕ ВИДЫ СОНУСТАНОВКИ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
- СКИДКИ ДЛЯ БАНКОВ И ДРУГИХ ПОСТОЯННЫХ КЛИЕНТОВ

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО, КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Рига (013) 7216964 Минск (0172) 292933, 292944

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ
КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск
ул.Сурганова, 6
(ст. М. Академия наук)
с 9.00 до 19.00
тел.: 68-58-01, 68-55-22
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27



ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ

Референдум

А. Лукашенко:

"И пусть народ скажет..."

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

Александр Лукашенко перед разной аудиторией обещает вынести на референдум разные вопросы, поэтому до оформления его инициативы в официальном предложении Верховному Совету можно анализировать лишь концептуальные вещи, которые главе исполнительной власти необходимо решить и которые удобнее всего решить через референдум.

Президент не скрывает желания усилить свою власть и легитимизировать полномочия, которые он сегодня уже взял de facto. Выступая в совхозе имени Энгельса, глава исполнительной власти пообещал вынести "такую Конституцию" на референдум, где будет четко написано, что вот права Президента, вот права Верховного Совета. Если только ты залезешь не на свое поле, дорогой мой, — отвечай. А у меня должно быть право того, кто влез не туда, куда

надо, как вы говорите, на место поставить. Во всех государствах именно так".

Нетрудно предположить, что такая постановка вопроса не вызовет протеста у граждан, которые придут голосовать. Читаться же в вопросе типа "в статье такой-то" и заменить на "или" и сравнивать с текстом действующей Конституции будут считанные единицы, которых можно не учитывать, предсказывая всенародный "одобряем-с".

Из общего ряда выбьются лишь предложения о продлении полномочий Президента и разделении белорусского парламента на две палаты, если, конечно, они будут. Препрезидентские СМИ могут попытаться подать эти предложения под разными соусами, вплоть до заявления о накопившемся происхождении искренности Советской власти, но гражданам так или иначе их выделит и, как на рекомендательный вопрос о праве Президента распускать Верхов-

ный Совет в мае 1995 г., не обязательно проголосует "за". Вопрос слишком абстрактный для обывателя, и идеологам придется приложить усилия, чтобы убедить его голосовать "за".

Однако на референдум будут вынесены и "боевые" вопросы. Только успел парламент по предложению Президента ввести в закон поправки, предусматривающие существование частной собственности на землю хотя бы для инвесторов (см. "БР" № 26/1996), как главу государства начали обуревать сомнения. На встрече все в том же совхозе имени Энгельса он пообещал вынести на референдум консультационный вопрос о передаче в частную собственность сельхозугодий. Хотя сам Президент считает, что пока рано отдавать землю в частную собственность.

Наибольшие надежды на осенние довыборы возлагают демократы, оппозиционно нас-

троенные к Президенту, и, используя общественные стереотипы при проведении "большой дискуссии" в прессе и на телевидении, А. Лукашенко может попытаться минимизировать прирост своих оппонентов в представительных органах.

Если на ожидаемом этой осенью референдуме будут вопросы, заданные только А. Лукашенко, и если все они получат ошутимую поддержку, через год можно будет провести референдум о введении государственной идеологии (о ее характере уже идут дискуссии), под которую затем сформировать соответствующую партию ("вертикаль" не так надежна), и приступить к борьбе с врагами, количество которых по мере приближения к светлому будущему традиционно увеличивается.

Павлук БЫКОВСКИЙ.

Бизнес и политика

Лужков поможет Ермошину

Завершила работу Международная конференция "Опыт финансовой поддержки малых и средних предприятий в странах СНГ" (10-12 июля 1996 г.). В ней приняло участие 160 человек из Беларуси, России, Украины, Литвы, Молдавии, Казахстана, Армении, Польши, Германии, Словакии.

Среди почетных гостей конференции присутствовали посол Израиля Элияху Валк, посол США Кеннет С. Яловитц, посол Объединенного Королевства Великобритания и Северной Ирландии Джессика Пирс. Участников конференции от имени Верховного Совета РБ приветствовал господин Домаш, от исполнительного Секретариата СНГ — господин Варданын. Министр правительства Москвы Евгений Егоров, чье выступление вызвало наибольший интерес, встретился с заместителем председателя Мингорисполкома Николаем Пацкевичем по вопросу обмена опытом и координации действий по поддержке предпринимательства руковод-

ством Москвы и Минска, о приезде мэра г. Москвы Юрия Лужкова в Минск.

Участниками конференции принято обращение к главам государств и правительств, парламентам Содружества Независимых Государств.

Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей, который являлся основным инициатором и организатором конференции, начал подготовку к проведению белорусско-российского семинара, который состоится 10 сентября 1996 года. Соорганизатор данного мероприятия — торговое представительство Российской Федерации в Республике Беларусь.



БЕЛОРУССКИЙ ФОНД СОРОСА объявляет итоги конкурсов

в рамках программы

«Экономика и предпринимательство»

Конкурс

«Организация обучения специалистов для работы в рыночных условиях»
Поступило 29 заявок.
Победителями эксперты признали 8 проектов.
Общая сумма финансовой поддержки — 16.600 долларов США:

- Экспериментальная система целевой подготовки специалистов инженерного профиля в области экономики, управления, предпринимательства (руководитель проекта — Н.И.Каленкович, доцент БГУИР)
- Предпринимательство в Беларуси и за рубежом: теория и практика организации. Подготовка

учебного модуля для высших и средних специальных учебных заведений республики (И.В.Новикова, доктор экономических наук, проректор Восточно-Европейского государственного института бизнеса и права)

• Проведение межвузовской экономической студенческой олимпиады по системе имитационного моделирования управления предприятием "Дельта" (В.А.Кошаво, студент, Белорусский союз молодых предпринимателей)

• Проведение тренингового семинара "Обучающиеся предпринимательство" на базе АО "Амкор" и подготовка комплекта методических материалов для использования в Высшей школе управления и бизнеса при БГЭУ (М.М.Колонтай, докторант БГЭУ)

• Обучение специалистов культуре делового общения в условиях рынка (О.А.Баева, преподаватель авторского курса Школы делового общения)

• Учебный семинар "Проектный анализ в транспортном секторе" (Э.М.Пархимович, профессор, проректор по научной работе Могилевского машиностроительного института)

• Проведение семинаров-тренингов "Интеллектуальная собственность и рыночные отношения" (М.М.Татур, преподаватель Военной академии Республики Беларусь)

• Преподавание основ классической латыни студентам Белорусского государственного экономического университета (Л.В.Овсейко, студент БГЭУ)

Конкурс

«Содействие развитию предпринимательства»
Поступило 12 заявок.
Проект конкурса продолжается — он действует по системе "открытых дверей".
Первыми победителями эксперты признали 3 проекта.
Общая сумма финансовой поддержки для них — 18.000 долларов США:

• Расширение деятельности Центра поддержки предпринимательства в сфере обучения населения, молодежи, школьников и уволенных в запас офицеров основам рыночной экономики и предпринимательства (руководитель проекта — В.И.Исаев, директор Борисовского Центра поддержки предпринимательства)

• "Горячая линия" при Минском обществе потребителей (А.А.Астафьева — эксперт Минского общества потребителей)

• Подготовка и проведение в г. Могилеве республиканского семинара-

конференции "Развитие общественного движения потребителей Беларуси — важный аспект в улучшении потребительских свойств товаров, работ и услуг" (В.Б.Лиев, председатель Белорусского общества защиты потребителей)

Сердечно поздравляем авторов лучших проектов! Всем остальным — желаем победить в следующем конкурсе!

**Latvijas
Privātbanka**
AKCĪJU KOMERCBANKA

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Отдел кодированных счетов:
Конвертация всех видов валют,
клиринг, кассовое обслуживание
в Латвии и странах СНГ

(8-013) 7310978
(факс/авт.) (8-132) 294984

Открытие счетов, сервисные услуги

(8-013) 7282701
(факс/авт.) (8-132) 7281740

Консультации по открытию счетов, регистрация и бухгалтерское сопровождение деятельности всех форм предпринимательской деятельности в Латвии

Обслуживание в Минске

Латвия, LV-1001, Рига, ул. Стабу, 11. Тел.: (8-0132) 293548, факс: 294984

Вариант франкоцентричности

Франция в борьбе за лидерство в объединенной Европе

Официальный визит Александра Лукашенко во Францию для многих стал неожиданностью. Но если со стороны Беларуси сближение с Францией выглядит удачной попыткой белорусского лидера провать своеобразную дипломатическую блокаду, которую негласно установил ему Запад, то для Парижа приближение к себе Беларуси, похоже, является логичным шагом в крупномасштабной французской дипломатической игре в Европе, развернутой еще десятилетие назад.

С прицелом на концессию

Во второй половине 80-х годов Франция была не просто заметна на Востоке, но и являлась одним из главных западных партнеров М. Горбачева в его политике перестройки. Особенно — в продвижении крупномасштабных инвестиционных проектов в России и других республиках бывшего СССР.

Наиболее масштабными из подписанных проектов были разработка Харагянского нефтяного месторождения силами самого мощного французского нефтяного концерна "Тоталь" и российской НК "Коминтерн" (на тот момент это был самый крупный проект российской ТЭКа с иностранным партнером).

Нефтяная компания "Эльф-Акитан" получила эксклюзивные права на проведение в течение тридцати лет геологических разведок и разработку на основании принципа раздела продукции нефтяных залежей в Волгоградской и Саратовской областях. По некоторым данным, запасы нефти в этом регионе сопоставимы с запасами Тюмени.

Та же компания "Эльф-Акитан" подписала контракт на разработку нефтяных месторождений в Актобинской области Казахстана.

Именно в тот период впервые прозвучала концепция о французской дипломатической опеке над восточноевропейскими государствами в процессе их сближения с Западом. В том числе это касалось и Беларуси.

Однако с 1992 года Франция резко уменьшила свою политическую и деловую активность на Востоке. То место, на которое претендовал Париж, успешно заняли в 90-х годах Вашингтон и Берлин. Германия сейчас выступает вторым по значению (в некоторых странах первым) после США инвестором в регионе Средней Европы и в России. Германия реально лоббирует интересы средневропейских стран в Европейском Союзе и иных западных структурах. Берлин оказывает настолько значительную политическую поддержку национально ориентированным силам в странах региона, что все без исключения местные национальные партии и движения, включая БНФ, официально не раз заявляли о необходимости ориентации своих стран на достижение стратегического партнерства с Берлином.

Практически все крупные экономические проекты Франции в Восточной Европе оказались или заморожены, или даже ликвидированы.

За все платит Берлин

Вероятно, временный уход Франции с Востока был обусловлен, прежде всего, процессом европейской интеграции. 10 декабря 1991 года в Маастрихте были заключены соглашения о создании Европейского Союза. Эти соглашения позволили, в частности, снять угрозу реинтеграции жестких форм франко-германского соперничества за влияние в Европе.

Дело в том, что после объединения Германии именно эта страна превратилась в наиболее мощную экономическую единицу в Западной Европе. Происшедший вскоре крах Восточного блока и распад СССР создал предпосылки к росту влияния Германии за счет постсоветских государств и отходу Берлина от традиционной для него после войны ориентации на стратегическое партнерство с Парижем. Совершенно логично, что Франция в конце 80-х годов было просто необходимо установить особо близкие отношения с Москвой, дабы предотвратить восточный дрейф Германии.

Однако после возникновения

ЕС угроза образования антифранцузской оси Берлин — Москва (типа нового Ропалло) или чего-либо в этом духе перешла в область фантастики. У Парижа развязались руки для активной политики в особенно важном для него регионе Средиземного моря.

Одним из приоритетов энергетической и транспортной программ возникшего после Маастрихта ЕС выступает строительство газопровода из Алжира через Марокко и Гибралтар в Испанию, Португалию, Южную Францию. Этот проект является вторым по значению "газовым" проектом ЕС после строительства двух ямальных газопроводов из России в Германию. Однако геополитические последствия от алжирского проекта будут, вероятно, более значимыми, чем от ямальского.

После ввода его в строй энергетическая насыщенность отсталых сегодня Пиренейских стран резко повысится. А значит, здесь улучшится инвестиционный климат. Ближайшим же регионом, где концентрируются крупные инвестиционные ресурсы для вложений в эти страны, выступает Северная Франция и французские ТНК вообще.

Маастрихтские соглашения также предусматривают выравнивание уровней экономического развития отсталых стран и регионов ЕС за счет особых паневропейских программ и фондов. Порядка 30-50% бюджета этих фондов обеспечивается Германией. Однако вливаться эти, по сути немецкие, деньги будут в финансовые системы и инфраструктуры отсталых регионов от лица всей Европы и вдалеке от сферы непосредственных интересов Германии. Программы выравнивания охватывают в основном Испанию, Португалию, Грецию, Ирландию, южные части Франции и Италии.

Экономический уровень Пиренейских государств и Южной Франции в течение десяти-пятнадцати лет должен примерно сравняться с уровнем экономического развития наиболее развитых регионов Европы. Фактически Франция получает от Германии плату за объединение страны куда большую, нежели ту, которую получила Россия.

Магрибский барьер

Экономический рост южноевропейских государств усиливает и политическое влияние Франции в ЕС и особенно в Северной Африке. Собственно, оба этих процесса просто неразделимы. Сегодня Франция выступает лидером группы юноевропейских государств в ЕС и покровителем североафриканских стран в их отношениях с Западом. Скажем, выступает главным гарантом европейской экономической, политической и даже военной помощи военному режиму Алжира в его борьбе с исламскими фундаменталистами.

Именно юноевропейские страны в последние годы занимали место председателя Европейского Союза. И благодаря их поддержке около 40% всей экономической помощи ЕС отсталым странам и регионам, согласно принятому решению во время саммита 1995 года в Барселоне, предполагается направить в регион Средиземного моря. Хотя в этом регионе проживает куда меньше населения, чем в Восточной Европе, которую лоббирует в ЕС Германия.

Опять-таки фонды помощи ЕС формируются в значительной мере за счет Германии, а непосредственные выгоды от демократизации Северной Африки и экономического рывка получает Южная Европа и особенно Франция. На этот регион уменьшается миграционное давление арабов (а оно, в принципе, настолько велико, что в южнофранцузских городах мно-

да свыше половины населения составляют арабы-мигранты, как в Марселе). Предотвращается массированное перенесение политической нестабильности из Северной Африки в Южную Европу. Юноевропейские (французские в основном) инвесторы получают привилегированные условия для своей деятельности в странах арабского Магриба.

Наконец, надо помнить, что французское влияние крайне велико в тропической Африке, расположенной за Сахарой. Во многих государствах этого региона даже постоянно дислоцируются французские войска, а природные ресурсы эксплуатируются в основном французскими ТНК. Предотвращение антиевропейской эволюции в Северной Африке, экономический подъем в южном Средиземноморье позволят Франции воссоздать сухопутный мост между своей территорией и огромным массивом своего влияния в тропической Африке. А это, в свою очередь, открывает именно Франции и близким к ней средиземноморским европейским государствам необыкновенные возможности к экспансии в Африке вообще. Ведь вплоть до ЮАР на этом материке никто составить конкуренцию их экономической мощи не в состоянии.

Германия Европу не возглавит

В этом смысле проблемы Германии в Средней Европе неизмеримо более сложны. Пока Франция крепнет в Магрибе и готовит свой широкомащтабный выход в начале XXI века в Африку, Германия вынуждена тратить свои капиталы на инвестиции в многочисленные средневропейские государства, за которыми расположена не ЮАР, а Россия. Даже если предположить, что восточнее Германии возникнет обширный регион экономически зависимых от нее стран, это не будет эквивалентно тому успеху, который может достичь Франция, преодолев магрибский барьер исламского фундаментализма.

Ведь Франция в той же Африке "садится" на источники стратегического сырья, формирует устойчивую и достаточно автономную экономическую систему Южной Европы и Западной Африки, в то время как Германия "приобретает" в Восточной Европе точно так же зависимые от поставок сырья извне регионы, каким является она сама.

Еще более важно, что большую часть перспективных сырьевых проектов в России "застолбил" американские ТНК. Преимущественно американские экономические интересы призван обеспечить закон о разделе продукции, вокруг которого идет ныне борьба в России. А значит, тем более нет никаких оснований предполагать, что Германия в течение ближайших десятилетий удастся вырваться из того беспомощного геополитического положения, которое досталось ей от истории.

Большие амбиции

За пять лет, прошедших после подписания маастрихтских соглашений, Франция усилилась настолько, что после прихода к власти в ходе президентских выборов 1995 года Жака Ширака Париж перешел к своеобразному наступлению в Европе с малоскрываемой целью превращения в реального политического лидера ЕС.

Наиболее ярко эта претензия Парижа ныне проявилась, вероятно, в военном вопросе. Жак Ширак санкционировал серию ядерных испытаний в Тихом океане, военную реформу и вернул Францию в военную организацию НАТО.

В ходе ядерных испытаний Франция предложила Германии и другим странам ЕС рассмотреть ее ядерное оружие в качестве "европейской бомбы", как "зонтик", призванный заменить выводимое из Европы американское оружие на случай политической нестабильности в России. Затем Париж объявил о своем решении вернуться в военную организацию блока НАТО, которую покинул в 1966

году. Тридцать лет Франция входила только в политическую организацию НАТО, не желая подчинять свои вооруженные силы интересам США.

Возврат Франции в военную организацию НАТО не ведет к усилению ее зависимости от Соединенных Штатов, ибо:

- Европа больше не расколота на два блока и США не обеспечивают своей воинской мощью европейскую безопасность;

- Россия настолько ослаблена, что восстановление нового раскола Европы на два лагеря реально в ближайшее время невозможно;

- США выводят свои вооружения и армейские контингенты из Европы (согласно Договору ОБСЕ, в Европе останется не более 4006 американских танков, предполагается, что американский воинский контингент сократится до 85-100 тысяч человек);

- Франция обладает наиболее мощными в Западной Европе армией и ВПК, что может обеспечить ей в военной структуре НАТО несомненное доминирование.

Военная реформа, развернутая Шираком, предусматривает полный отказ Франции от призывной системы, а также резкое уменьшение численности вооруженных сил за счет сокращения тех же контингентов, которые дислоцированы в Европе. Французская армия приобретет характер воинской группировки, приспособленной, прежде всего, к ведению боевых действий за пределами Европы: увеличится маневренность частей и их насыщенность соответствующей техникой, уменьшится значение танковых частей, увеличится роль авиации и т. д.

Доля вооруженных сил, дислоцированных за пределами Европы, может во Франции составить около половины всей их численности. Французская армия разворачивается в сторону Африки и других стран третьего мира, а не в сторону Москвы, как было раньше. Монополия США на военную защиту интересов Запада в третьем мире подвергается сомнению.

Франция все более настойчиво демонстрирует свое стремление решать и общеевропейские проблемы без США. У Парижа по-прежнему своеобразная позиция по Югославии. Долгое время Франция всячески препятствовала массированному американскому военному вмешательству в этой стране.

Франция укрепляет экономическое, политическое и даже военное сотрудничество с Ираном и некоторыми другими мусульманскими странами, что противоречит установкам внешней политики США. Париж оказывает широкомащтабную политическую и военную поддержку военному правительству в Алжире, несмотря на нарушение прав человека и демократических свобод в своей стране.

Со времен де Голля Франция является наиболее последовательной антиамериканской страной в Европейском Союзе. Углубление и успех европейской интеграции могут вести к углублению европейско-американских противоречий.

Безусловно, это не значит, что возможен разрыв между Америкой и Европой. Американско-европейские противоречия были всегда, но это никогда всерьез не мешало сотрудничеству Нового Света со Старым. Просто в единой Европе олицетворением и лидером идеи освобождения от влияния Америки и сильного ЕС, страной, стремящейся перенять роль США в Западной Европе, является и еще долгое время будет не Германия, как многие считают в Беларуси, а — Франция. И чем мощнее будут осознаваться отличия от Штатов интересы Европы, чем мощнее будет становиться Европейский Союз и глубже его внутренняя интеграция, тем, вероятно, более сильным будет внутри него влияние Парижа.

Юрий ШЕВЦОВ.



Обсуждались перспективы "Буза"

В Бресте 20 июля по инициативе МИДа РБ состоялась первая трехсторонняя рабочая встреча руководителей МИДов Беларуси, Польши и Украины. Обсуждалась возможность углубления сотрудничества с перспективой создания трансграничного союза Евро-регион "Буза".

Документов по окончании встречи подписано не было, но министры посчитали ее результативной и договорились, что такие трехсторонние переговоры-консультации будут проходить регулярно. Кроме чисто экономических вопросов обсуждались также проблемы европейской безопасности.

Белорусская сторона предлагала к обсуждению свою инициативу о создании безъядерной зоны в Центральной и Восточной Европе, однако, как сообщил источник "БР", министр иностранных дел Польши Дариуш Росатти отказался обсуждать этот вопрос.

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Владимир ШНУРОВИЧ.

Беларусь — США

Стороны хотят гарантий

В ходе визита в Минск посла США по специальным поручениям в странах СНГ Джеймса Коллинза подписано соглашение, облегчающее реализацию программ американской помощи Беларуси, и принята попытка развязать опасения белорусской стороны в отношении ядерных планов НАТО.

Подписанное соглашение предусматривает освобождение всех видов продукции, поступающей в РБ в рамках программ оказываемой Соединенными Штатами гуманитарной и технической помощи, от обложения налогами, экспортно-импортными пошлинами и т. д. Вводится также льготный режим деятельности для субъектов, непосредственно занятых в этой сфере. Соглашение обязывает правительство РБ использовать американскую помощь строго по назначению (США наделяются правом проводить аудиторские проверки). В противном случае американской стороне выплачивается компенсация.

Одной из главных тем переговоров Дж. Коллинза с премьер-министром М. Чигирем, спикером ВС С. Шарейком, госсекретарем Совета Безопасности В. Шейманом и министром иностранных дел В. Сенько стало предстоящее расширение НАТО. На переговорах представители Беларуси, по информации "БР", высказались против быстрого процесса расширения НАТО, отметив, что альянс игнорирует озабоченность Минска возможными негативными последствиями этого процесса. Главные же опасения Минска связаны с ядерным оружием НАТО.

Дж. Коллинз постарался развеять их, сославшись на "официальное решение НАТО", согласно которому альянс в настоящее время не планирует "менять существующую систему размещения ядерного оружия". Со времен "холодной войны", подчеркнул посол, военная структура НАТО существенно изменилась: только ядерные вооружения сокращены более чем на 90%. Призвав на помощь авторитет Билла Клинтона, Дж. Коллинз попытался передать белорусской стороне "убежденность" Президента США в том, что расширение Североатлантического альянса не направлено на "очередной передел Европы" и не будет ущемлять чьих-либо интересов. Что же касается более "ощутимых" гарантий (в частности, поддержки Штатами создания в Центральной и Восточной Европе безъядерной зоны, на что рассчитывает Минск), то в Вашингтоне, по словам посла, эту идею пока еще изучают.

Не видит посол особых проблем и в выводе российского ядерного оружия: ракеты с территории РБ, по его словам, должны и будут выведены в РФ до конца этого года, как это и определено белорусско-российским соглашением 1993 года. При этом гость не стал вспоминать об уточненном графике, который был подписан министрами обороны РБ и РФ в декабре 1995 года и согласно которому вывод ракет должен был завершиться еще в мае этого года.

Особое внимание на переговорах было уделено проблеме привлечения в белорусскую экономику американских инвестиций. Посол дал понять, что "бесплатных" инвестиций не будет, и сформулировал четыре основных требования, при осуществлении которых Минск сможет рассчитывать на приток американского капитала: стабильная макроэкономическая ситуация, существование справедливой, предсказуемой и стабильной системы налогообложения, основанной на законе, применение в РБ международных стандартов статистики и бухгалтерии, наличие безопасной среды для бизнеса.

Александр ПАТУТИН.

Валютное обозрение

Не скучаем

На прошедшей неделе Совет Федерации России наконец-то ратифицировал соглашение между правительствами и главными банками РФ и РБ о мерах по обеспечению взаимной конвертируемости и стабилизации курсов российского и белорусского рублей, подписанное еще в январе 1995 года и ратифицированное белорусским ВС в феврале.

Документ призван обеспечить необходимые условия для формирования первого этапа Платежного союза, в нем предусмотрены меры по стабилизации курсов российского и белорусского рублей по отношению друг к другу и к СКВ, по формированию ликвидного валютного рынка. Соглашение дает право хозяйственным субъектам обоих государств осуществлять взаимные расчеты в российских и белорусских рублях, а при наличии согласия — в свободно конвертируемых валютах.

В то же время практика продолжает демонстрировать своеобразие легального белорусского валютного рынка, где ликвидность и рыночные механизмы принесены в жертву сохранению контроля над ним со стороны исполнительной власти.

И российский, и белорусский рубль на Минской бирже по-прежнему взаимно конвертируются в соответствии с весьма оригинальным пониманием рыночных механизмов функционирования валютного рынка. На МВБ изменений в секторе российского рубля не наблюдалось. Показатели спроса, предложения и реализации валюты, как и раньше, приравнивались друг к другу. Курс RUR сохранился на старом уровне — 257 BYB. Даже объемы торговли изменились незначительно, составив 31,5 млрд. рублей (против около 37 млрд. на предыдущей неделе).

Зато некоторые изменения произошли в торговле СКВ: на торгах долларом и немецкой маркой Нацбанк отошел (за исключением понедельника и пятницы) от практики приравнивания всех объемных показателей (спроса, предложения и реализации) друг к другу. Спрос, естественно, превышал предложение. Более того, по некоторым данным, Национальный банк в среду даже продал около 4 млн. USD. Это внесло некоторое разнообразие в биржевую торговлю, но не более. Неудовлетворенный спрос на валюту продолжает оставаться на высоком уровне, а механизм фидратации заявок — столь же субъективным и непрозрачным.

Курс доллара, подчиняясь желаниям Нацбанка, в течение недели незначительно вырос, достигнув к четвергунтицы уровня в 13310 рублей за доллар. Поднялись на 140 пунктов и котировки немецкой марки — к концу недели она стоила 8,770 BYB.

В то же время, если объемы реализации американской валюты выросли в сравнении с предыдущей неделей (с 19,3 до 24,4 млн. USD), то объемы торговли немецкой маркой несколько упали — до примерно 4 млн. DM.

На внебиржевом валютном рынке курс доллара в течение недели находился на уровне около 15,400-15,500 рублей. По мнению отдельных дилеров, его снижение и сокращение на данном уровне произошло не только из-за дефицита рублевых ресурсов, но и из-за отмены 10-процентного сбора.

Наиболее же интересным оказался рынок карбованца. Решение банка Украины, фактически закрывшее внешний рынок этой валюты, отразилось и на МВБ. Так, в понедельник торги KRB не проводились. В последующие два дня — проходили с ограниченным участием банков. В среду на торгах присутствовал директор Московской МВБ, который высказал недовольство решениями Нацбанка Украины. Последнему был выслан от имени бирж соответствующий запрос. Ситуация, как известно, разрешилась вечером в четверг — принятием НБУ нового распоряжения. Всего за неделю было реализовано 45,5 млрд. KRB в сравнении с 58 млрд. на предыдущей неделе; курс вырос с 0,08 в начале недели до 0,089 BYB в конце.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.



31 июля в Вашингтоне на заседании совета директоров МВФ планируется рассмотреть отчет о деятельности экспертов фонда в Беларуси. Тогда же его руководство намерено окончательно определиться в отношении дальнейшего сотрудничества с РБ.

Нацбанк утвердил новое положение о порядке формирования комбанками и кредитными учреждениями фонда обязательных резервов, размещаемого в НБ. Установлены следующие единые нормы перечисления средств в фонд в зависимости от сроков, на которые привлечены рублевые и инавалютные средства: по остаткам средств на счетах до востребования и срочным обязательствам до 1 месяца включительно — в размере 15%; по срочным обязательствам банков от 1 месяца до 90 дней включительно — 10%; более 90 дней — 5%. Банкам разрешено формировать фонд обязательных резервов от средств, привлеченных в иностранной валюте, в рублях или иностранной валюте по их усмотрению. Данное положение введено в действие с 1 июля текущего года с регулированием средств в этом фонде по новым нормативам по состоянию на 1 августа.

Нацбанк распространил письмо, в котором сообщает, что, в соответствии с решением правления НБ, комбанки обязаны ежемесячно представлять отчетность по расчету специального резерва на возможные потери по сомнительным долгам одновременно с расчетом коэффициента платежеспособности.

На прошлой неделе постоянная аттестационная комиссия Нацбанка во главе с председателем правления Тамарой Винниковой приступила к реализации пункта 41 Указа Президента РБ № 209, обязывающего НБ до 1 сентября 1996 года произвести

Финансовая хроника

переаттестацию руководителей и главных бухгалтеров банков и их филиалов. Кроме представителей Нацбанка, в работе комиссии принимают участие эксперты Минфина, Академия наук, Ассоциации белорусских банков. Из руководителей комбанков в комиссию входят президент БелВЭБа г-н Алейников и и. о. председателя правления Белинвестбанка г-н Козловский.

Первым экзамен на профессиональную пригодность пришлось выдержать специалистам Белорусского народного банка, Белинвестбанка и банка "Рассвет". На текущей неделе аналогичная участь постигнет БелВЭБ, присоединяющихся к последнему Комплекс-Банк, МинскКомплексБанк и Бресткомбанк, а также Джем-Банк. По свидетельству наблюдателей, профессиональной эрудицией испытуемых экзаменаторы интересовались не очень активно. Внимание уделялось в основном проблемам самого банка и выяснению, адекватно ли понимают первые лица сложившуюся ситуацию. Все экзаменуемые со своей задачей справились благополучно.

В прошлом номере "БР" сообщал о распоряжении Президента, в котором предписывалось до 12 июля перевести счета белорусского фонда "Взаимопонимание и примирение" (более 110 млн. DM) из Приорбанка в Беларусбанк. Заместитель председателя правления Приорбанка Людмила Никанорова сообщила нашему корреспонденту: "Все, что было предписано, выполнено".

В первом полугодии 1996 года зафиксировано 128 случаев, когда кассовые работники белорусских банков выявляли фальшивые банкноты. Пресобладали доллары, в первую очередь — сотенные купюры (80, 26 из которых — суперподделки). Из валют ближнего зарубежья наибольшей "популярностью" пользуется российский рубль: выявлено 8 пятидесятирублевых купюр. Больше всего подделок обнаружено в Белвнешэкономбанке (84).

Банковский учебный центр Ассоциации белорусских банков в середине августа намерен провести очередной семинар по теме "Валютно-кассовые операции в банке".

Ельцин — 54%

Зюганов — 40%

СЕМИНАР ПО ОФФШОРАМ

Регистрация компаний. Счета за рубежом.

Телефон: 266-13-11

Карбованец реабилитирован

Регулирование

НБ Украины, столкнувшись с явным недовольством банковских кругов как своей страны, так и всего СНГ, отменил только что введенные им же ограничения для нерезидентов на операции с карбованцем.

В пятницу, 12 марта, обычный режим работы рынка карбованца был нарушен. С 10-11 часов утра белорусские банки резко прекратили котировать украинскую валюту, и рынок перестал функционировать. Причиной послужила телеграмма НБ Украины № 13-312/336 от 11.07.1996 г. "О функционировании счетов "ЛОРО" банков-нерезидентов в украинских карбованцах".

Согласно телеграмме, "с 12 июля 1996 г. вводится особый режим функционирования счетов "ЛОРО" банков-нерезидентов в украинских карбованцах". В частности, "через счета "ЛОРО" банков-нерезидентов стран СНГ и Балтии (кроме Эстонии), открытые в уполномоченных банках Украины в украинских карбованцах, могут производиться расчеты между нерезидентами и резидентами — юридическими лицами только в границах реального торгового оборота, если валюта платежа в договорах (контрактах) на импорт товара или получение услуг — украинские карбованцы".

Остановка рынка карбованца вызвала резкое неприятие со стороны банков стран СНГ, прежде всего России. Этот сектор позволял российским банкам неплохо

зарабатывать на арбитраже. Кроме того, объем замороженных ресурсов российских банков составил, как считают некоторые профессионалы, около 300 млн. USD. Зависли и некоторые средства отдельных белорусских банков, хотя, по мнению экспертов, проблема была бы не с возвратом средств, а со временем, которое могло уйти на эту операцию. Были отменены торги по карбованцу как на Московской, так и на Минской МВБ.

Существует несколько версий о причинах принятия подобного решения. По мнению экспертов одного из белорусских банков, активно работающих на рынке KRB, это вызвано неподконтрольностью так называемого внешнего рынка карбованца НБУ и сложностью конкуренции с нерезидентами. На самой же Украине ходят слухи, что ограничение конвертируемости карбованца тесно связано с подготовкой к введению в обращение гривны, и НБУ опасается бегства российских капиталов, что может дестабилизировать курс новой валюты. Согласно мнению российских экспертов, принятие подобного решения преследует двоякую цель: борьбы с инфляцией — не допустить проникновения на украинский рынок "иностранного

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

ВЕРОНИКА
финансовая компания

Республика Беларусь
220082 г. Минск
ул. Притыцкого, 38

тел. (017) 253 15 04
тел./факс (017) 255 82 13

**ТОЧНОСТЬ
И ПУНКТУАЛЬНОСТЬ.**

Репутация дорожке генез

За рубежом

Парламент Швейцарии принял закон, перекрывающий дорогу в страну "теневым" капиталом.

Около 300 известных банкиров США после проведения масштабных совместных исследований уверенно заявили, что объем ежегодно "отмываемых" в мире "грязных" денег составляет не менее 500 млрд. USD.

Одновременно были указаны и страны, через которые проводятся данные операции с наименьшим риском. Это, в первую очередь, Пакистан, Нигерия, государства Латинской Америки, Тайвань, Гонконг. Долгое время в европейских СМИ и на различных международных форумах обвинения в пособничестве криминальному миру выдвигались и против Швейцарии. Основания давал давно действовавший в этой стране закон о тайне и неприкосновенности банковских вкладов.

И вот правительство Швейцарии предложило, а парламент принял новый закон. Раньше администрация банка имела право, но не была обязана обращаться в соответствующие органы в случае подозрительной валютной операции. Теперь же неинформирование о подобной операции влечет уголовную ответственность. Закон также предписывает банкам без уведомления сомнительного клиента блокировать его счета на 5 дней, чтобы проверить происхождение подозрительных денежных средств. С этого момента подозреваемый берется под особый контроль (включая слежку) — до выяснения легальности и законности его капитала.

Семей ДРЕЙЗЕНШТОК.

СКВ-gaigжест

Курс доллара США продолжает падать на международных валютных биржах с начала прошлой недели. Во вторник, 16 июля, его курс приблизился к самой низкой отметке последних двух месяцев. В среду на Лондонской бирже курс американской валюты снизился незначительно: на полпфенинга — до 1,4865 DM, и на пол-иены — до 108,755 Y.

Понижение курса американской валюты связано с укреплением позиций немецкой марки на европейском рынке. На торгах Лондонской биржи 17 июля последняя выросла по отношению к итальянской лире до 1025 L/DM и к английскому фунту стерлингов — до 2,3018 DM. Изменение соотношения доллар/марка, по мнению экспертов, повышает вероятность того, что в течение последующих двух недель немецкие процентные ставки понизятся. Прогнозы Лондонской компании JP Morgan сводятся к тому, что курс доллара опустится в ближайшие несколько недель до 1,45 DM и 106 Y, даже если Fed попытается поддержать его посредством интервенции.

Кросс-курсы валют на 17 июля 1996 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,549	2,302	7,798	2359	168,4
доллар США	0,646	1	1,486	8,034	1523	108,7
нем. марка	0,434	0,673	1	3,387	1025	73,15
фр. франк	1,282	1,986	2,952	10,0	3025	216,0
итал. лира	0,042	0,066	0,096	0,331	100,0	7,139
яп. иена	0,594	0,920	1,387	4,631	1401	100,0
ECU	0,818	1,267	1,882	6,376	1929	137,7

фр. франк + 10, итал. лира + 100,00, яп. иена + 1000,00.

**Государственные
Краткосрочные
Облигации**

◆ надежное вложение средств
◆ полное отсутствие налогов
◆ высокая доходность

Ваш комплексный уход по ГКО
"Гайр-инвест"
(государственный ГКО)

27-65-68, 23-28-81, 23-15-67

Россия не спешит расставаться с нашими долгами

"Нулевой вариант"

Повлияет ли повторное избрание Бориса Ельцина Президентом России на судьбу знаменитого политического достижения его белорусского коллеги — подписанного 27 февраля соглашения о "нулевом варианте"? Вопрос особенно актуален, например, на фоне разразившегося энергетического кризиса в российском Приморье.

Сначала всем было ясно: до выборов в РФ наши долги не будут списаны. Так оно и было. Министерство финансов Беларуси выпустило вексель на сумму 916,913,134 USD в счет погашения задолженности Беларуси перед РАО "Газпром" и еще один на сумму 470,809,430 USD, равную долгу Беларуси перед РФ по межправительственным кредитам за 1992-1995 гг. Однако они вовремя не принимались российской стороной, и нашему Минфину пришлось трижды переформировать эти векселя (сроком сначала до 25 марта, потом — до 1 мая и до 15 мая). При этом каждые новые векселя аккуратно передавались на хранение в посольство РФ в Москве с изъятием ранее переданных.

Россия же ссылалась тогда на "неурегулированность процедур погашения долговых обязательств". Министерство финансов РФ до сих пор подтверждает, правда, в устной форме, что вопрос будет урегулирован. Тем временем "Газпром" прислал в начале июня белорусский вексель обратно с вежливым предложением переформировать его на сумму, меньшую на 11,9 млн. USD. Кроме того, по мнению РАО "Газпром", выпущенный Минфином Беларуси вексель не соответствует нормам международного вексельного права, а

потому не может быть принят. По последним сведениям, в настоящий момент должны оформляться очередные векселя, соответствующие мировым стандартам и приемлемые для РАО "Газпром", форму которых предоставит российская сторона.

Затянувшееся на несколько месяцев обсуждение деталей в оформлении векселей, а также процедур урегулирования долговых обязательств до выборов в России можно было объяснить вполне очевидными политическими соображениями типа "поддержки, или проиграл". Хотя в Минске такое промедление было явно не принято и встречено чуть ли не с обидой и надеждой на то, что другие российские политики смогут быстрее списать долги братской республике.

Именно в связи с этим и представляется сомнительным, что Ельцин теперь будет способствовать ускорению реализации "нулевого варианта".

Очевидно и другое: российская сторона, что называется, ума не приложит, как компенсировать "Газпрому" наши долги. И без того скудный российский госбюджет, естественно, не в состоянии понести эти расходы (которые к тому же не предусмотрены законом о бюджете). По имеющейся информации, как один из вариан-

тов Минфин РФ рассматривает возможность предоставления РАО "Газпром" налоговых льгот на сумму белорусского долга.

По крайней мере, белорусскую сторону по-прежнему заверяют, что подписанное президентом в конце февраля соглашение принято к исполнению (в соответствии с поручением правительства Российской Федерации № 4-ПСа-07557 от 11 марта этого года) и поэтому вряд ли есть серьезные основания сомневаться, было ли подписано знаменитое соглашение вообще.

Если попытаться отбросить политические факторы, которые в дальнейшем могут повлиять на реализацию "нулевого варианта", то можно предположить, что расходы по списанию белорусских долгов могут быть предусмотрены в российском бюджете на следующий финансовый год. Кроме того, можно в конце концов растянуть эти выплаты на несколько лет. Произойдет ли это, станет ясно в течение ближайших двух-трех месяцев, поскольку в РФ разрабатывают и утверждают бюджет более дисциплинированно, чем у нас.

В любом случае официальная Москва совсем не заинтересована в ускорении реализации "нулевого варианта". Мало того, что нет лишних денег: пока данное соглашение остается на бумаге, оно является козырем в руках руководства России (причем как в отношениях с нашими, так и со своими политиками). Мало ли когда еще пригодится.

Елена ЛАЗАРЧУК.

У соседей

Тверьуниверсалбанк — смерть коммуниста?

Кризис банковской системы, как известно, не является особой привилегией Беларуси. В России независимые эксперты также говорят о новой стадии банковского кризиса, затронувшей ряд лидеров. В их числе оказался Тверьуниверсалбанк, проблемы которого могут сказаться и в нашей республике.

Факты

Сворачивать работу с клиентами банк стал примерно 24-26 июня. Остановка же всех операций произошла 4 июля, сразу после выборов. Тогда же в Тверьуниверсалбанке начала деятельность экспертная группа ЦБ РФ, которая закончила проверку к 8 июля. В тот же день приступила к работе временная администрация во главе с Сергеем Пановым, директором департамента по организации банковского санирования ЦБ РФ, к которой перешли полномочия правления и совета банка. Помимо общего управления, основной задачей временной администрации является оценка возможности санации ТУБа.

Однако платежи банк до сих пор не проводит. Векселя банка котируются довольно низко, едва достигая 50% от номинала.

Проблемы же вкладчиков призвано решить заключенное между Центробанком и Сбербанком беспрецедентное соглашение, согласно которому последний принимает на себя все обязательства ТУБа по вкладам граждан, общая сумма которых составляет 528 млрд. рублей. Знаменитая вексельная площадка была переселена в Межтопэнергобанк, часть же сотрудников организует собственную фирму. Еще одна немаловажная пробле-

ма — судьба векселей банка. Как известно, ТУБ осуществлял широкую вексельную программу — ценных бумаг было эмитировано на сумму около 800 млрд. рублей (8% рынка). Крах банка, если он произойдет, отразится на многих субъектах хозяйствования.

Причины

По неоднократно высказанному мнению отстраненной теперь от исполнения своих обязанностей председателя правления ТУБа Александры Козыревой, причиной финансовых проблем стал предвыборный отток средств как населения (частными вкладчиками было изъято более 50 млрд. рублей), так и средств с клиринговых счетов банков СНГ.

В то же время, по мнению представителей Центробанка, в основе финансового кризиса в ТУБе лежит рискованная и даже сверхрискованная кредитная политика. На взгляд отдельных экспертов, ситуация в банке представляет собой один из моментов кризиса отраслевых и корпоративных банков, либо универсальных банков, отягощенных большими кредитными портфелями. Тяжелое положение в промышленности и предсказанное аналитиками дальнейшее углубление спада вместо ожидаемой стабилизации способствовали резкому обострению ситуации.

Имеет смысл держать в уме и еще одну версию — политическую. Распространено мнение, что Тверьуниверсалбанк связан с политическими силами, которые противостояли ныне избранному Президенту РФ. Если это верно, то весьма вероятно участие ТУБа в финансировании избирательной кампании Г. Зюганова. В то же время, как показывает практика, при нынешнем состоянии банковской системы и финансовой нестабильности отношение центрального банка к коммерческому может сыграть довольно важную роль.

Следствия

Пока до конца не ясно, насколько могут пострадать белорусские банки, многие из которых активно работали с Тверьуниверсалбанком. Как уже говорилось, Александра Козырева утверждает, что банки СНГ забрали перед выборами практически все свои средства. Однако, по некоторым сведениям, у отдельных белорусских банков все-таки имеются проблемы в связи с ситуацией в ТУБе. Есть также информация, что незначительные средства — около 200-300 млн. российских рублей — потерял и Национальный банк.

Возможность выхода Тверьуниверсалбанка из кризиса расценивается некоторыми банкирами не слишком оптимистично. И дальнейшее развитие ситуации в банковской системе Беларуси само покажет, кто, как и зачем активно работал с этим российским банком во время предвыборной кампании.



Состояние крупных белорусских банков на прошлой неделе вполне можно охарактеризовать как паводок, что явилось следствием недавно доведенной до них методики Нацбанка и Кабинета министров, разъясняющей алгоритм пересчета долей акционеров в уставных фондах банков.

Надежда умирает последней

До обнародования этой инструкции активных действий по выполнению пункта 3.1 Указа Президента № 209 банки не предпринимали. Они все еще пытались надеяться, что властями будут услышаны предложения Ассоциации белорусских банков об отмене данного пункта указа как экономически необоснованного и замене его на более реалистичные методы повышения веса государства в банковской системе страны.

Однако этого не случилось. Не содержащая и намека на возможный маневр банков методика к тому же указывала абсолютно нереальные сроки выполнения тех или иных мероприятий: непонятно, на что рассчитывали ее авторы, предписывая банкам провести собрания акционеров в течение... трех дней (до 15 июля), а результаты голосования предоставить к моменту начала всеобщей регистрации банков (до 24 июля).

Время покажет

Итак, специалисты банков в срочном порядке были привлечены на подсчеты и пересчеты. Рекламные отделы некоторых банков тоже выбыли из нормального ритма работы и наверняка вынуждены были допустить перерасход средств: им пришлось спешно сообщать через СМИ о предстоящих внеочередных собраниях акционеров, а также призывать мелких владельцев проголосовать посредством анкетного опроса в филиалах, где они в свое время приобретали акции.

Прежде чем выносить вопрос о перераспределении долей акций на голосование, банки должны были подсчитать "истинное" количество акций каждого из владельцев банка. Однако к концу прошлой недели ни один из опрошенных "БР" банков итоги не подвел.

Как сообщили в АКБ "Поиск", "цифры высвечиваются до того нереальные, что мы решили пересчитать все снова". А "Поиск" собрание акционеров намерен созвать 24 июля. Белбизнесбанк направил на имя М. Чигири и Т. Винниковой письмо с просьбой перенести срок созыва акционеров на начало августа. Белпромстройбанк (БПСБ) сделал то же самое, но попросил утвердить дату еще более позднюю. Приорбанк с 15 по 19 июля ожидал своих акционеров из числа физических лиц (которых в банке порядка 19,5 тысячи) в филиалах для заполнения анкет. В последних предложено ответить утвердительно либо отрицательно на вопрос, согласны ли они на предписываемые властями и Нацбанком меры либо голосуют за то, чтобы повременить до начала 1997 года, дабы банк смог направить средства на увеличение долей акционеров-госпредприятий из прибыли банка. Белнешэкономбанк, у которого порядка 3 тысячи акционеров (из них около 2,600 — физические лица), скорее всего, по словам работников банка, придется пойти дорогой "Приора" — предложить анкетирование.

Не исключено, что тактика переноса сроков за рамки "ниспосланных" уберекжет банки от расходов и ажиотажа, вызванного пересчетом долей акционеров. Если аргументация АББ и отдельно взятых банков все же будет воспринята,

собрания отменить будет проще, нежели последствия, спровоцированные излишней послушными банкирами. Время покажет, кто поступил разумнее, однако подобная принципиальность (и даже в чем-то — диссидентство) отродна.

В который раз о недоверии

Упомянутый ажиотаж в стане держателей акций белорусских банков не так уж эфемерен. Особенно сегодня — в условиях напряженного дефицита финансовых ресурсов в банковской системе, когда единственным экономически целесообразным выходом представляется активизация привлечения денег населения на депозиты. Аналитики, ориентируясь на весьма осторожные расчеты, полагают, что порядка 10% от ежемесячно зарабатываемых денег граждане Беларуси откладывают на черный день.

Если руководители банков объявят своим акционерам о согласии выполнить известное задание, это моментально спровоцирует отзыв средств из и без того не изоблаванной сбережениями банковской системы страны. Если же банки будут испрашивать на то согласия акционеров, решения собраний наверняка будут отрицательными.

Как в два счета стать банкротом

Методику можно понимать как предписание произвести перераспределение долей уставных фондов банков между акционерами в пользу тех, кто купил свои акции в более ранний период и при более высоком курсе рубля (указ, как помним, предполагал менее либеральный подход: в нем была заложена дискриминация в отношении владельцев акций из числа субъектов негосударственной формы собственности).

К чему может привести слепое исполнение рассматриваемого предписания? Предлагаем читателю поразмыслить над этим на примере одного из крупнейших банков страны — БПСБ. Если следовать букве инструкции, это позволит увеличить долю предприятий государственности в акционерном капитале БПСБ до 38%. В то же время этот банк разработал куда менее болезненный для акционеров и репутации банка собственный механизм увеличения веса государства: после завершения подписки, на которую БПСБ уже практически получил согласие акционеров и соответствующих структур, он рассчитывает обеспечить госпредприятиям 24%. Разница есть, но не глобальная.

При исполнении указа возможны два подхода: предполагающий увеличение объявленной величины уставного фонда и не предполагающий такового.

При первом варианте рассчитывается сумма фактически инвестированных всеми акционерами средств в доллар эквиваленте по курсу на момент инвестирования. Полученная сумма в USD умножается на действующий курс USD/BYB.

Здесь стоит сделать паузу и задаться вопросом, является ли приобретение акций на вторичном рынке инвестицией, а значит — следует ли пересчитывать и его? Неопределенность по данному поводу, возникшая еще в указе, не снята и методикой (которая, думается, должна быть точной, коль уж издана такими инстанциями).

Применительно к БПСБ доллар эквивалент составляет примерно 220 млн. USD, что при курсе 13,000 равно 2,86 трлн. BYB. Реальный уставный фонд БПСБ — 49,9 млрд. BYB. Следовательно, новая величина уставного фонда банка почти в 10 раз превзойдет собственный капитал банка. А может ли банк, регулярно выплачивающий дивиденды из прибыли, признать себя утратившим собственный капитал? Комментарии, полагаем, излишни.

Об экспроприации на пальцах

Если же величину уставного фонда не изменять, а перерасчет долей акционеров производить через доллар эквивалент их инвестиций, то это означает только одно — экспроприацию средств в пользу первых акционеров.

Поясним на примере. Пусть по итогам первой подписки банка первая группа акционеров купила 5,000 акций банка по 200 рублей. Таким образом, УФ составлял 1 млн. рублей. Курс USD на момент завершения первой подписки был равен 1:1. По итогам второй подписки вторая группа акционеров купила 5,000 акций по 200 рублей, и УФ по итогам двух подписок составил 2 млн. рублей. Курс был равен 1:100. Аналогично по итогам третьей подписки: третья группа акционеров купила 5,000 акций по 200 рублей, и УФ теперь равен 3 млн. рублей. Курс — 1:1000.

Итак, УФ в доллар эквиваленте равен 1 млн. разделить на 1, плюс 1 млн. разделить на 100, плюс 1 млн. разделить на 1,000. Результат — 1 млн. 11 тысяч USD. Удельный вес акционеров исходя из доллар эквивалента УФ распределится по группам следующим образом: для первой (1 млн. разделить на 1 млн. 11 тысяч) — 98,912% для второй (1 млн. разделить на 100, а потом — на 1 млн. 11 тысяч) — уже 0,989%, для третьей — 0,0989%. Следовательно, акционеры первой группы увеличивают свою долю в УФ сразу вдвое — на 63,579 процентных пункта, а остальные акционеры теряют: из второй группы — почти все (-32,344 процентных пункта), из третьей — все (-33,234).

Капитализация для банка — благо

Между тем предложенные БПСБ методы возвращения контрольного пакета акций государству без особых потерь (обсуждаемые мартовским собранием акционеров) уже реализуются. Применение этих методов, по расчетам банка, позволит увеличить долю государства в его уставном капитале как минимум до 50-55% к апрелю 1997 года.

В БПСБ ни один акционер (из примерно 15,800) не владеет более 5% акций. Наравне с преимуществами такой структуры можно говорить и о ее недостатках. Желание банка иметь крупного акционера — вполне естественно, ибо от этого в немалой степени зависит стабильность деятельности. Причем совершенно неважно, какова форма собственности у этого клиента (тем более что сегодняшние государственные предприятия завтра могут стать АО). Главное для банка — остатки на счетах последнего. Посему делается все возможное, чтобы убедить акционеров меньше думать о дивидендах и наращивать свои пакеты. Для этого производятся дополнительные эмиссии для потенциальных крупных акционеров, а мелким владельцам адресуются призывы продавать свои акции в пользу крупных держателей.

Елена ФАЛЕЙ.

Автомобили, автосервис и автозапчасти

10 Легковые автомобили

Daewoo Super Salon 2.0 ACE 20000 \$ Паритет ■ 2205173, 2205350
седан, двигатель - 2.0 - лит., однокорейский, ОНС, 1998 куб. см., 110 л.с. при 5400 об./мин., 5-ст. ручная КПП, ABS, кожаный салон, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер, цвет на выбор, гар. 1 год, растаскиваемый - + 10000 \$

Daewoo Espero 2.0 CD 15500 \$ Паритет ■ 2205173, 2205350
седан, двигатель - 4-х цилиндров, ОНС, 1998 куб. см., 105 л.с. при 5000 об./мин., 5-ст. ручная КПП, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер, гарантия 1 год, растаскиваемый - + 7000 \$

Daewoo Nexia GL/GLE 11600/12000 \$ Паритет ■ 2205173, 2205350
седан, двигатель - 4-х цилиндров, ОНС, 1498 куб. см., 80 л.с. при 5400 об./мин., 5-ст. ручная КПП, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер (только GLE), гарантия 1 год, растаскиваемый - + 5000 \$

Daewoo Racer Base/GSI 9500/9900 \$ Паритет ■ 2205173, 2205350
седан, двигатель - 4-х цилиндров, ОНС, 1498 куб. см., 80 л.с. при 5400 об./мин., 5-ст. ручная КПП, электропакет, гидроусилитель, стереосистема, кондиционер (только GSI), гарантия 1 год

Daewoo Tico 6500 \$ Паритет ■ 2205173, 2205350
хэтчбек, 796 куб. см., 41 л.с. при 5500 об./мин., 5-ст. ручная КПП, центральный замок, стереосистема, кондиционер (только GSI), гарантия 1 год, растаскиваемый - + 3000 \$

Opel Frontera 38400 DM PM-Маркет Автосалон Opel ■ 2587122
двухдверный внедорожник, 2200 куб. см., 136 л.с., полный привод, ABS, цвет под заказ, велюровый салон, стереосистема, гидроусилитель, поставка под заказ

Opel Omega 28500 DM PM-Маркет Автосалон Opel ■ 2587122
седан, инжекторный, 1400 куб. см., 115 л.с., задний привод, ABS, цвет под заказ, подушка безопасности, велюровый салон, стереосистема, центральный замок с р/управлением, гидроусилитель, поставка под заказ

Opel Vectra 26500 DM PM-Маркет Автосалон Opel ■ 2587122
седан, инжекторный, 1400 куб. см., 75 л.с., передний привод, ABS, цвет под заказ, подушка безопасности, велюровый салон, стереосистема, центральный замок с р/управлением, гидроусилитель, поставка под заказ

KIA Clarus 21900 \$ ■ (017) 227-13-08
седан, инжектор, 1998 куб. см., 133 л.с. при 6000 об./мин., оцинк. кузов, г/у руля, ABS, кондиционер, 2-под. бампер, литые диски, кожан. салон с электроподогревом сид., электро-зеркала, центр. замок, эл. привод стекол и наружн. зеркал, цвет под заказ

KIA Sportage 16600 \$ ■ (017) 227-13-08
двухдверный внедорожник, 1998 куб. см., 136 л.с. при 6000 об./мин., оцинк. кузов, г/у руля, ABS, кондиционер, 2-под. бампер, литые диски, кожан. салон с электроподогревом сид., электро-зеркала, центр. замок, эл. привод стекол и наружн. зеркал, цвет под заказ

KIA Sephia (GTX) 11600 \$ ■ (017) 227-13-08
седан, инжектор, 1498 куб. см., 88 л.с. при 5500 об./мин., оцинк. кузов, центр. замок, г/у руля, регулир. рулев. колонка, эл. подъемн. стекло, эл. антенна, разд. задн. сидения, передние динамики, цвет под заказ, гар. 1 год

KIA Avella 11440 \$ ■ (017) 227-13-08
хэтчбек, 5-дверный, инжектор, 1323 куб. см., 73 л.с. при 5500 об./мин., оцинк. кузов, центр. замок, г/у руля, кондиционер, стелс, задн. спойлер, эл. подъемн. стекло, эл. антенна, разд. задн. сидения, цвет под заказ, гар. 1 год

BMW 328i 57900 DM РИМ Сервис-центр ■ 2269567, 2269920
цвет - белый, салон - черный велюр, кондиционер, Аудио, Аудио для пассажиров, электростеклоподъемники, ограничитель дифференциала, компьютер, сигнализация, подогрев зеркал, стереосистема BMW Remote

BMW 320i 50150 DM РИМ Сервис-центр ■ 2269567, 2269920
цвет - бордовый металлик, салон - черный велюр, Аудио, Аудио для пассажиров, передние электростеклоподъемники, сигнализация, подогрев зеркал, стереосистема BMW Remote

BMW 318is Coupe 46420 DM РИМ Сервис-центр ■ 2269567, 2269920
цвет - серебристый металлик, салон - черная ткань, кондиционер, противотуманные фары, задние подголовники, регулировка руля

BMW 318i 42600 DM РИМ Сервис-центр ■ 2269567, 2269920
цвет - черный металлик, салон - серый велюр, кондиционер, Аудио, передние электростеклоподъемники, противотуманные фары, бампер под цвет автомобиля, тонер с CD

BMW 318tds Compact 34400 DM РИМ Сервис-центр ■ 2269567, 2269920
цвет - фиолетово-красный, салон - темно-серая ткань, спортивный кожаный руль, подушка безопасности, электропакет, передние электростеклоподъемники, сигнализация, подогрев наружных зеркал, гидрокорректор фар

Peugeot 605 SLI 22200 \$ Сифранс ■ 227-49-73, 227-25-30
1995 куб. см., 125 л.с., гидроусилитель, подушка безопасности, центральный замок, кондиционер, тонированные стекла, электростеклоподъемники, велюровый салон, противотуманные фары

Peugeot 406 SL 15960 \$ Сифранс ■ 227-49-73, 227-25-30
1781 куб. см., 103 л.с. (бензин 92-93), гидроусилитель, подушка безопасности

Peugeot 306 SL/SR 11300/13850 \$ Сифранс ■ 227-49-73, 227-25-30
1360 куб. см., 75 л.с. (81/1781 куб. см., 103 л.с. (бензин 92-93) (SR), гидроусилитель, передние электростеклоподъемники, центральный замок

Hyundai Galloper 22900 \$ СП "Витас" ■ 8-0122-269333
7-местный джип, 4х4, турбо-дизель, 2500 куб. см., 85 л.с., 5-ст. КПП, кондиционер, электропакет, обивка, противотуманные фары, АМ/ФМ стереосистема, обогрев заднего стекла

Hyundai H-100 14900 \$ СП "Витас" ■ 8-0122-269333
9-12 - местный микроавтобус, 2400 куб. см., 120 л.с., 5-ст. КПП, гидроусилитель, АМ/ФМ стереосистема, обогрев заднего стекла

Hyundai Sonata 2.0 GL 14100 \$ СП "Витас" ■ 8-0122-269333
4-х дверный седан, 16V, 2000 куб. см., 105 л.с., 5-ст. КПП, гидроусилитель, кондиционер, электростеклоподъемники, центр. замок, АМ/ФМ стереосистема с 4 колонками, эл. часы, обогрев заднего стекла

Hyundai Elantra 1.8 GL 11800 \$ СП "Витас" ■ 8-0122-269333
4-х дверный седан, 16V, 1800 куб. см., 128 л.с., 5-ст. КПП, гидроусилитель, АМ/ФМ стереосистема с 4 колонками, эл. часы, обогрев заднего стекла

Hyundai Accent 1.5 LS 9730 \$ СП "Витас" ■ 8-0122-269333
4-х дверный седан, 16V, 1500 куб. см., 91 л.с., 5-ст. КПП, гидроусилитель, АМ/ФМ стереосистема с 4 колонками, эл. часы, обогрев заднего стекла

Alfa Romeo 146 1.3 16V 14500 \$ АвтоБел-2000 ■ 2544153, 2540129
хэтчбек, инжекторный, 1351 куб. см., 90 л.с. при 6000 об./мин., велюровый салон

FIAT Bravo 1.4 S 13600 \$ АвтоБел-2000 ■ 2544153, 2540129
хэтчбек, инжекторный, 1370 куб. см., 80 л.с. при 6000 об./мин., 5-ст. ручная КПП

FIAT Punto S 9800 \$ АвтоБел-2000 ■ 2544153, 2540129
хэтчбек, инжекторный, 1108 куб. см., 54 л.с. при 5500 об./мин., 5-ст. ручная КПП

KIA Besta 16900 \$ НОВ & К ■ 258-78-28, 258-78-29
2.2L дизель, 70 л.с., АМ/ФМ стереосистема, кондиционер, EST(Lux), отопитель, цвет - серебристый, растаскиваем

KIA Sportage 15710 \$ НОВ & К ■ 258-78-28, 258-78-29
2.0L DHC, инжектор, 135 л.с., АМ/ФМ стереосистема, кондиционер (730S), ABS/LSO (360S), локс-пакет (600S), калые(серебро) (300S)

KIA Sportage 15400 \$ НОВ & К ■ 258-78-28, 258-78-29
2.2L дизель, 70 л.с., АМ/ФМ стереосистема, кондиционер (730S), ABS/LSO (360S), локс-пакет (600S), калые(серебро) (300S), цвет под заказ

KIA Sephia 10400 \$ НОВ & К ■ 258-78-28, 258-78-29
1.5L DHC, инжектор, 66 л.с., АМ/ФМ стереосистема, кондиционер (730S), GTX(Lux), коробка-автомат (850S), алюминиевые диски (350S)

KIA Avella Delta 9330 \$ НОВ & К ■ 258-78-28, 258-78-29
1.5L DHC, "Golden Package", кондиционер (850S), гидроусилитель (250S), алюминиевые диски (240S)

KIA Pride 7950 \$ НОВ & К ■ 258-78-28, 258-78-29
GTX 1.3L, карбюратор, 69 л.с., кондиционер (800S), 4-х дверный, цвет под заказ

SsangYong Musso 4WD 26490 \$ ■ (017) 234-71-02
полноприводный джип (4x4), двигатель Mercedes-Benz, дизель, 5 л.с., 2.9 л., 99 л.с., гидроусилитель, ABS, комплектация салона и цвет на выбор, тиковый салон, Официальный представитель SsangYong в Беларуси

Renault Express RL 1.1 9180 \$ грузовой фургон, передний привод, 1108 куб. см., 50 л.с. при 5250 об./мин., 5-ст. ручная КПП, грузоподъемность 535 кг, объем кузова 2.6 куб.м, гар. 1 год

Renault Traffic T31E 15570 \$ грузовой фургон, передний привод, 2165 куб. см., 103 л.с. при 4500 об./мин., 5-ст. ручная КПП, гидроусилитель, грузоподъемность 1160 кг, объем кузова 5.3 куб.м, гар. 1 год

ИП "RCM" ■ 2290012, 2290160

Товар	Характеристики, особые отличия	Цена	Фирма, телефоны
Mazda Xedos 9 2.0	5-ст. КПП, н/р	25450 \$	Холмс ■ 2585872, 2585873
E 2200D	VAN, микроавтобус, 4х4, 5-ст. КПП, н/р	17800 \$	Холмс ■ 2585872, 2585873
E 2200D	VAN, микроавтобус, 5-ст. КПП, н/р	15485 \$	Холмс ■ 2585872, 2585873
Mazda 323 1.5i LX	хэтчбек, 5-ст. КПП, н/р	15210 \$	Холмс ■ 2585872, 2585873
Mazda 323 1.5i LX	купе, 5-ст. КПП, н/р	15000 \$	Холмс ■ 2585872, 2585873

Товар	Особые отличия	Фирма, телефоны
UAZ 31512-6	новый, цвет - синий, с танком, цена - заводская, торг уместен	организация ■ (01634) 5-47-40
GAZ 31029-10 "Волга"	стандарт	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 31029-55 "Волга"	люкс	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3102-40 "Волга"	стандарт, бензин АИ-92	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3221	пассажирский, 8-и местный	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 33021 "Газель"	бортовой, с танком	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 33021 "Газель"	фургон моторный	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 33021 "Газель"	вазос	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 2705	цельнометаллический фургон	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3307	вазос	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3307	бортовой	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3307	бортовой, с танком	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3309	бортовой, дизель "турбо"	Экспресс-Сервис ■ 2265338
GAZ 3309	вазос	Экспресс-Сервис ■ 2265338

Все цены указаны на НЕРАСТАМОВЕННЫЕ автомобили, если не указано иное.

11 Грузовые автомобили

MAZ 54323 МВЛ Альтернатива ■ (0162) 449737
2-х осный, двигатель ЯМЗ, 8 цилиндров, 300 л.с.

12 Автосервис

СТО BMW
Минусовича, 38
ул. Казинца

РИМ Сервис-центр ■ 2269567
Генеральный менеджер BMW AG в РБ, продажа запчастей, поставка автозапчастей под заказ, сервисное обслуживание автомобилей BMW, диагностика, кузовной ремонт на шведской технологической линии "Car-o-Line"

РИМ Сервис-центр
Тел.: 8-0172-10-28-49
Адрес: Казинца, 32

13 Автозапчасти

Товар	Особые отличия	Фирма, телефоны
КПП	5-ст., ГАЗ 31029	Экспресс-Сервис ■ 2265338
Краска ML-12	серая, т.-серая, св.-серая, голубая, черная, т.-бежевая (белая)	Экспресс-Сервис ■ 2265338
Кузов	1-й комплектности, ГАЗ 31029	Экспресс-Сервис ■ 2265338

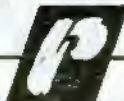
14 Шины

Товар	Характеристики, особые отличия	Цена	Фирма, телефоны
CONTINENTAL	365/60 R20	7742000 р.	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM	365/60 R22, S	4650000 р.	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM, CONTINENTAL	315/80 R22, S	3930000 р.	Премия ■ 2245967, 2298206
CONTINENTAL	185/75 R16, C	185 \$	Премия ■ 2245967, 2298206
CONTINENTAL	195/75 R16, C	177 \$	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM	205/60 R15, ORAB, H	120 \$	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM	195/65 R14, ORAB, P	115 \$	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM	175/70 R14, ORAB, T	109 \$	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM	185 R14, ORAB, P	69 \$	Премия ■ 2245967, 2298206
BARUM	165/80 R13, ORAB, T	69 \$	Премия ■ 2245967, 2298206

Принимать информации в таблицу на понедельник до пятницы 18:00
Телефон/факс отдела рекламы: (017) 222-76-41, 222-76-44



Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР	МАТЕМАТИКА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ГАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		тип/мhz	кэш		тип/мhz	объем										
КОМПЬЮТЕРЫ																
1	Компьютерный класс									под заказ	1000	12	МПОВТ	324492/324583		
2	DELTA	286/12	1	4	3.5	40	ISA	17	Монитор	256 ISA	312	12	ТРАКВИЛ	2341300		
3	DELTA	386 SX/40	2	3.5	540	IDE	14	28	256 ISA	MT	610	12	ROSSBAM	330793/687644		
4	DELTA	386 SX/40	1	16	3.5	130	ISA	14	28	256 ISA	498	12	ТРАКВИЛ	2341300		
5	PTC	386 DX/40	128	4	32	420	IDE	12	Монитор	512 ISA	645	12	Перел. технологии	363631		
6	NTT432	486 SX/33	8	2	64	3.5	630	IDE/VLB	12	Монитор	256 ISA	458	12	ТАИР	292999	
7	NTT433	486 SX/33	8	4	64	3.5	630	IDE/VLB	12	Монитор	256 ISA	644	12	ТАИР	292999	
8	NTT435	486 SX/33	8	4	64	3.5	850	IDE/VLB	12	Монитор	256 ISA	659	12	ТАИР	292999	
9	INCOMAG	486 DX/33	256	4	128	3.5	540	IDE/VLB	13	Монитор	512 ISA	669	12	ИНКОМАГ	384821/384101	
10	Link	486 SX/26	256	4	64	3.5	540	IDE	14	28	1	PCI	МТ	362251/362252		
11	PTC	486 DX/26	256	4	64	3.5	420	IDE	11	14	28	1	PCI	МТ	363631	
12	DELTA	486 DX/26	256	4	64	3.5	540	IDE	14	28	1	PCI	МТ	363631		
13	VP03	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	9	14	28	512 ISA	МТ	653613/653267		
14	SR	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	11	14	28	512 ISA	МТ	8-017-2100-548		
15	SR	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	11	14	28	1	PCI	МТ	349449	
16	BEIABM	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
17	DELTA	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
18	DELTA	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
19	OPAL/IBM	486 DX/26	256	4	128	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
20	American Logic	486 DX/26	256	4	128	3.5	635	PCI	10	14	28	512 ISA	МТ	370662/374519		
21	ORMA	486 DX/26	256	4	128	3.5	635	PCI	10	14	28	512 ISA	МТ	370662/374519		
22	ORMA	486 DX/26	256	4	128	3.5	850	PCI	11	14	28	256 PCI	МТ	370662/374519		
23	IBM Classic/PCI	486 DX/26	256	4	128	3.5	850	PCI	11	14	28	256 PCI	МТ	370662/374519		
24	DELTA	486 SX/26	256	4	3.5	540	IDE	14	28	512 ISA	МТ	650	12	ROSSBAM	330793/687644	
25	MAS	486 DX/26	256	4	64	3.5	540	IDE	12	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
26	Packard Bell Office	486 DX/75	256	4	64	3.5	540	IDE/VLB	14	28	1	VLB	МТ	370662/374519		
27	DTK Feat-41	486 DX/100	256	4	3.5	0	IDE	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519			
28	CUI Infit 486	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	10	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
29	JET	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	10	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
30	JET	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	11	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
31	DELTA	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519		
32	INCOMAG	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	13	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
33	UT	486 DX/100	256	4	3.5	540	ISA/PCI	14	28	512 ISA	МТ	770	12	АКТАЛГА	298261/298268	
34	UT	486 DX/100	256	4	3.5	540	ISA/PCI	14	28	1	VLB	МТ	783	12	АКТАЛГА	298261/298268
35	Falcon	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	10	14	28	1	PCI	МТ	344356/344470	
36	VA-WORK	486 DX/100	256	4	3.5	540	IDE	14	28	1	PCI	МТ	783	12	БЕВАЛЕКС	499011/499078
37	BEIABM	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
38	DELTA	486 DX/100	256	4	128	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
39	PTC	486 DX/100	256	4	64	3.5	540	IDE	11	Монитор	256 PCI	МТ	363631			
40	Starliner PRACTIC	486 DX/100	256	4	128	3.5	630	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
41	NTT401	486 DX/100	256	4	128	3.5	635	IDE/PCI	9	Монитор	256 PCI	МТ	673	12	МП БелСофт	227611
42	DELTA	486 DX/100	256	4	128	3.5	635	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
43	DELTA	486 DX/100	256	4	128	3.5	635	IDE/PCI	9	Монитор	256 PCI	МТ	659	12	ТАИР	292999
44	American Logic	486 DX/100	256	4	128	3.5	635	IDE/PCI	10	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
45	RT-4100	486 DX/100	256	4	128	3.5	850	IDE/PCI	14	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
46	ICS	486 DX/100	256	4	128	3.5	850	PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
47	VP09	486 DX/100	256	4	128	3.5	1080	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
48	UT	486 DX/100	256	8	3.5	540	ISA/PCI	14	28	512 ISA	МТ	750	12	ИНФОРМАТИКА	370662/374519	
49	Falcon	486 DX/100	256	8	128	3.5	540	IDE/PCI	10	14	28	1	PCI	МТ	344356/344470	
50	Link	486 DX/100	256	8	64	3.5	540	IDE	14	28	1	PCI	МТ	362251/362252		
51	IBM PC 130	486 DX/100	256	8	3.5	540	IDE	14	28	1	PCI	МТ	344746			
52	Starliner PRACTIC	486 DX/100	256	8	128	3.5	630	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
53	MAS	486 DX/100	256	8	64	3.5	620	IDE	12	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
54	DELTA	486 DX/100	256	8	3.5	540	IDE	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519		
55	StratunECO	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	IDE/VLB	9	14	28	1	VLB	МТ	370662/374519	
56	MAG-4-100	486 DX/100	256	8	3.5	850	IDE	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519			
57	DELTA	486 DX/100	256	8	3.5	850	IDE	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519			
58	DELTA	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	IDE/PCI	10	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
59	ICS	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
60	INCOMAG	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	IDE/PCI	13	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
61	NTT408	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
62	UT	486 DX/100	256	8	3.5	850	ISA/PCI	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519			
63	VERSA Pro	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
64	StratunPRO	486 DX/100	256	8	128	3.5	850	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
65	DTK Feat-41	486 DX/100	256	8	3.5	1080	IDE	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519			
66	DTK	486 DX/100	256	8	128	3.5	1080	IDE/PCI	8	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
67	JET	486 DX/100	256	8	128	3.5	1080	IDE/PCI	8	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
68	DELTA	486 DX/100	256	8	128	3.5	1080	IDE/PCI	8	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
69	VP11	486 DX/100	256	8	128	3.5	1080	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	МТ	370662/374519	
70	VP11	486 DX/100	256	8	128	3.5	1080	IDE/PCI	9	14	28	1	PCI	М		



Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		ОСНОВ. ЧАСТ.	ОСНОВ. ЧАСТ.	МАГНЕТИКИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		Тип/МГц	Кэш			Объем	Тип/МГц									
151	VERSA Pro	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	979	24	БЕРСА комп.	544005/547261	
152	VA-WORK	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	997	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078	
153	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	15	28	1 PCI	1263	30	МИКРО EXPRESS	531755/347123	
154	IBA	P/75	256	8	128	3.5	1000	Выбор	1	MT	PCI/ISA, изменение конфигурации	864	24	ИВА	344746	
155	StratumPRO	P/75	256	8	128	3.5	1091 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	961	24	STRATUM	206708/346609
156	BELABM	P/75	256	8	128	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1 PCI	сMT	1066	24	БЕЛАВМ	347972/348105
157	StratumPRO	P/75	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	1027	24	STRATUM	206708/346609
158	NTT	P/75	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	961	30	ТАИР	292999
159	StratumPRO	P/75	256	8	128	3.5	1091 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	1031	24	STRATUM	206708/346609
160	BELABM	P/75	256	8	128	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1 PCI	сMT	1142	24	БЕЛАВМ	347972/348105
161	R-Style Proxima	P/90	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	11	14	28	1 PCI	сMT	1425	24	ТУССОН	354208/352977
162	PTC	P/100	256	8	128	3.5	420 EIDE	11	14	28	1 PCI	сMT	920	24	Перс. Технологии	353031
163	Falcon	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	1026	24	FALCON	344335/344470
164	DTK Quin-54	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	1228	24	S.B.I.	275955/274953	
165	JET	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	860	24	ДЖЕТ	683485
166	StratumPRO	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE/PCI	11	14	28	1 PCI	сMT	900	24	MIPS Ltd	8-011-2100-548
167	UT	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	960	24	ИНФОРМАТИКА	370662/374615	
168	MAS	P/100	256	8	128	3.5	540 ISA/PCI	14	28	1 PCI	сMT	986	12	АКТАЛАГ	298261/298238	
169	MAS	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE	12	14	28	1 PCI	сMT	998	24	МАС Электроникс	351201/351412
170	CROMAN	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE	10	14	28	1 PCI	сMT	941	24	ДАЙНОВА	302256
171	CROMAN	P/100	256	8	128	3.5	540 EIDE	10	14	28	1 PCI	сMT	941	24	ДАЙНОВА	302256
172	NTT	P/100	256	8	128	3.5	630 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	764	30	ТАИР	292999
173	GEO Popular 510	P/100	256	8	128	3.5	635 PCI	10	14	28	1 PCI	сMT	1185	24	ОРМАСЭЙЛ	685460
174	EXI	P/100	256	8	128	3.5	635 EIDE	9	14	28	1 PCI	сMT	830	24	ЭКСИКО	373742
175	ORAMA	P/100	256	8	128	3.5	635 PCI	10	14	28	1 PCI	сMT	988	24	ОРМАСЭЙЛ	685460
176	UT	P/100	256	8	128	3.5	850 ISA/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1001	12	АКТАЛАГ	298261/298238	
177	StratumPRO	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	1019	24	STRATUM	206708/346609
178	VERSA Pro	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1029	24	БЕРСА комп.	544005/547261	
179	OPTIMUS SA INTEL	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1053	24	СЕМПИЛАН	372540/373721	
180	OPTIMUS SA INTEL	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1107	24	СЕМПИЛАН	372540/373721	
181	NT1601	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	1175	30	ТАИР	292999
182	INTEL Zappa	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	1199	24	Ранс	625183/622377
183	Link Zappa	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	1220	24	Link Technologies	352513/352537	
184	DELL OptiPlex GL	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	1562	30	GREEN LINE	229450/266375	
185	DELL OptiPlex GL	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1763	30	GREEN LINE	229450/266375	
186	StratumECO	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	870	24	STRATUM	206708/346609
187	DELTA	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	882	24	РОСВАН	330793/687644	
188	RT-P5100	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	882	12	Рутайн	351459	
189	ICS	P/100	256	8	128	3.5	850 PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	909	24	ИнтерКомСервис	306401/306482
190	StratumPRO	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	10	14	28	1 PCI	сMT	918	24	MIPS Ltd	8-011-2100-548
191	INCOMAG	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	13	14	28	1 PCI	сMT	945	24	ИНКОМАГ	384821/384101
192	NT1501	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	954	30	ТАИР	292999
193	UX	P/100	256	8	128	3.5	850 PCI	14	28	1 PCI	сMT	971	30	ЛМК	546894/102278	
194	RSP-5	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	999	24	Ранс	625183/622377
195	Packard Bell	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	10	15	28	1 PCI	сMT	1229	24	Американский Логик	523312/525428
196	IBM PC 140	P/100	256	8	128	3.5	850	Выбор	1	DT	ISA/PCI, PC DOS, MS Windows, Windows 95, Energy Star	1520	12	ИВА	344746	
197	COL	P/100	256	8	128	3.5	850 EIDE/PCI	10	14	28	1 PCI	сMT	646	30	CO-LIFE	344271
198	CLR Infiniti Pentium	P/100	256	8	128	3.5	1000 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	880	30	Малеев-М	331148/101326	
199	DTK	P/100	256	8	128	3.5	1080 ISA/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1037	24	СЕМПИЛАН	372540/373721	
200	DTK	P/100	256	8	128	3.5	1080 ISA/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1037	24	СЕМПИЛАН	372540/373721	
201	DTK	P/100	256	8	128	3.5	1080 ISA/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1037	24	СЕМПИЛАН	372540/373721	
202	Packard Bell Office	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	14	28	1 PCI	сMT	1286	24	Фортекс	203842/203936	
203	VP28	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	2196	24	ТУССОН	354208/352977
204	DELTA	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE	14	28	1 PCI	сMT	880	24	ВИДЕОПЕЧАТЬ	653513/652367	
205	SR	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	889	24	РОСВАН	330793/687644
206	StratumPRO	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	936	24	MIPS Ltd	8-011-2100-548
207	StratumECO	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	975	24	SUNRISE	349449
208	StratumPRO	P/100	256	8	128	3.5	1080 EIDE/PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	1029	24	STRATUM	206708/346609
209	BELABM	P/100	256	8	128	3.5	1100 EIDE	9	14	28	1 PCI	сMT	880	24	STRATUM	206708/346609
210	American Logic	P/100	256	8	128	3.5	1200 EIDE/PCI	10	14	28	1 PCI	сMT	1126	24	БЕЛАВМ	347972/348105
211	Stargazer Pro	P/100	256	8	128	3.5	1270 EIDE/PCI	9	14	28	1 PCI	сMT	1050	24	Американский Логик	523312/525428
212	ICS	P/100	256	8	128	3.5	1270 PCI	8	14	28	1 PCI	сMT	1163	24	МП БелСофт	021231/307974
213	EXI	P/100	256	8	128	3.5	1283 EIDE	9	14	28	1 PCI	сMT	948	24	ИнтерКомСервис	306401/306482
214	DELTA	P/100	256	8	128	3.5	1283 EIDE	9	14	28	1 PCI	сMT	880	24	Э	

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
		Тип/МГц	Кэш		объем	Тип/м/мин	Время доступа	Разрешение экрана	Разм. точки	память							шина	шт. асс.		
КОМПЬЮТЕРЫ																				
301	StratumECO	P/133	256	16	128	3.5	1091	EIDE/PCI	8	14	*	28	1	PCI	MT	Intel, Fujitsu, 14" color	1099	24	STRATUM	206708/246609
302	StratumPRO	P/133	256	16	128	3.5	1091	EIDE/PCI	8	14	*	28	1	PCI	MT	A-Trend pipeline, S3 Trio64, 14" MAG digital	1254	24	STRATUM	206708/246609
303	BELABM	P/133	256	16	128	3.5	1100	EIDE	9	14	*	28	1	PCI	MD	MPR-II, NI (GoldStar), mouse, certifikat, rassochka	1376	24	БелАВМ	347972/348105
304	American Logic	P/133	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	10	14	*	28	1	PCI	MT	Intel, certifikat, zapr., kovanyy azur, loban konfig.	1311	26	Американский Логик	523312/525428
305	MAGTRON Elite	P/133	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9	14	*	28	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, nikoyn kurs	1535	26	MICRO EXPRESS	347515/347123
306	MAGTRON Elite	P/133	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9	14	*	28	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, nikoyn kurs	1595	26	MICRO EXPRESS	347515/347123
307	MAGTRON Elite	P/133	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9	15	*	28	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, CL-5430, nikoyn kurs	1690	26	MICRO EXPRESS	347515/347123
308	IBM PC 330	P/133	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9				1	DT	ISA/PCI, PC DOS, MS Windows, Windows 95, Energy Star	2650	26	ИВА	344746	
309	Stargazer President	P/133	256	16	512	3.5	1270	EIDE/PCI	9	15	*	28	2	PCI	MT	Ассембл. SPS EDO, CD-ROM 4-сп. 50-16, GS 1525, Win-95 (CD), олд	1844	24	МП БейСофт	02121/270974
310	DELTA	P/133	256	16	128	3.5	1300	EIDE	9	14	*	26	1	PCI	MT	DOS 6.2, Win95 3.11, MS OFFICE	1104	24	РОСВАМ	330793/687644
311	LK	P/133	256	16	128	3.5	1300	PCI	14	14	*	26	1	PCI	MT	ПО, изменение конфигурации	1189	30	ЛК	546894/102278
312	SR	P/133	256	16	128	3.5	1300	EIDE/PCI	14	14	*	26	1	PCI	MT	Изм. конф., олд, доставка, сертификат	11515	24	SUNRISE	349449
313	DELL OptiPlex GX	P/133	512	16	128	3.5	1600	EIDE/PCI	9	14	*	25	2	PCI	SL	EDO, PLB, 15" Trilon, 300M TPO, SB 16, CD 8sp	2542	26	GREEN LINE	239450/266375
314	Packard Bell	P/133	256	16	128	3.5	1600	EIDE/PCI	9	14	*	26	1	PCI	MT	EDO, PLB, 15" Trilon, 300M TPO, SB 16, CD 8sp	2270	12	ЛИМЕНС	325412/326063
315	GATEWAY 2000	P/133	256	16	128	3.5	2100	EIDE/PCI	10	14	*	28	2	PCI	MT	Pipeline, 8-сп CD-ROM, Windows 95, Office-95 Pro (CD), лиценз	2392	30	ЛИМЕНС	325412/326063
316	INCOMAG	P/133	256	16	128	3.5	2100	EIDE/PCI	10	14	*	28	2	PCI	MT	Сертиф. P5, MPR-II, NI, изм. конф., mouse, TUV	1350	26	ИНКОМАГ	348482/384101
317	DTK Quin-S4	P/133	256	16	128	3.5	2100	SCSI	14	14	*	26	1	PCI	MT	Intel Trilon, NI, MPR-II, олд	2077	24	S.B.I.	275955/274953
318	DTK	P/133	256	32	128	3.5	1080	EIDE/PCI	10	14	*	28	1	PCI	MT	S3 Trio, MPR-II, NI, 30 дн. возврата денег	1741	24	ФортНокс	203842/203095
319	StratumPRO	P/133	256	16	128	3.5	1091	EIDE/PCI	8	14	*	28	1	PCI	MT	A-Trend pipeline, S3 Trio64, 14" MAG digital	1394	24	STRATUM	206708/246609
320	DELL OptiPlex GX MT	P/133	512	32	128	3.5	2000	EIDE/PCI	10	14	*	25	2	PCI	MT	EDO, PLB, 15" Trilon, 300M TPO, SB 16, CD 8sp	2990	26	GREEN LINE	239450/266375
321	ORAMA	P/150	256	16	128	3.5	635	PCI	10	14	*	26	1	PCI	MT	Intel CPU, Intel Trilon chipset, T9440, изм. конф., олд, до 8%	1278	24	ОРМАСЭЛ	685460
322	NTT551	P/150	256	16	128	3.5	850	EIDE/PCI	8	14	*	26	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Trilon, GoldStar, Western Digital, NI MPR-II	1219	30	ТАИР	292999
323	INT	P/150	256	16	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	14	*	26	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Trilon, GoldStar, Western Digital (NI MPR-II)	1239	30	ТАИР	292999
324	CRAMON	P/150	256	16	128	3.5	1000	EIDE	10	14	*	26	1	PCI	MT	Сезонная распродажа олд. Специальные цены	301	26	ДАЙНОВА	302356
325	Link Atlantis	P/150	256	16	128	3.5	1080	EIDE	9	14	*	26	1	PCI	MT	Intel m/b Trilon Chipset, PCI AT mach64, Crystal 4232 Audio, Samtron, сер. P5	1765	24	Link Technologies	362251/362252
326	INTEL Atlantis	P/150	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9	14	*	26	1	PCI	MT	Intel m/b, ATI Mach 64, Crystal audio, COAST, P/75-200	1749	24	RanS	625183/622377
327	INCOMAG	P/150	256	16	128	3.5	1270	EIDE/PCI	10	14	*	26	1	PCI	MT	Сертиф. P5, MPR-II, NI, изм. конф., mouse, TUV	1355	26	ИНКОМАГ	348482/384101
328	NTT	P/150	256	16	128	3.5	1640	EIDE/PCI	8	14	*	26	1	PCI	MT	ISA/PCI, Intel Trilon, GoldStar, Western Digital (NI MPR-II)	1692	30	ТАИР	292999
329	NTT651	P/150	256	16	128	3.5	1640	EIDE/PCI	8	15	*	26	1	PCI	MD	Intel Atlantis, CD-ROM, GoldStar, WD, Sound Blaster, NI MPR-II	1692	30	ТАИР	292999
330	ORAMA	P/150	256	16	128	3.5	2000	PCI	9	14	*	26	1	PCI	MT	Intel Trilon, P5 cache, EDO, S3 Trio64V+, изм. конф., олд, до 8%	1698	24	ОРМАСЭЛ	685460
331	INCOMAG	P/150	256	16	128	3.5	2100	EIDE/PCI	10	14	*	28	2	PCI	MT	Сертиф. P5, MPR-II, NI, изм. конф., mouse, TUV	1480	26	ИНКОМАГ	348482/384101
332	ORAMA	P/166	256	16	128	3.5	635	PCI	10	14	*	26	1	PCI	MT	Intel CPU, Intel Trilon chipset, T9440, изм. конф., олд, до 8%	1498	24	ОРМАСЭЛ	685460
333	OPTIMUS SA INTEL	P/166	256	16	128	3.5	850	EIDE/PCI	14	14	*	26	1	PCI	MT	Intel Zappa, EDO RAM, НИКОИ КУРС	1593	24	СЕМИПЛАН	372540/373721
334	OPTIMUS SA INTEL	P/166	256	16	128	3.5	850	EIDE/PCI	14	14	*	26	1	PCI	MT	Intel Endeavor, P5 cache, EDO RAM, НИКОИ КУРС	1647	24	СЕМИПЛАН	372540/373721
335	CDL	P/166	256	16	128	3.5	850	EIDE/PCI	14				1	PCI	MT	Изм. конф., цена без монитора	1445	24	CD-LIFE	344271
336	JET	P/166	256	16	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	14	*	26	1	PCI	MT	Flash, RAP, NI MPR-II, EPA, MousePad, изменение конф.	1425	24	ДЖЕТ	363485
337	DELTA	P/166	256	16	128	3.5	1080	EIDE	9	14	*	26	1	PCI	MT	DOS 6.2, Win95 3.11, MS OFFICE	1425	24	РОСВАМ	330793/687644
338	Link Atlantis	P/166	256	16	128	3.5	1080	EIDE	9	14	*	26	1	PCI	MT	Intel m/b Trilon Chipset, PCI AT mach64, Crystal 4232 Audio, Samtron, сер. P5	1895	24	Link Technologies	362251/362252
339	DTK	P/166	256	16	128	3.5	1080	EIDE/PCI	10	14	*	26	1	PCI	MT	S3 Trio, MPR-II, NI, 30 дн. возврата денег	1961	24	ФортНокс	203842/203095
340	BELABM	P/166	256	16	128	3.5	1100	EIDE	9	14	*	26	1	PCI	MT	MPR-II, NI (GoldStar), mouse, certifikat, олд, rassochka	1616	24	БелАВМ	347972/348105
341	INTEL Atlantis	P/166	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9	14	*	26	1	PCI	MT	Intel m/b, ATI Mach 64, Crystal audio, COAST, P/75-200	1649	24	RanS	625183/622377
342	MAGTRON Elite	P/166	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9	14	*	26	1	PCI	MT	Trilon, cache 256 sync, pipeline cache, S3 Trio 64, nikoyn kurs	1999	26	MICRO EXPRESS	347515/347123
343	IBM PC 350	P/166	256	16	128	3.5	1200	EIDE/PCI	9				1	DT	PCI, PC DOS, MS Windows, Windows 95, Energy Star	3800	26	ИВА	344746	
344	EXI	P/166	256	16	128	3.5	1283	EIDE	9	14	*	26	2	PCI	MT	Intel Original, WDC, PCI, EDO	1370	24	ЭКСНКО	373742
345	LK	P/166	256	16	128	3.5	1300	PCI	14	14	*	26	1	PCI	MT	ПО, изменение конфигурации	1483	30	ЛК	546894/102278
346	Falcon	P/166	256	16	128	3.5	1300	EIDE/PCI	9	17	*	26	1	PCI	MT	GoldStar 17", 0.28 NI	2393	26	FALCON	344356/344470
347	ORAMA	P/166	256	16	128	3.5	2000	PCI	9	14	*	26	1	PCI	MT	Intel Trilon, P5 cache, EDO, S3 Trio64V+, изм. конф., олд, до 8%	1862	24	ОРМАСЭЛ	685460
348	GATEWAY 2000	P/166	256	16	128	3.5	2500	PCI/EIDE	9	14	*	26	2	PCI	MT	Pipeline, EDO RAM, 8-сп CD-ROM, Win-95, Office-95 Pro (CD), лиценз	2990	30	ЛИМЕНС	325412/326063
349	DELTA	P/166	256	32	128	3.5	1300	EIDE	9	15	*	26	2	PCI	MT	DOS 6.2, Win95 3.11, MS OFFICE	1448	24	РОСВАМ	330793/687644
350	DTK	P/166	256	32	128	3.5	2100	EIDE/PCI	10	14	*	26	1	PCI	MT	S3 Trio, MPR-II, NI, 30 дн. возврата денег	2651	24	ФортНокс	203842/203095
351	INCOMAG	P/166	256	16	128	3.5	2100	EIDE/PCI	10	14	*	28	2	PCI	MT	Сертиф. P5, MPR-II, NI, изм. конф., mouse, TUV	1850	26	ИНКОМАГ	348482/384101
352	DTK Quin-S4	P/166	256	16	128	3.5	2100	EIDE	14	14	*	26	1	PCI	MT	Intel Trilon, NI, MPR-II, олд	2405	24	S.B.I.	275955/274953
353	DTK Quin-S5	P/166	512	32	128	3.5	2160	EIDE	15	14	*	26	1	PCI	MT	Intel 430 HX, NI, MPR-II, олд	2901	24	S.B.I.	275955/274953
354	DTK Quin-S5	P/166	256	16	128	3.5	2160	EIDE	17	17	*	26	2	PCI	MT	Intel Trilon, NI, MPR-II, Digital, олд	2861	24	S.B.I.	275955/274953
355	GRIOTTE	P/150	256	16	128	3.5	1000	EIDE	10	14	*	26	1	PCI	ATX	Сезонная распродажа олд. Специальные цены	301	26	ДАЙНОВА	302356
356	SR	P/150	256	16	128	3.5	1300	EIDE/PCI	14	14	*	26	1	PCI	MT	Изм. конф., олд, доставка, сертификат	2320	24	SUNRISE	349449
357	Falcon	P/150	256	16	128	3.5	1300	EIDE/PCI	9	17	*	26	1	PCI	MT	Diamond Stealth	2924	26	FALCON	344356/344470
358	Compaq Prolinea 5150	P/150	256	16	128	3.5	1650	EIDE	14	14	*	26	1	PCI	MT	PCI/ISA, CD, 680x/Bus, Diamond Stealth 64/PCI, Win NT, продана 2%	3718	26	БелАВМ	347972/348105
359	DELL OptiPlex GX PRO	P/180	256	16	128	3.														

Снижение доходности продолжается

ГКО



Ситуация на рынке ГКО после нескольких аномальных аукционов в июне в этом месяце, похоже, стабилизировалась. Проведенный 16 июля аукцион по размещению 40-го выпуска вновь оказался достаточно успешным для эмитента.

Самым удивительным на последних двух аукционах можно считать значительное снижение доходности на фоне довольно высокого спроса на аукционе. Безусловно, одной из главных причин этого является снижение ставок на МБК в начале июля после кризиса в июне. Достаточная по объему свободная денежная масса привела к снижению спроса на ресурсы на МБК, и деньги потянулись на аукцион ГКО.

Свою роль в формировании спроса по таким высоким ценам, возможно, сыграло и обнародование решения правительства РФ о резком снижении доходности по российским ГКО в третьем квартале (до 30-50% годовых, в зависимости от сроков) и уменьшении объемов эмиссий.

В условиях отсутствия выбора инвесторам пришлось ориентироваться на цены предыдущего аукциона. Тогда доходность по средневзвешенной цене составила 49,84% годовых. Судя по результатам аукциона, практически все инвесторы ориентировались

именно на эту цифру и ниже.

Следует отметить, что доходы инвесторов по результатам последних выпусков сроком на три месяца ниже, чем доходность, получаемая НБ. Так, цена 38-го выпуска, проданного Нацбанку месяц назад, обеспечивала доходность, равную ставке рефинансирования (55%). А по выпускам сроком на три месяца, купленным за деньги инвесторов, начиная с 32-го, проведенного в начале мая, доходность не превышает 50%.

До конца июля больше аукционов не планируется, зато в августе Минфину предстоит погашение трех выпусков, один из которых полностью принадлежит НБ, а второй — наполовину. Однако, возможно, что в августе эмитент отойдет от принципа проведения аукциона вместе с погашением, так что график проведения аукционов вновь будет нарушен.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Результаты аукциона по размещению ГКО 40-го выпуска

Дата размещения	16.07.1996 г.
Дата погашения	16.10.1996 г.
Срок обращения	92 дня
Объем эмиссии	265 млрд руб.
Спрос по номиналу	326 млрд руб.
фактический	289,7 млрд руб.
к объему эмиссии	123%
Размещено по номиналу	259 млрд руб.
фактически	230,3 млрд руб.
к объему эмиссии	98%
к объему спроса	79%
Минимальная цена продажи	88,75% от номинала
Средневзвешенная цена	88,92% от номинала
Доходность по минимальной цене	50,29% годовых
Доходность по средневзвешенной цене	49,44% годовых

Законодательство

Введена квота на вывоз

Кабинет министров совместно с Национальным банком принял Постановление № 471/5 от 13 июля 1996 г. "О вывозе из Республики Беларусь ценных бумаг в 1996 г.", в котором устанавливается порядок межгосударственного обращения ценных бумаг.

Как и в прошлом году, постановление касается только акций и облигаций, выпускаемых субъектами хозяйствования. Это значит, что вложения в государственные ценные бумаги им не регулируются. В Национальном банке разрабатывается проект специального постановления, в котором будет определен порядок вложения средств в государственные ценные бумаги.

В принятом постановлении устанавливается квота на вывоз ценных бумаг из республики в размере 188,3 млн. USD. Эта цифра соответствует рассчитанной в Национальном банке величине финансового недостатка к концу текущего года, который может быть компенсирован за счет продажи акций белорусских АО.

Ввоз ценных бумаг во втором полугодии 1996 г. возможен только после разрешения специальной комиссии, создаваемой при Инспекции по ценным бумагам из представителей Минфина, Нацбанка и других заинтересованных ведомств.

В двухмесячный срок Министерство финансов и Национальный банк должны разработать положение о порядке вывоза ценных бумаг из республики и допуске на территорию РБ ценных бумаг иностранных субъектов хозяйствования, в котором будет установлен конкретный механизм регистрации и выдачи разрешений.

Принятое постановление регулирует только ввоз ценных бумаг в целях обращения, то есть последующей продажи. Приобретение же в собственность без целей дальнейшего распространения так же, как и в прошлом году, не регулируется (по крайней мере, для физических лиц).

Официально

Растет отчетность

Постановлением Кабинета министров РБ от 17 июня 1996 г. установлено, что фондовые биржи, профессиональные участники рынка ценных бумаг, инвестиционные фонды, открытые и закрытые акционерные общества обязаны ежегодно проводить аудиторскую проверку.

Инспекция по ценным бумагам Минфина доводит до сведения вышеуказанных юридических лиц, что годовая отчетность эмитента и профессионального участника, представляемая в инспекцию, должна быть дополнена копией документа, подтверждающего факт аудиторской проверки.

Выданы лицензии

Первые в 1996 г. шесть компаний получили лицензии на право проведения профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг:

АСБ "Беларусбанк" — лицензия № 5200-1245-391;
ОАО "Финансовое агентство РИП-АЧФА" — лицензия № 5200-125-392;
ООО "Аковита" — лицензия № 5200-125-393;
ЗАО "Менеджмент траст групп" — лицензия № 5200-4-394;
ООО "Атлант-Брокер" — лицензия № 5200-125-395;
ЗАО "Еврофининвест" — лицензия № 5200-125-396.

Вторая группа цифр в номере лицензии указывает виды деятельности, на которые выдана лицензия. 0 — биржевая деятельность с ценными бумагами; 1 — посредническая деятельность на рынке ценных бумаг; 2 — коммерческая деятельность; 3 — деятельность инвестиционного фонда; 4 — работа в качестве депозитария; 5 — оказание консультационных услуг.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам.

"Планета" борется за справедливость

18 июля состоялось собрание акционеров АО "Планета", на котором обсуждался вопрос о намерениях правительства изъять принадлежащие членам трудового коллектива акции и передать их в собственность Министерства спорта и туризма. Коллектив выступил против изъятия и принял обращение в адрес Президента.

Экспроприация без повода

Распоряжение Президента, в котором шла речь о передаче акций, было подписано 25 июня, но дирекция АО не получила никакой информации о планируемых изменениях собственности. Отчасти это можно объяснить тем, что в распоряжении предписано Кабинету министров в месячный срок обеспечить принятие нормативных актов, регламентирующих порядок изъятия акций. Пока необходимые документы не разработаны и официально сообщать, кроме намерений, нечего. Хотя, разумеется, с акционерами — собственниками АО стоило бы посоветоваться.

Неясны и мотивы экспроприации. Повода для наказания АО члены трудового коллектива не давали, а в распоряжении Президента нет обоснования передачи акций "Планеты", хотя оно и составлено таким образом, как будто подобное обоснование есть: согласно распоряжению, изъятие осуществляется в соответствии "с частью третьей статьи 44 Конституции". Однако в упомянутой статье указываются возможные условия изъятия, которые непосредственно к "Планете" никакого отношения не имеют.

К деятельности АО ни у кого претензий не было. Дополнительная проверка, проведенная членами правления перед собранием, тоже не обнаружила никакого криминала. На законных основаниях было проведено и образование АО — гостиница приватизировалась первой в Беларуси, и порядок ее приватизации специалисты Мингосимущества предполагали использовать как эталонный. С формальной точки зрения нельзя говорить и о недооцененности акций в процессе продажи, так как их оценка была проведена по установленному законом порядку.

На собрании акционеров присутствовали 315 из 412 акционеров АО, обладающие 82% акций из числа 25% принадлежащих членам трудового коллектива. Были и члены правления, представляющие основного собственника гостиницы — Министерство спорта и туризма, осуществляющего с 1996 г. управление 75% государственных акций АО.

Холдинг лучше государственного концерна

В своем выступлении директор АО Владимир Фурсенко попытался объяснить ситуацию.

По его мнению, дело в том, что в руководстве победила точка зрения дилетантов в турбизнесе, считающих нужным создать единое государственное объединение гостиничного хозяйства с одним общим счетом.

Реализация этой идеи может привести к краху систему гостиничного хозяйства по двум причинам. Во-первых, иностранные компании не захотят иметь дело с государственным объединением, так как это лишает их возможности компенсировать возможные убытки. Сотрудничество с частными компаниями дает гарантии защищенности их прав, ибо существует возможность обратиться в суд судиться же с государственным компаниями иностранцы считают безнадежным делом. Поэтому-то государственный характер предприятия является с точки зрения иностранных инвесторов дополнительным фактором риска, а не гарантией, как это думают иногда у нас.

Вторая причина состоит в невозможности обеспечить прибыльную работу в рамках государственного предприятия. В случае объединения счетов получится, что из прибыли "Планеты" будут компенсироваться убытки предприятий, которые не хотят или не умеют работать. По сведениям директора гостиницы, все управление гостиничного хозяйства г. Минска получило за 1995 г. всего 10 млрд. рублей балансовой прибыли, то есть почти столько же, сколько и "Планета". Поэтому вполне

объяснимо желание некоторой части руководства прибрать такой источник прибыли к своим рукам. Но, по мнению директора "Планеты", результаты деятельности гостиницы после изъятия акций сразу же станут хуже, поскольку исчезнет личная заинтересованность людей. А работники гостиницы уже почувствовали себя хозяевами.

Разумным выходом из сложившегося положения, по мнению Владимира Фурсенко, может быть образование на базе гостиничных и туристических предприятий Беларуси холдинга, в который будут переданы государственные доли акций не только "Планеты", но и других предприятий. В этом случае туристический бизнес получит новые возможности для своего развития, так как он сможет организовать рекламную кампанию и провести мероприятия, на которые у отдельных гостиниц средств нет. По его утверждению, в Министерстве туризма и спорта пока не принято окончательное решение ни о создании государственного концерна, ни о создании холдинга. Поэтому положение не безнадежно.

Продажа акций была честной

Тем не менее на собрании обсуждался и вопрос о стоимости акций, которую следовало бы выплатить в порядке компенсации при их изъятии.

АО было образовано в 1994 г. уставный фонд на 1.01.1994 г. составил 3,7 млрд. рублей, номинальная стоимость акций равна 10 тыс. рублей.

Сейчас, по утверждению директора "Планеты", стоимость акции составляет около 150 тыс. рублей (что примерно соответствует стоимости основного и оборотного капитала в расчете на акцию). Однако до сих пор переоценка акций не произведена. В прошлом году "Планета" обратилась в Мингосимущество с предложением увеличить уставный фонд и номинальную стоимость своих акций в 10 раз, но решение вопроса было отложено в связи с разработкой необходимых нормативных актов. В этом году аналогичная просьба была обращена в Министерство спорта и туризма, но последнее уже занималось выработкой механизма компенсации стоимости изымаемых акций.

Цену акций можно рассчитать исходя из полученной прибыли. В 1995 г. на одну акцию приходилось 16 тыс. рублей чистой прибыли. Если воспользоваться коэффициентом капитализации, равным 0,2, то мы получим стоимость акции, равную 80 тыс. рублей — величину, близкую к оценкам стоимости имущества гостиницы в расчете на акцию.

Чтобы оценить, насколько недооцененными или переоцененными были акции при их продаже членам трудового коллектива, надо рассчитать, сколько "стоят" сейчас те 8 тысяч рублей, которые отдавали работники гостиницы за акцию. В конце 1994 г. и в начале 1995 г. процентные ставки в банках достигали сотен процентов, и деньги, вложенные в банковские депозиты в середине 1994 г., к настоящему времени должны были бы увеличиться примерно в 10 раз (при подсчете по формуле сложных процентов), то есть цена затраченных акционерами денег сейчас примерно равна нынешней расчетной цене акций.

А это значит, что приватизация "Планеты" относится к тому редкому случаю, когда акции членам трудового коллектива продавались по ценам, близким к реальным. Можно сказать, что ни государство, ни акционеры не провели друг друга.

Естественно, что акционеры должны потребовать компенсации убытков в размере упущенной выгоды (от вложения средств на депозит). Полученные ими дивиденды в размере 7,7 тыс. рублей на акцию ни в коей мере не компенсируют их затрат в 1994 г. Акционеры могут, разумеется, требовать компенсаций, исходя из различных методик оценки стоимости акций. Но ни одна мето-

дика не даст точного ответа. Акции не были проданы через аукционы или на фондовой бирже, и их рыночная цена на момент продажи так и осталась невыясненной. А все приведенные выше расчеты — это все-таки только расчеты, но не реальная цена.

Увязывать величину компенсации с курсом доллара, как это сделано в случае переоценки акций коммерческих банков, вряд ли имеет смысл, так как валютный курс длительное время был искусственно завышен, а сейчас искусственно занижен.

Таким образом, государству придется изыскивать около 9 млрд. рублей на компенсацию ущерба, нанесенного акционерам. А ведь последние могут "включить в счет" еще и моральные, и материальные затраты, понесенные ими в процессе организации АО. Соответствующих средств в бюджете нет, да и прибыли "Планеты" не хватит на компенсацию. Разве что отдать все ее денежные средства — но кому она тогда будет нужна.

Непрофессионализм — беда общая

Собрание акционеров после обсуждения сложившегося положения приняло ряд решений: выступить против изъятия акций, провести переоценку их стоимости по состоянию на 1.01.1996 г., направить Президенту РБ обращение, в котором высказано мнение трудового коллектива по поводу происходящих событий.

"За" голосовали практически все присутствующие на собрании акционеры. Против были только представители государства. Так как последние обладают 75% голосов, то все решения собрания можно признать недействительными. Однако акционеры вовсе не беззащитны: лишить их акций можно только в судебном порядке, а закон на их стороне.

Надо отметить, что на собрании не прозвучал анализ условий, которые сделали возможным возникновение самой ситуации: неразвитость институтов рынка ценных бумаг, которые должны и могли бы защитить акционеров. Прими меры директор "Планеты" по организации рынка ценных бумаг и продай хоть небольшой пакет акций через фондовую биржу — и сейчас позиции акционеров были бы намного устойчивее. К сожалению, директора предприятий видят дилетантизм в своей профессиональной деятельности, но своего собственного дилетантизма в вопросах, касающихся ценных бумаг, не замечают. Точно так же, как непрофессиональное решение создания государственного туристического концерна может привести к гибели эту отрасль, непрофессиональные отношения на рынке ценных бумаг могут привести к гибели АО.

Владимир ТАРАСОВ.

Справка "БР"

Гостиница "Планета" приватизирована в 1994 г. 25% акций продано трудовому коллективу, а 75% остались в собственности государства. Попытка продать пакет акций иностранному инвестору не удалась.

Стоимость основных фондов на 1.01.1996 г. составляет 41 млрд. рублей. Денежные средства и стоимость имеющихся запасов составляют около 13 млрд. рублей, из них только краткосрочные вложения в депозиты равны 5,5 млрд. рублей.

За все время существования АО было выплачено 7.673 рубля в расчете на одну акцию номиналом 10 тыс. рублей.

Итоги деятельности АО "Планета" за 1995 г. и 1-ю половину 1996 г. (млн. руб.)		
	1995 г.	1 полугодие 1996 г.
Доход	40.277	21 920
Затраты	22.684	12 577
Налог с доходов	3.656	1.809
Балансовая прибыль	8.223	4.114
Фонд выплаты дивидендов	1 548	829

То В жар, то В холод

В июне ситуация на мировом рынке нефти складывалась нестабильно. Разница между минимальной и максимальной ценой на основные сорта достигала 2,4 USD за баррель. В каждый конкретный момент уровень цены определялся взаимодействием многих стабилизирующих и дестабилизирующих факторов.

К первым, прежде всего, можно отнести юбилейную сессию Организации стран — экспортеров нефти (ОПЕК), состоявшуюся в Вене. Ее наиболее значимым результатом является расширение квоты добычи нефти для всех членов ОПЕК с 24,52 млн. баррелей в день до 25,033 млн. за счет Габона, вышедшего из состава картеля. Квота Габона равнялась 287 тыс. баррелей в день.

Результаты сессии ОПЕК положительно повлияли на уровень мировых нефтяных цен, несмотря на увеличение квоты. Вплоть до середины июня цены на Brent-смесь (эталонный сорт нефти, на основании цен на который через систему скидок определяются цены на остальные сорта) колебались между 18,5 USD и 17,6 USD за баррель.

Дестабилизирующим фактором, влияние которого на рынок начало особенно сказываться со второй половины июня, стала реализация соглашения, подписанного в конце мая между ООН и Багдадом. Напомним, что, в соответствии с этим документом, Ираку в течение 6 месяцев текущего года разрешается продать в "гуманитарных целях" (для приобретения медикаментов и продовольствия) сырой нефти на 2 млрд. USD (600-800 тыс. баррелей в день). Основная часть этого количества будет поставлена на рынок Средиземноморья по трубопроводу через турецкий порт Джейхан, что может увеличить предложение в этом регионе почти на 20% (до 400 тыс. баррелей в день) и, соответственно, уменьшить цены.

Хотя точный срок начала реализации соглашения официально не объявлен, большинство экспертов склонно ожидать появления иракской нефти в июле. Однако влияние коллизий в отношениях Ирак — ООН на биржевые котировки начало сказываться уже в июне. Так, из-за отказа Ирака допустить на свои военные объекты инспектора ООН в некоторые дни цены поднимались выше 20 USD/баррель. К концу июня, несмотря на

крупные издержки производителей, биржевые цены предложения на нефть и нефтепродукты в долларовом выражении сократились в апреле — мае на 2-5%.

Однако это не вызвало серьезного оживления на оптовом рынке, хотя раньше в летние месяцы традиционно увеличивались закупки моторного топлива и мазута (для создания запаса на зиму). В июне объем предложения на бирже дизельного топлива составил 95-97% от уровня предыдущего месяца, бензина — 62-88% (в зависимости от марки). Предложение мазута не изменилось, а вот спрос на сырую нефть увеличился почти на 20%, что связывают с ростом закупок для экспорта (с 1 июля сняты вывозные тарифы на энергоносители) и пополнением запасов сырья нефтеперерабатывающими заводами. Интересно, что цены спроса на нефть (70-80 USD/тонна) практически совпадают с ценами предложения.

Для того чтобы собрать урожай и пополнить запасы топлива на электростанциях в России, в рамках программы "Развитие системы вексельно-кредитных расчетов в регионах и отраслях" принято решение ввести в обращение энергетические векселя, которые будут выполнять роль расчетно-платежного средства. Первоначально энергетические векселя будут обращаться только среди российских юридических лиц. Впоследствии планируется распространение их обращения на страны СНГ.

Однако, по мнению экспертов нефтегазового комплекса, положение на рынке энергоносителей может еще больше усугубиться в случае введения задним числом нового, повышающего акциза на нефть, срок действия которого установлен с 1 июля. Как известно, в соответствии с Постановлением правительства РФ № 479 от 1 апреля 1996 г., после отмены таможенных пошлин на нефть с 1 июля 1996 г. средневзвешенная ставка акциза должна была увеличиться с 55 тыс. до 70 тыс. RUR за тонну. Но до сих пор правительство не утвердило проект постановления, конкретизирующего эти изменения.

Если повышенный акциз будет введен с 1 июля, это приведет к многомиллиардным убыткам нефтяных компаний, поскольку в июле, как и ранее, нефть отпускалась по ценам, не учитывающим повышение акциза. В конце концов убытки лягут на отпускные цены продавцов, и стагнация в этом сег-

менте рынка усугубится.

Следует добавить, что и Российская акционерная компания трубопроводного транспорта нефтепродуктов "Транснефтепродукт" выступает за индексацию с 1 июля 1996 г. действующих транспортных тарифов на перекачку, налив и хранение нефтепродуктов с коэффициентом 1,7 и их одновременный пересмотр внутри компаний по отдельным направлениям. Нетрудно догадаться, что новый трубопроводный тариф резко увеличит транспортные издержки и цену приобретения для покупателей и поставит в особо тяжелые условия нефтедобытчиков и переработчиков, находящихся в отдаленных районах России, которые и при действующих расценках испытывают затруднения со сбытом продукции.

Что касается Беларуси, то по большинству номенклатурных позиций в последние 1,5-2 месяца наблюдалось сокращение цен предложения в долларовом эквиваленте на 2-6,8%. Более всего подешевел бензин марок Аи-92, Аи-93, Аи-95. Менее всего — бензин А-76 и дизтопливо. Цены на А-92 и Аи-95 практически остались на прежнем уровне. Подорожал только самый высококачественный и без того самый дорогой бензин Аи-98. Таким образом, с одной стороны, можно предположить, что произошло сокращение платежеспособного спроса со стороны основной массы небогатых автовладельцев. С другой стороны, дотации государства позволяют сельхозпроизводителям и госпредприятиям сохранять достаточно высокий уровень потребления наиболее дешевых видов моторного топлива (бензина А-76 и дизтоплива). Сохранился, а по некоторым маркам и вырос уровень потребления дорогих видов топлива со стороны наиболее обеспеченных членов нашего общества.

В ближайшие несколько месяцев маловероятно ожидать серьезного оживления на рынке нефтепродуктов Беларуси. Ясно, что с началом уборочных работ несколько возрастут спрос и цены на дизтопливо и бензин А-76, ближе к зиме ожидают операции с мазутом и печным топливом.

Александр АЛЕСИН.

Конъюнктура и цены

Стройматериалы

Несезонное повышение цен на некоторые виды стройматериалов объясняется поступлением в торговлю новых партий товара. Зависимость цен от таких поступлений делает крайне сложными какие-либо прогнозы. Можно, однако, предположить, что еще в этом сезоне подорожают изделия из дерева, стекло, цемент, шифер, цены на которые были заморожены несколько месяцев. На фоне инфляции такая ситуация выглядит весьма странной.

Динамика розничных цен в госторговле г. Минска

Наименование товара	Ед. изм.	Цена в тыс. BYB (USD)			Изменение цен в процентах	
		21.01.1996 г.	20.06.1996 г.	17.07.1996 г.	с 20.06 по 17.07.1996 г.	с 21.01.1996 г. по 17.07.1996 г.
Портландцемент М400, М500	тонна	315-450 (59,4)	1 090-1 105 (170)	912,3-1 063 (168)	-4	136
Шифер 8-волновой	1 лист	18 (1,5)	35-39 (2,5)	39 (2,5)	0	115
Кирпич силикатный	тыс. штук	517,65 (44,5)	1 300 (82)	986 (81,7)	-24	90
Блоки силикатные	куб. м	230-380 (30,6)	610 (38,6)	611-625 (40,3)	2	74
Лес круглый		156-195 (16,6)	190 (11,9)	—	—	—
Доска необрезная, 25х40 мм	куб. м	520 (44,3)	799,5 (50,6)	780-800 (51,6)	0	54
Доска обрезная, 25х4 мм		909,2-995,8 (85)	1 081-1 800 (101)	1 081-1 400 (90,3)	-12	41
Блоки дверные	шт.	80-600 (51)	271-2 000 (126)	345-2 000 (129)	0	233
Блоки оконные		135-280 (24)	520-1 000 (63,3)	520-1 000 (64,5)	0	257
Плита ДСП	кв. м	14,8 (1,2)	32-39 (2,5)	34 (2,2)	-13	130
Плита ДВП		8 (0,7)	13,7 (1)	14 (0,9)	2	75
Фанера	лист 1,5х1,5 м	29,33 (2,5)	60-160 (7,3)	55-166 (10,1)	4	432
Стекло оконное, 3 мм	кв. м	9,53 (0,83)	30-40 (2,5)	40 (2,6)	0	320
Стекло оконное, 4 мм		12,72 (1,08)	40-50 (3,6)	52 (3,4)	4	309
Стекло узорчатое	кв. м	—	56 (4)	80 (5,2)	45	—
Рубероид	рул.	36,4-44 (3,8)	107 (6,8)	107 (6,9)	0	143
Линолеум	кв. м	62 (5,3)	80-100 (6,3)	111 (7,2)	11	79
Гвозди, 40х100 мм	кг	4,5 (0,4)	15-20 (1,3)	10-20 (1,3)	0	344
Гвозди шиферные		8 (0,7)	18 (1,1)	25 (1,6)	39	213
Стеклоблоки	шт.	4,5 (0,4)	10,2 (0,7)	9,3 (0,6)	-9	107
Стеклопакет	куб. м	315 (26,8)	450 (28,5)	450 (28)	0	43
Пенопласт		—	890 (56)	820-880 (57,4)	0	—

Расчетный курс USD — 15.500 BYB.

На биржах мира

Лондон, 17 июля 1996 г.

Сырая нефть, IPE

\$/ баррель, FOB + Сев. Зап. Европа

Dubai 17,70/17,77

Brent Blend 19,90/19,96

WTI 21,19/21,21

Нефтепродукты

\$/ тонна, СИФ

Газойль 181/182

Дизель 183/184

Драгоценные металлы

\$/ тр. унция

Золото 383,56

Платина 392,0

Серебро 5,0950

Палладий 132,25

1 тр. унция = 31,1035 г

1 фунт = 0,4536 кг

1 баррель = 158,983 л

Лондонская биржа металлов

\$/ тонна

закрывае предыд. торги

АЛЮМИНИЙ, 99,7%

** 1.436/1.437 1.433/1.434

3 мес.* 1.473/1.474 1.470/1.471

МЕДЬ

** 1952,5/1957,5 1967/1972

3 мес.* 1870/1875 1872/1877

СВИНЕЦ

** 765,5/767,5 754,5/755,5

3 мес.* 779/780 767,5/768,5

НИКЕЛЬ

** 7075/7085 7140/7150

3 мес.* 7190/7200 7250/7260

ЦИНК, высший сорт

** 987,5/988,5 980/981

3 мес.* 1015,5/1016 1008/1009

ОПОВО

** 6190/6200 6195/6205

3 мес.* 6240/6245 6250/6255

** — срок поставки — не мед. вент.

3 мес.* — срок поставки — 3 мес. вент.

По материалам

Financial Times

подготовила

Татьяна

НОВИКОВА.

Динамика оптовых и розничных цен на нефтепродукты по областным центрам РБ с начала года по 12.07.1996 г.						
Областной центр, наименование нефтепродукта	Цена в USD*				12.07.1996 г. в % к 04.01.1996 г.	
	4.01.1996 г.		12.07.1996 г.		тонна	литр
Брест:						
А-76	305,22	0,23	314,91	0,242	103,17	105,22
А-93	—	—	413,32	0,318	—	—
Аи-95	463,52	0,357	492,05	0,379	106,16	106,16
Дизтопливо	208,7	0,174	208,93	0,174	100,11	100
Витебск:						
А-76	302,43	0,235	338,27	0,257	111,85	109,36
Аи-92-93	356,4	0,278	413,17	0,318	115,93	114,39
Аи-95	—	—	442,85	0,341	—	—
Дизтопливо	187,56	0,157	211,72	0,174	112,88	110,82
Гомель:						
А-76	305,15	0,243	318,32	0,250	104,32	102,88
Аи-93	354,53	0,278	399,1	0,310	112,57	111,51
Аи-95	489,91	0,383	450,79	0,356	92,01	92,95
Дизтопливо	203,55	0,174	187,96	0,167	92,25	95,98
Гродно:						
А-76	305,51	0,235	328,66	0,250	107,58	106,38
А-92, 93	—	—	404,63	0,310	—	—
Аи-95	—	—	475,5	0,363	—	—
Дизтопливо	197,03	0,165	213,33	0,174	108,27	105,45
Могилев (на 27.06.1996 г.):						
А-76	268,17	0,191	324,75	0,250	121,1	130,89
Аи-93	—	—	403,48	0,310	—	—
Аи-95	472,34	0,365	442,85	0,341	93,76	93,42
Дизтопливо	192,87	0,165	202,04	0,167	104,75	101,21
Минск (по "Минскавтозаправке"):						
А-76	293,91	0,226	334,6	0,257	113,84	113,72
Аи-92, 93	339,13	0,261	413,32	0,318	121,88	121,83
Аи-95	452,17	0,348	511,73	0,394	113,17	113,22
Аи-98	497,39	0,383	619,98	0,477	124,65	124,54
Дизтопливо	224,35	0,187	227,1	0,189	101,23	101,07

* Пересчитано по официальному курсу НБ на основании данных концерна "Белнефтепродукт".

Средние цены на нефтепродукты в некоторых государствах СНГ и Балтии по состоянию на 12.07.1996 г.

Государство	Цена (USD/литр)									
	А-76	А-92	Аи-92	А-93	Аи-93	А-95	Аи-95	А-98(Е)	Аи-98	ДТ
Россия (Москва и обл.)	0,298	0,345	—	—	—	—	—	—	—	0,233
Украина	0,28	—	—	—	0,36	—	0,36	—	—	0,28
Молдавия	0,25	—	0,29	—	0,30	—	0,32	—	0,36	0,24
Латвия	0,35	—	—	0,36	—	0,40	—	—	—	0,27
Литва	0,30	0,33	—	—	0,35	—	—	—	—	0,26
Эстония	0,31-0,33	—	—	—	—	0,38-0,41	0,41-0,42	—	—	—
Беларусь	0,251	0,314	0,318	0,316	0,314	0,341	0,373	—	0,48	0,174

Динамика оптовых и розничных цен в РБ в разрезе видов нефтепродуктов с начала года по 12.07.1996 г.

Наименование товара	Цена в USD						12.07.1996 г в % к:			
	4.01 1996 г.		26.04 1996 г		12.07 1996 г.		4.01 1996 г.		26.04.1996 г.	
	тонна	литр	тонна	литр	тонна	литр	тонна	литр	тонна	литр
А-76	296,73	0,227	325,2	0,258	326,59	0,251	110,06	110,57	100,43	98,05
А-92	—	—	401,95	0,309	404,63	0,314	—	—	100,67	101,62
Аи-92	348,53	0,272	431,87	0,334	413,25	0,318	118,57	116,91	95,69	95,21
Аи-93	—	—	423,11	0,325	408,98	0,316	—	—	96,66	97,23
Аи-93	357,61	0,228	425,06	0,328	407,27	0,314	113,89	137,12	95,59	95,73
Аи-95	472,34	0,365	476	0,366	442,85	0,341	93,76	93,42	93,04	93,17
Аи-95	471,09	0,366	479,45	0,37	482,52	0,373	102,43	101,91	100,64	100,81
Аи-98	497,39	0,383	550	0,423	619,98	0,48	124,65	125,33	112,72	113,48
Диз- топливо	202,34	0,17	214,1	0,179	210,18	0,174	103,87	102,35	98,17	97,21
Сред- ний про- цент							109,6	112,52	99,29	99,17

Машиностроение

Следующая
остановка — "Неман"

15 июля остановился лядский завод "Неман", с 1994 года выпускающий автобусы для городских и междугородных перевозок на базе ЛиАЗа.

Как сообщил корр. "БР" главный инженер завода Евгений Мурашко, основной причиной остановки производства стала неплатежеспособность единственного покупателя продукции "Немана" — Минтранс республики, которому в течение года предполагалось отпустить 120 автобусов ЛиАЗ-5256.

Сейчас выяснилось, что покупатель способен расплатиться лишь за второе меньшее количество продукции. Поскольку мощности завода позволяют собирать до 10 автобусов ежедневно, над предприятием нависла угроза досрочного выполнения годового плана — уже к концу лета.

Вдобавок ко всему на июльской коллегии КМ, предшествовавшей остановке завода, была отмечена неудовлетворительная работа

Министерства транспорта и лично г-на Лукашова. Как правило, подобные события также не способствуют ускорению взаиморасчетов покупателя и продавца.

Отпускная цена автобуса ЛиАЗ-5256 лядской сборки сейчас составляет 1,1 млрд. BYB (свыше 83,270 USD). Цена такого автобуса в России — 75 тыс. USD. Продавцы поставщиков, особенно белорусских, чья доля в комплектации составляет около 35%, постоянно дорожают. На некую кооперацию с двумя другими предприятиями республики, выпускающими автобусы, также уповать не приходится. И "Амкор", и МАЗ по схожим причинам испытывают кризис, усугубленный еще большими отпускными ценами и зависимостью от поставок комплектующих из Венгрии и Германии.

Согласно приказу по предприятию, вынужденный отпуск рабочих "Немана" продлится до 19 августа. В оставшее время предстоит искать ответ на риторический вопрос: в состоянии ли государственный покупатель оплачивать продукцию государственного же производителя?

По иронии судьбы в начале июля на "Немане" побывала съемочная группа ОРТ. Сюжет о бывшем оборонном предприятии, ныне успешно претворяющем идеи интеграции с Россией на уровне производства, был показан в программе новостей первого телеканала. Прошло каких-нибудь три дня — и лядский завод "Неман" остановился. Сглазил, коллеги.

Владислав
МАКСИМОВ.

Новые индикативные цены

Экспорт

Министерство экономики Беларуси постановлениями № 20 от 28.06.1996 г. и № 23 от 3.07.1996 г. установило новый уровень минимальных (индикативных) экспортных цен на нефтепродукты, прокат черных металлов и сухое молоко (до 1.09.1996 г.).

Уровень индикативных экспортных цен на нефтепродукты (за тонну) на условиях поставки DAF граница Беларуси следующий: для дальнего зарубежья топливо реактивное — 143 USD, топливо дизельное Л-0,2-62 — 140 USD, бензин неэтилированный А-92 — 185 USD, для СНГ топливо реактивное — 143 USD, топливо дизельное Л-0,2-62 — 160 USD, бензин неэтилированный А-92 — 240 USD, бензин этилированный А-76 — 220 USD.

На мелкосортовой прокат из низколегированных сталей установлена минимальная экспортная цена — 215 USD/т на условиях поставки EXW с завода (постановлением Минэкономики РБ № 18 от 3.06.1996 г. был установлен уровень минимальных экспортных цен на литые заготовки из рядовых марок стали на условиях DAF граница

Беларуси — 185 USD/т. Документом были также определены новые коды ТН ВЭД на мелкий сорт из нелегированной марки стали — 722820190, мелкий сорт из рядовой марки стали — 721420000, катанка из рядовой марки стали — 721331000).

На цельное и обезжиренное сухое молоко индикативные цены определены в следующем размере: молоко сухое обезжиренное — 1400 USD за тонну, молоко сухое цельное 25-процентной жирности — 1900 USD за тонну, молоко сухое цельное 20-процентной жирности — 1800 USD за тонну.

По материалам "Интерфакса".

Курите? Курите пока...

Трудно спорить с теми, кто утверждает, что никотин — это яд. Однако, в противовес западным тенденциям, количество белорусских курительщиков не уменьшается. Поэтому лишний раз взглянуть на рынок импортных сигарет в Беларуси не помешает. Тем более что ситуация на нем весьма показательна и типична для большинства секторов.

В последнее время наметились некоторые подвижки в сторону либерализации торговли табачными изделиями. Расширяется розничная торговая сеть — уже значительно большее количество киосков продают сигареты. Особенно заметно это в Минске. Видимо, городские власти поняли, наконец, бесполезность ограничения торговли и решили "подсобрать" в бюджет. Что ж, сигаретный бизнес в любой стране мира считается наиболее доходным как для его владельцев, так и для государственной казны.

В настоящее время из пяти компаний, получивших в результате проведения тендера лицензии на импорт табачных изделий в Беларусь, реально работают четыре. Тем не менее эти фирмы в принципе способны наполнить рынок.

Но существуют и проблемы. Наиболее ощутимой остается невозможность покупки валюты на бирже. Представительство одного из крупнейших иностранных производителей сигарет в Беларуси Philip Morris, например, предприняло попытку решить эту проблему с помощью Национального банка. Однако и ему разрешения на конвертацию валюты через МВБ не дали. Большинству импортеров сегодня приходится работать через финансовые компании, что, помимо чисто денежных потерь (курс финкомпаний выше биржевого), в последнее время представляет собой и серьезный риск (положение компаний весьма нестабильное).

Есть и другие сложности. При покупке акционных марок импортер должен предоставить таможенные банковские гарантии. Для этого на счетах резервируется определенная сумма денег, которая в Беларуси составляет

16 ECU за каждую тысячу пачек сигарет. А в России сумма резервирования средств определяется по ставке 7,7 ECU за 1000 пачек. При этом единое таможенное пространство с Россией никто не отменял.

Интересно, что такое несоответствие возникло из-за недостатка информации. Пока непосредственные участники рынка не предоставили документальное подтверждение российских "расценок" нашему таможенному комитету, там об этом и не догадывались. Правда, корректировка суммы резервов под гарантии после этого была произведена достаточно быстро (сейчас этот показатель в Беларуси тоже составляет 7,7 ECU).

Еще одной головной болью белорусских "сигаретных" импортеров стали нормативно определенные сроки поставки табачных изделий на территорию РБ. В принятой в мае инструкции "О порядке ввоза на таможенную территорию РБ товаров, подлежащих маркировке акцизными марками" период с момента закупки марок до даты ввоза товара не может превышать 3 месяца. Предполагается, что за отпущенный срок импортер успеет доставить марки производителя, производитель — выполнить заказ на производство партии сигарет, а импортер — поставить товар.

Но у табачных производителей (как, впрочем, и у производителей ликеро-водочной и другой продукции) есть такое понятие, как очередь заказчиков. В нее нужно встать и подождать. Никаких гарантий, что товар можно будет получить в течение трех месяцев, нет. Пропускать же белорусских импортеров вперед никто, естественно, не собирается: несмотря на большую заинтересованность западных про-

изводителей в освоении нашего рынка, объемы продаж импортных сигарет в Беларуси еще не настолько велики, чтобы получить товар без очереди. Кроме того, доставка в Беларусь импортных сигарет наиболее популярным маркам осуществляется морем — это самый дешевый вариант. Поэтому дорога также занимает много времени.

Выходит, что в три отпущенных месяца уложиться невозможно чисто физически. А согласно вышеупомянутой инструкции, за невыполнение требований начисляются штрафные санкции.

В России аналогичный срок составляет 6 месяцев. Учитывая, что и на российском, и на белорусском рынках представлены сигареты в основном одних марок, возможно, нашим импортерам удобнее было бы приобретать табачные изделия в России и других странах ближнего зарубежья с более гибким "сигаретным" законодательством. Естественно, что при появлении еще одного звена в торговой цепочке цены на сигареты в РБ вырастут.

Этого не хочется никому, поэтому сейчас представители сигаретного рынка добиваются увеличения срока до российского показателя.

В целом проводимую политику нельзя назвать явно антисигаретной. Власть прекрасно осознают значимость развития этого бизнеса для госказны. Однако полностью перестать чинить препятствия руководству все-таки не в силах. Поэтому, идя на одну уступку, создает проблему на другом направлении. В результате импортеры, как, впрочем, и все субъекты хозяйствования на территории Беларуси, не знают, с какой стороны ждать беды, и осторожничают.

Главное, чтобы этот бизнес не потерял привлекательности для них. В противном случае либо "бабушки" станут единственным спасением курильщиков, либо всем дружно придется перейти на отечественные сигареты.

Наталья ШКЛЯР.

Изберите королем клиента

Компетентный собеседник

Возможности реализации продукции белорусских деревообрабатчиков на рынке Великобритании

Одна из перспективных отраслей республики — деревообработка (треть территории страны занимают леса). Однако отечественная продукция пока не может конкурировать с аналогами на западном рынке. О перспективах завоевания этого рынка с корреспондентом "БР" беседует менеджер английской фирмы "Фултон энд пайн" господин Гарри ФИТЧ.

— Г-н Фитч, что связывает вас с Беларусью?

— Я попал сюда в августе прошлого года как консультант программы TACIS. Сейчас мой основной интерес заключается в изучении деревообрабатывающей промышленности вашей страны и в налаживании взаимовыгодных отношений в данной сфере между Великобританией и Беларусью.

— Что представляет английский рынок продукции деревообрабатчиков сегодня?

— Великобритания — это 55 миллионов покупателей. Высококачественная деревянная мебель из массива традиционно популярна как в деревенской глубинке, так и в городских квартирах и офисах. Однако рынок деревянных изделий, как и рынок в целом, имеет свои взлеты и спады. Поскольку уровень инфляции в Великобритании менее 5% в год, цены в основном стабильны и даже имеют тенденцию к снижению. Распространена система скидок и распродаж, поэтому потребитель не торопится покупать по запрашиваемой цене.

На рынке в достаточном количестве импортируемой продукции, изделий крупных деревообрабатывающих предприятий, однако в общей

западный и, возможно, на английский рынок?

— В течение года я посетил многие деревообрабатывающие и мебельные предприятия, встречался с руководителями и специалистами отрасли. У нее большие возможности и приличный потенциал, но она крайне нуждается в значительных инвестициях и частичной реструктуризации. Пока белорусская продукция годится только для продажи на местном рынке и частично на рынке СНГ. Правда, Беларусь уже экспортирует продукцию деревообработки и мебели на Запад. Основными покупателями такой продукции являются заказчики из Германии и, в меньшей степени, Скандинавии, которые предвзительно проводят довольно серьезную работу по технологическому и техническому совершенствованию избранных предприятий.

Если же сравнить белорусскую продукцию с аналогичной, реализуемой на рынке Великобритании, то необходимо отметить, что ее качество не дотягивает до нужного уровня. К тому же в последние годы неминуемо возросла ее стоимость (нередко даже превосходит цены на высококачественные западные изделия). Поэтому на данном этапе без предварительной работы по улучшению качества белорусским предприятиям неразумно заниматься экспортом готовой продукции.

— Какой выход из создавшегося положения вы видите?

— Прежде всего, предприятиям необходимы значительные инвестиции. В первую очередь, они должны быть направлены на дизайн изделий,

технологии и маркетинг готовой продукции — факторы, позволяющие достичь европейских стандартов.

Очевидно, что одним из вариантов привлечения инвестиций является непосредственная работа с западными инвесторами. Однако инвестиции — еще не гарантия успешного выхода на европейский рынок; наиболее важным я считаю налаживание тесного сотрудничества между белорусскими и западными деревообрабатывающими и мебельными предприятиями. Именно прямые связи между их представителями по обмену опытом, учеба и повышение квалификации могут продвинуть белорусские предприятия к западным рынкам.

Белорусские менеджеры должны усвоить непреложное правило маркетинга заказчик — король. У меня же сложилось впечатление, что многие из них, а также руководители отрасли считают белорусский рынок деревообработки уникальным. Мол, если иностранный покупатель или заказчик не закрепится на нем сейчас, то потеряет редкий шанс.

Это мнение обманчиво. Сейчас оптовики имеют возможность покупать продукцию и размещать заказы по всему миру. Беларусь стоит в ряду ей подобных не на первых местах по многим показателям, в том числе и по цене и соответствующему ей качеству. К тому же условия доставки и т. п. еще не скоро придут в норму. Прибалтика, к примеру, ушла далеко вперед по культуре ведения бизнеса.

Белорусские предприятия сами должны более активно искать своих покупателей на Западе, заинтересо-

вывать их более конкурентными ценами, благоприятными условиями доставки и оплаты. Помочь им в этом могут консалтинговые компании, которые разрабатывают "западное направление".

— Вы принимаете непосредственное участие в налаживании сотрудничества белорусских и британских предприятий?

— Такая деятельность ставится мною во главу угла. Считаю, что уже сделал немало по предоставлению необходимой информации белорусским предприятиям, по ознакомлению их с требованиями качества, принятыми на международных рынках. Сейчас совместно с некоторыми государственными институтами Великобритании и белорусской консалтинговой компанией "Неофорс" мы готовим белорусско-британскую деловую встречу-семинар, которая пройдет в Англии с 13 по 20 октября 1996 года. Ее участники получат уникальную возможность изучить передовые технологии деревообработки, требования по качеству продукции, познакомиться с порядком получения заказов, правилами ввоза продукции и комплектующих в Великобританию и широким международным расчетом. Самое главное, мы намерены организовать интенсивное посещение потенциальных заказчиков, помочь провести переговоры с возможными партнерами.

■ Желающие принять участие в семинаре должны до 20 сентября обратиться по телефону: (017) 210 20 44, 220-13-32.



Чтобы найти инвестора, надо хотя бы акционироваться

По теории — хозяин, на практике — ноль

В этом убеждены консультанты белорусских предприятий

С 1 октября 1995 года в Беларуси в рамках программы TACIS осуществляется проект "Развитие рыночных возможностей государственных предприятий электронной промышленности". Корреспондент "БР" беседует с координатором проекта г-ном Полем ГРО-НЕВЕГЕНОМ.

— Господин Гроневеген, удалось ли за такой короткий срок достичь какого-то результата?

— Наша цель — развитие коммерческих возможностей белорусских предприятий. Мы хотим помочь им улучшить стандарты качества, укрепить отделы маркетинга и сбыта, усовершенствовать дизайн продукции. Мы намерены найти 10 зарубежных партнеров с потенциалом сотрудничества по 200 тыс. USD каждый.

Сейчас на белорусских предприятиях постоянно работают четыре зарубежных эксперта, а также 15 зарубежных консультантов, которые приезжают сюда ненадолго для решения каких-то специфических задач. Чтобы достичь соглашения с зарубежными партнерами, мы начинаем продвигать белорусскую продукцию и производственные возможности на западные рынки. С этой целью отобрали около 40 позиций, перспективных с точки зрения установления контактов. К примеру, пинский завод "Камертон" выпускает хорошие кремниевые пластины, которые являются исходным материалом для производства радиодеталей, в основном полупроводников. Представляет интерес продукция "Измеритель", который изготавливает навигационные системы, "Калибра" — аккумуляторные батареи.

Мы помогли белорусским предприятиям принять участие в нескольких выставках в Ганновере, а также в Женеве. Провели практические семинары по вопросам современного дизайна, маркетинга и финансов. На 5 предприятиях сделан предварительный аудит по международному стандарту качества ISO 9001, на очереди — экологический аудит. За это время налажено около 80 контактов с западными партнерами. В этом месяце ожидается первый заказ.

— С какими проблемами вы столкнулись в процессе ре-

ализации проекта?

— Очень критично по отношению к нам было настроено руководство предприятий. Многие из них уже участвовали в похожих проектах и сделали вывод, что пользы от этого очень мало. Понадобилось полгода, чтобы у нас сложились хо-

торожно. Нужна инициатива министерства. Руководит проектом замминистра Минпрома Владимир Бобков. Практически мы встречаемся ежемесячно, но теперь у него много работы, и последняя встреча у нас состоялась два месяца назад.

— Можно ли в таких условиях рассчитывать на положительные результаты?

— Я считаю, что приватизация все равно будет, и мы будем настаивать на ее необходимости. Некоторые шаги уже предпринимаются. Нам очень важно показать потенциальным партне-

из американских менеджеров посетил американское посольство. Вернувшись оттуда, он был менее позитивен в своих выводах. Все же предприятия должны стать независимыми. С точки зрения рыночной экономики, они должны быть скорее реструктуризованы. Пока не будет первых шагов в этом направлении, у нас будут серьезные основания опасаться, что потенциальные зарубежные партнеры от белорусских предприятий отвернутся.

— По-вашему, как можно приватизировать банкроты?

— У меня нет ответа на этот вопрос. Но должен сказать: необходимо шаг за шагом идти к приватизации. Важными являются связанные с этим организационные и структурные изменения на предприятиях. Что же касается передачи собственности за акции, то, по большому счету, это не так уж важно. Здесь главное: как организована эта компания, как осуществляется руководство. С другой стороны, положительные результаты дадут выделение и поддержание отдельных перспективных подразделений. А кому принадлежат акции — государству, коллективу, западному партнеру или имеет место смешанная собственность — не самый важный вопрос.

— Каковы ваши дальнейшие планы?

— Чтобы достичь результатов, предстоит огромная работа по расширению контактов с зарубежными партнерами. Сейчас обсуждаем возможность продления проекта на полгода. Опыт показывает, что достичь результатов за короткий срок трудно. Проводим также консультации с Брюсселем и Минпромом на предмет того, стоит ли продолжать работу на 10 предприятиях или целесообразнее сконцентрироваться на 5. Начальство и в Брюсселе, и в Минске желает сократить число предприятий, с которыми мы работаем, ибо это даст лучшие результаты. Я и мои коллеги предпочитаем продолжать начатую работу на всех предприятиях.

Записала
Татьяна МАНЕНКО.

Справка "БР"

В тендере на реализацию проекта TACIS приняло участие 10 зарубежных компаний. Победил консалтинговый консорциум, в который входят три компании — "Тейнстра Гудде", "Кулер энд Лайбранд" и "Тригер Маллизон". В рамках проекта в работу вовлечены дополнительные субподрядчики, один из которых занимается продвижением инвестиций в Россию и Беларусь. Для решения технических вопросов привлечен голландский институт, а также другие зарубежные консультанты. Субподрядчиками с белорусской стороны выступают консалтинговые компании "НЕОФОРС" и "ФИКО-Консалт".

Для участия в проекте отобраны 10 белорусских предприятий электронной промышленности (как наиболее перспективные из группы аналогичных): Брестский электромеханический завод, могилевский завод "Зенит", "Камертон" (Пинск), электромеханический завод (г. Давид-Городок), Гомельский радиозавод, завод "Лес" (г. Орша), "Измеритель" (Новополоцк), ПО "Белвар", "Калибр" (г. Минск), "Спутник" (г. Молодечно). На реализацию проекта выделено 3 млн. ECU. Из 15 проектов, осуществляемых сейчас в Беларуси TACIS, этот — самый крупный.

рошие отношения. Теперь руководство позитивно относится к нашей работе, однако оно нетерпеливо ждет, когда же будут результаты.

— Но, согласитесь, привлечь инвестора на государственные предприятия практически невозможно.

— К сожалению, процесс приватизации идет слишком медленно. Насколько это возможно, стараемся ему содействовать. Два месяца назад предоставили Минпрому предложения по разгосударствлению — мы предлагаем для начала акционировать предприятия со 100-процентным пакетом акций государства, четко определить приоритетные направления и жизнеспособные производства, с которыми мог бы продолжить работу зарубежный партнер, и только затем делать шаги по приватизации.

— И какова реакция?

— Ответа пока не получили. Думаю, у правительства есть желание проводить приватизацию, но оно ведет себя очень ос-

рам их реальность. Готовится к приватизации "Измеритель" — там уже началась реструктуризация подразделений, в конце года предполагается начать программу приватизации ПО "Белвар". Другое дело, что все они в трудном финансовом положении: нет денег не только на зарплату — иногда за неуплату у них отключают телефонную связь. По западным стандартам они давно были бы объявлены банкротами.

Кроме того, у Беларуси на Западе не лучший имидж для привлечения инвестиций. Инвесторов больше всего пугают слабый прогресс в приватизации, запутанное и непостоянное законодательство, постоянно меняющиеся налоги и, по мнению некоторых, "недружественный климат для бизнеса".

Могут привести пример. На одно из белорусских предприятий приезжал американский партнер. Состоялись конструктивные переговоры, обе стороны готовы были продолжить сотрудничество. После этого один

Проблема передачи прав собственности на акции приватизированных предприятий уже обсуждалась на страницах "БР" в связи с Минским комбинатом хлебопродуктов и АО "Рыбоком-плекс". 19 июля в суде Фрунзенского района г. Минска рассматривалось дело по иску физического лица к ОАО "Универсам "Фрунзенский".

Владелец пакета акций этого АО хотел продать их юридическому лицу. По условиям договора купли-продажи, оплата за акции должна была производиться после того, как будет внесено изменение в реестр акционеров.

Однако изменение в реестре, ведение которого по уставу АО возложено на дирекцию, не было произведено. Тогда владелец акций обратился в суд. В иске ему было отказано в связи с тем, что перевод денег за акции не произведен и сделку можно считать недействительной, а поэтому производить перерегистрацию акций на нового владельца нет необходимости.

Процесс вскрыл сразу несколько проблем в вопросах передачи прав собственности на акции. Прежде всего — неоднозначность законодательства. По мнению представителя Инспекции по ценным бумагам, который был приглашен на суд, подтверждением права собственности на акции является договор купли-продажи, в связи с чем истцу посоветовали сначала получить деньги за акции, а затем, если изменения в реестре не будут произведены, пусть покупатель обращается в суд.

В то же время сама инспекция в своих письмах указывает, что до внесения изменений в реестр акционер, купивший акции, не может распоряжаться ими по своему усмотрению, а значит, фактически собственником не является.

Не получится ли так, что при получении денег бывший собственник акций перестанет быть акционером, а значит, вообще не сможет переступить порог ОАО "Универсам "Фрунзенский", а новый владелец акций в суде опять получит отказ, но уже по причине того, что продавец не обратился в общество с заявлением о перерегистрации?

Акции повисают в воздухе, что и требуется директору ОАО, выступившему в этой истории основным борцом с акционером. В деле имеется сформулированное правлением ОАО обоснование отказа в перерегистрации акций. В нем сообщается, что в своей деятельности правление руководствуется не законом об АО, а благодаря которому оно и существует, а принципом "соблюдения интересов трудового коллектива", и считает, что "первоочередные права на покупку акций имеют работники универсала, заслужившие это право более чем за двадцать лет работы предприятия. В связи с чем изменения в реестре производиться не будут".

Надо отметить, что не только члены трудового коллектива универсала, но и все граждане республики своим трудом за 70 лет Советской власти заработали право покупки акций приватизируемых предприятий, како-

вым является АО "Универсам "Фрунзенский". Приобретая акции за чеки, они имеют право распоряжаться этими ценными бумагами так, как сочтут нужным. Само АО ведь ничего не сделало для своих акционеров (даже не выплатило им дивиденды).

Характерная деталь: директор акционерного общества заявляет, что акционеры для него — ноль. И подтверждает это своими действиями. Так, в универсаме установлено время приема акционеров — по три часа два раза в неделю. Вряд ли несчастная бабушка из далекой деревни — символ обманутого приватизацией гражданина РБ — сможет подгадать свой приезд в столицу в соответствии с этим не слишком гибким расписанием.

Однако "нулевыми" считает директор не только чужих акционеров. Когда он понял, что концентрация пакета в одних руках уже произошла, специалист по ценным бумагам, который произвел в свое время изменение в реестре, был из универсала уволен. Теперь новый специалист не хочет без ведома директора даже принимать какие-либо заявления от акционеров. Уволилась по собственному желанию и председатель правления, однако говорят, что желание ее было не совсем добровольным.

Цель таких директоров, которые своей деятельностью подменяют и правление, и собрание акционеров, очевидна — стать единоличным и полновластным хозяином на предприятии, при этом не затратив ни копейки собственных средств. Принято говорить о том, что те, кто скупает акции у населения, покупают их слишком дешево. Однако надо отметить, что они все-таки покупают. Директора же пытаются получить предприятие в собственное управление даром. И самый простой способ борьбы с возможными крупными акционерами — это отказ вносить изменения в реестр.

Положить конец директорскому произволу, по мнению Инспекции по ценным бумагам, должно новое положение о ведении реестра акционеров, которое наконец-то согласовано и находится на утверждении в Минюсте. Предполагается, что ведение реестров будет отделено от директората. Однако пока не будет четкого описания процедуры передачи прав собственности на акции, можно быть уверенным, что честный законопослушный инвестор к нам никогда не придет. Придут те, кто будет отстаивать свои права акционером не в гражданском или хозяйственном суде, а в более укромном месте и без свидетелей.

Ирина
КРЫЛОВИЧ.

Информация о ходе начисления, выдачи и обращения ИПЧ "Имущество" на 1 июля 1996 г.

Наименование показателя	Всего по республике	Брестская область	Витебская область	Гомельская область	Гродненская область	г. Минск	Минская область	Могилевская область
Количество граждан, имеющих право на получение ИПЧ, млн. чел.	7,883	1,111	1,110	1,212	0,920	1,251	1,288	0,981
Из них обратилось в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ, в %	74,0	73,8	70,5	79,4	76,8	70,5	70,0	78,7
Количество граждан с начисленными ИПЧ, в %	73,8	73,8	70,5	78,5	76,8	70,3	69,8	78,7
Количество граждан, получивших сертификаты ИПЧ, в %	52,0	53,4	51,3	59,2	53,3	46,7	47,8	53,8
Кол-во граждан, полностью или частично использовавших ИПЧ, в %	33,0	45,9	41,1	31,2	33,7	35,5	19,1	24,6
Кол-во чеков, списанных со спецсчетов граждан, в %	29,4	35,5	29,8	29,8	22,8	42,1	19,7	24,8
Стоимость госимущества, подготовленного к продаже за чеки, всего млн. чеков	122,897	17,617	9,367	13,256	16,737	26,040	27,586	12,024
в том числе:								
- по республиканской собственности	68,656	14,289	9,098	8,276	12,842	22,084	14,685	7,382
- по коммунальной собственности	34,241	3,328	0,259	4,980	3,895	3,958	13,181	4,642
Из него предложено на продажу, всего млн. чеков	97,770	16,484	9,168	7,888	12,573	21,106	19,878	10,693
в том числе:								
- трудовым коллективам	43,214	5,729	4,143	3,438	4,290	13,618	8,168	3,830
- гражданам через Сбербанк	47,118	8,753	4,376	3,604	6,060	6,944	10,916	6,485
- на аукционы (конкурсы)	7,438	1,982	0,649	0,846	2,223	0,544	0,796	0,398
Стоимость госимущества, оставленного в резерв для последующих продаж, млн. чеков	25,127	1,153	0,189	5,368	4,164	4,934	7,988	1,331
Коэффициент обеспеченности начисленных чеков приватизируемым госимуществом	0,3	0,2	0,1	0,2	0,3	0,4	0,4	0,2
Количество погашенных чеков, всего млн. шт.	28,079	3,084	1,193	4,157	4,546	8,343	3,674	1,102
в том числе:								
- по республиканской собственности	16,692	1,824	1,041	3,421	1,993	5,761	2,007	0,845
- по коммунальной собственности	9,387	1,440	0,152	0,736	2,553	2,582	1,667	0,257

"Де-юре" — в помощь юристам и директорам

Редакция газеты "Белорусский рынок" начинает выпуск нового информационно-аналитического продукта — "Мониторинг хозяйственного законодательства" ("Де-юре").

Его идею подсказали письма и обращения читателей в редакцию нашего еженедельника с просьбами профессионально прокомментировать те или иные положения "свежего" хозяйственного законодательства или помочь разобраться с многочисленными его противоречиями.

В отличие от имеющих широкое хождение электронных баз данных, а также вестников, публикующих лишь тексты документов, в пакете упор сделан на правовую комментарий и сравнительный анализ наиболее значимых и сложных для применения документов, а также на разбор судебной практики.

Оперативный анализ текущего законодательства показывает, что новое вносит данный документ в законодательство, как меняются условия деятельности хозяйствующих субъектов, каковы воз-

ДЕ-ЮРЕ

Бюллетень
"Белорусский рынок"

Мониторинг
хозяйственного
законодательства

можные последствия в связи с изменениями норм права.

Продолжение аналитического блока — тематическая подборка, материалы которой не привязаны к новым документам, однако дают целостное представление о проблеме (например, аренда нежилых помещений в Минске). Широко представлен раздел "Судебный прецедент".

В пакете вы найдете и полный аннотированный перечень документов, зарегистрированных Минюстом РБ за предыдущую неделю. Перечень готовится на основе баз данных

Республиканского центра правовой информации и фирмы "Софтформ", что позволяет делать аннотации более подробными. Все важнейшие документы будут оперативно публиковаться. Редакция имеет возможность получать точные тексты документов и обеспечивать абсолютно идентичное их воспроизведение.

В подборке "Муниципальная политика", помимо перечня вопросов, рассматриваемых на заседаниях Мингорисполкома, будут помещаться тексты наиболее значи-

мых для хозяйствующих субъектов решений городских властей.

Редакция готова учесть любые пожелания подписчиков. В частности, предполагается начать публикацию перечня, а также текстов документов российской таможенной, представляющих интерес для белорусских субъектов хозяйствования. Появится в пакете и раздел "Редкий документ", в котором будут помещаться преимущественно ведомственные инструкции, решения и другие малоизвестные, однако вызывающие интерес специалистов нормативные акты. Подбираться документы будут в основном по запросам подписчиков.

Материалы для пакета готовятся в тесном контакте с юристами-практиками, с широким авторским коллективом, который сложился за время работы газеты с приложением "Сектор права".

Сегодня мы публикуем два материала из первого, пробного, выпуска. Надеемся, они дадут некоторое представление о содержании пакета.

Справки об условиях подписки по телефонам: (0172) 228-00-24, 222-80-29, 222-80-35.

Пеня может быть снижена

Постановление КМ № 384
от 11.06.1996 г.

"О мерах по реализации Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год"

В этом постановлении наибольший интерес для субъектов хозяйствования представляют положения, касающиеся Чрезвычайного налога для финансирования расходов по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, отчислений в республиканский внебюджетный фонд производителя сельскохозяйственной продукции и продовольствия, а также отчислений во внебюджетные фонды местных Советов депутатов для финансирования расходов на содержание ведомственного жилищного фонда.

Названные сборы и налог уплачиваются в 1996 году в соответствии с Законом "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год", который был принят 19 апреля 1996 г. и вступил в силу через 10 дней после официального опубликования (в газете "Звезда" от 14 мая 1996 г.), то есть 24 мая. Данным законом были уменьшены ставки Чрезвычайного налога (10% от фонда заработной платы в 1996 г. по сравнению с 12% — в 1995 г.) и отчислений на содержание жилищного фонда (0,5% выручки от реализации продукции, работ, услуг в 1996 г. по сравнению с 1% — в 1995 г.).

Поскольку закон о бюджете на 1996 г. не был принят к началу финансового года, Указ Президента от 30 декабря 1995 г. № 552 продлил на 1996 г. до принятия соответствующих законов действие законодательных актов о предусмотренных на 1995 г. платежах в бюджет и внебюджетные фонды. Это означает, что в период с 1 января 1996 г. по 24 мая 1996 г. субъекты хозяйствования продолжали уплачивать Чрезвычайный налог, сельскохозяйственный сбор и сбор на содержание жилищного фонда только на основании этого президентского указа, хотя, согласно Конституции, исключительными полномочиями устанавливать республиканские налоги и сборы обладает Верховный Совет.

Таким образом, можно сделать вывод, что в период с 1 января по 24 мая 1996 г. отсутствовали должные правовые основания для взимания Чрезвычайного налога, сельскохозяйственного сбора и сбора на содержание жилищного фонда. Строго говоря, указанные платежи необходимо вносить начиная с 24 мая по ставкам, утвержденным законом о бюджете РБ на 1996 год. Однако понимая, как нелегко будет убедить в этом налоговую инспекцию, и к тому же учитывая усвоенную законодателем дурную привычку вводить законодательные акты в действие задним числом, можно предложить не такой радикальный, но более реальный путь уменьшения налогового бремени.

Во-первых, субъекты хозяйствования могут потребовать перерасчета Чрезвычайного налога и отчислений на содержание жилищного фонда по уменьшенным в 1996 году ставкам (соответственно 10% и 0,5%). Во-вторых, в связи с принятием закона о бюджете на 1996 г. гораздо позднее начала финансового года можно оспаривать взимание пени за неуплату Чрезвычайного налога, сельскохозяйственного сбора и сбора на содержание жилищного фонда за период до введения в действие этого закона. При больших оборотах это может составить довольно значительные суммы.

* Закон Республики Беларусь от 3 июля 1996 г. "О порядке опубликования и вступления в силу законов Республики Беларусь и других актов, принятых Верховным Советом Республики Беларусь и его органами" с изменениями, внесенными законом Республики Беларусь от 14 ноября 1996 г.

** Ни Постановление Кабинета министров Республики Беларусь от 11 июня 1996 г. "О мерах по реализации Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год", ни сам этот закон формально не введены в действие задним числом. Но такое толкование, которое, без сомнения, будет применяться на налоговых органах, следует из самой природы регулируемых этими актами отношений; государственному бюджету существует и исполняется с начала года, а не с момента принятия закона о нем.

Официальная информация
о законодательстве
Республики Беларусь, Российской
Федерации, Европейского Союза.

Базы данных.
Экспресс-информация.
Тексты нормативных актов.

220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д. 7, к. 3,
тел.: 239-873, факс: 267-279 РЦПИ.

E-mail: rep@expert.belpak.minsk.by BBS BERCL,
тел.: 233 154.

Положение о поставках: приоритет инициативе сторон

Анализ

КМ Восполнил пробел в отношении одного из самых распространенных договоров

Новое "Положение о поставках товаров в Республике Беларусь", утвержденное Постановлением Кабинета министров РБ № 444 от 8 июля 1996 г., принципиально отличается от прежних союзных положений своей ориентацией на рыночные условия хозяйствования, а не на плановую экономику. Отказавшись от скрупелозной регламентации отношений сторон, данное положение исходит из принципа диспозитивности, то есть, устанавливая те или иные правила, дает сторонам право иным образом урегулировать в договоре многие вопросы.

До принятия этого нормативного акта, в силу п. 3 постановления пленума Высшего хозяйственного суда "О хозяйственном договоре поставки", продолжали применяться "Положение о поставках продукции производственно-технического назначения" и "Положение о поставках товаров народного потребления", утвержденные Постановлением Совета Министров СССР № 888.

Структура положения повторяет структуру договора поставки, в соответствующих разделах дается достаточно полная регламентация прав и обязанностей сторон. Это позволяет субъектам хозяйствования, не имеющим опыта составления договоров и больших знаний хозяйственного законодательства, использовать данное положение в качестве практического пособия при заключении договоров поставки.

Сфера действия положения определена в п. 2, в соответствии с которым положение регулирует "отношения между юридическими лицами и (или) физическими лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность без образования юридического лица на территории Республики Беларусь, по поставке товаров".

Предметом договора поставки (товаром), в соответствии с п. 6, могут быть любые вещи, за исключением единых имущественных комплексов, а также зданий, сооружений, иного недвижимого имущества, ценных бумаг, валюты, энергетических и других ресурсов, снабжение которыми осуществляется через присоединенную сеть.

Положение сужает по сравнению с ранее действовавшим законодательством перечень существенных условий договора поставки. Пункт 3.3 постановления пленума ВХС "О хозяйственном договоре поставки" относил к ним номенклатуру (ассортимент), количество, цену и качество товара, сроки и порядок поставки и оплаты. Теперь, в соответствии с

п. 4 положения, стороны обязательно должны согласовывать лишь наименование товара, его количество и цену либо, что также является нововведением, им достаточно установить порядок их определения.

Положение не регулирует вопросы приемки товара, а отсылает к действующему законодательству (пункты 10, 27). Эта область отношений по поставке регулируется положением о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденному Постановлением КМ РБ от 26 апреля 1996 г. № 285.

Хотелось бы обратить внимание субъектов хозяйствования и на некоторые другие нормы положения.

В соответствии с п. 6, если покупатель не отказался от товара, ассортимент которого не соответствует договору, он обязан оплатить его по цене, согласованной с поставщиком. В случае, когда поставщиком не приняты необходимые меры к согласованию цены в установленный законодательством или договором срок, покупатель оплачивает товар по цене, которая в момент заключения договора обычно взималась за аналогичный товар.

Срок поставки определяется соглашением сторон, а если сторонами в договоре вопрос о сроках не урегулирован, то, в соответствии с п. 56, поставщик вправе осуществить поставку в 3-месячный срок с момента заключения договора.

Доставка товара, если иное не предусмотрено договором, осуществляется поставщиком его транспортом, указанным в договоре, на определенных им условиях (п. 62).

Важное правило установлено в п. 67: в случае отсутствия в договоре указания о сроке платежа покупатель обязан оплатить товар до непосредственной его поставки (передачи) поставщиком (предварительная оплата). Под предварительной оплатой понимается оплата товаров, готовых к от-

грузке покупателям к моменту платежа и отгружаемых не позднее трех рабочих дней со дня получения платежа, если другие сроки не оговорены договором или нормативными актами (абзац 3 п. 14 положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь).

В пунктах 91-93 положения установлена ответственность поставщика за следующие нарушения:

1) за непоставку или непоставку товара — штраф в размере 10% стоимости непоставленного или непоставленного в срок товара, если иное не установлено положением или договором.

2) за поставку товара не в ассортименте в случаях, определяемых комментируемым положением, — штраф в размере 10% стоимости непоставленного товара в ассортименте, если иное не установлено договором;

3) за несоответствие качества поставленного товара стандартам, другой нормативно-технической документации, образцам (эталонам) или иным условиям договора, а также за поставку некомплектного товара — штраф в размере 20% стоимости некачественного либо некомплектного товара, если иное не установлено положением или договором.

Подобное установление ответственности в нормативном порядке оспаривать, что стороны могут не касаться этих вопросов в договоре — при нарушениях, допущенных поставщиком, ответственность будет наступать на основании положения. Иначе обстояло дело с ответственностью покупателя. На практике покупатель в договоре поставки чаще всего отвечает за просрочку оплаты поставленного товара. Нормативная неустойка за это нарушение установлена только для договоров поставки между субъектами, находящимися на территории разных стран СНГ. В соответствии со ст. 3 "Соглашения о мерах по обеспечению улучшения расчетов между хозяйственными организациями стран — участниц СНГ" от 15 мая 1992 г., за несвоевременную оплату поставленных товаров установлена пеня в размере не менее 0,2% за каждый день просрочки платежа. В случае же просрочки платежа по внутриреспубликанскому договору поставки нормативной неус-

тойки не установлено. Действует общая гражданско-правовая норма, в соответствии с которой должник, просрочивший исполнение денежного обязательства, по требованию кредитора обязан уплатить за время просрочки сумму долга, увеличенную с учетом инфляции (ч. 1 ст. 222 Гражданского кодекса РБ).

Таким образом, в целях установления дополнительных гарантий для поставщика и повышения договорной дисциплины можно рекомендовать сторонам включать в договор положения об ответственности покупателя за просрочку оплаты товара, а также иные нарушения (просрочку возврата тары, средств упаковки, использования специальных контейнеров не по назначению и др.).

Следует также отметить, что по искам, вытекающим из поставок товаров ненадлежащего качества, устанавливается шестимесячный (сокращенный) срок исковой давности (п. 31 положения), а в силу ст. 74 Гражданского кодекса шестимесячный срок исковой давности применяется также и к искам, вытекающим из поставок некомплектных товаров.

В п. 103 положения установлены следующие основания одностороннего отказа от исполнения договора (полностью или частично):

- неоднократная (два раза и более) поставка товара ненадлежащего качества;

- систематическая (свыше двух раз) просрочка поставщиком поставки товара сверх предусмотренных в договоре сроков;

- систематическая (свыше двух раз) или значительная задержка оплаты покупателем поставленного товара сверх предусмотренных договором сроков или объявление покупателем неплатежеспособности.

Резюме. "Положение о поставках товаров в Республике Беларусь" призвано выполнять двоякую функцию. Во-первых, оно дает образец структуры и содержания договора, учит стороны регулировать отношения по поставке. Во-вторых, оно на началах диспозитивности, отдавая приоритет договору, законодательно устанавливает отношения по поставке, не урегулированные сторонами самостоятельно.

Материалы подготовлены
специалистами юридической фирмы "Траст"
и опубликованы в пакете "Де-юре".

Работник и работодатель

Как известно, основным работодателем в нашей стране является государство. И с этой ролью оно справляется не вполне. Не может обеспечить ни занятости, ни достойной человека зарплатой, да и "недостойную" выплачивает нерегулярно. Естественно, что у наемного работника такой работодатель уважением не пользуется. Поэтому многие, преодолевая устойчивые стереотипы неприятия эксплуатации "человека человеком", пробуют устроиться к частному работодателю.

Последний предъявляет к качеству рабочей силы более высокие, а порой и специфические требования, но напрямую связанные с более высокой зарплатой. А коль так, то появляются предпосылки не только для утверждения нормальной трудовой морали, но и для повышения производительности труда. К сожалению, не все зависит от личности работника. Ему еще необходима профессия и квалификация, соответствующая высокому запросу работодателя. Следовательно, система образования должна учитывать не только сиюминутные потребности или, как бывает, жить вчерашним днем, но и ориентироваться на будущее.

Эксперимент

На кого Бог пошлет

Образование

Основной недостаток сложившейся системы образования — ее отрыв от интересов нанимателей. Подготовка специалистов должна рассматриваться с позиций будущего результата как инвестиция (причем самая эффективная), как элемент политики выхода из кризиса. Этого нет, и система образования превращается в кузницу безработных.

Специалистами Минского городского центра занятости населения систематически, начиная со II полугодия 1991 г., изучается состояние контролируемого сектора рынка труда города. Основой для анализа служат существующая статистическая и созданные центром компьютерные банки данных. Ежеквартально разрабатывается баланс спроса и предложения рабочей силы в разрезе социальных групп, профессий, квалификаций, специальностей, готовятся обобщенные информационно-аналитические записки с графическим приложением, составляется перечень профессий, пользующихся спросом в городе.

Проведенный специалистами МГЦЗН анализ несоответствия между подготовленной рабочей силой и спросом на нее показал, что из 100% выпускников учебных заведений 31% составляют выпускники ПТУ, 69% — вузов и сузов. В целом такая структура отличается от структуры реальной потребности в рабочей силе в секторе рынка труда, контролируемом службой занятости города, где эти цифры составляют 77% и 23%.

Сложился не только качественный, но и количественный дисбаланс спроса и предложения, что ведет к дальнейшему росту безработицы, в том числе безработицы среди молодежи. На наш взгляд, на рынке труда должно поддерживаться некоторое, хоть и относительное, соответствие его составляющих. Для достижения этого результата планирование подготовки рабочей силы необходимо производить на основе совершенно иных принципов, чем в предыдущие годы.

В настоящее время профессиональные учебные заведения нами рассматриваются как один из основных источников безработицы. По данным службы занятости, выпускники учебных заведений занимают третье место по численности среди безработных. Большинство выпускников не могут найти работу из-за неблагоприятной конъюнктуры рынка труда и низкого качества подготовки, не соответствующей требованиям нанимателей. Безработица среди выпускников учебных заведений имеет тен-

Николай СТУКАЧ,
директор Минского городского центра занятости населения.

Самозащита без оружия

Безработица в Минске стала реальным фактом, хотя и не достигла катастрофических размеров. Одной из мер для смягчения ситуации является реализация эксперимента по организации самозащиты безработных граждан в рамках мероприятий программы TACIS.

Выполнением этой задачи занимается не только Минский городской центр занятости населения, но и Белорусский союз предпринимателей, Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей, Центр поддержки предпринимательства "Центр — XXI век".

Осуществление программы заключается в следующем: официально зарегистрированных безработных, желающих организовать свое собственное дело, прошедших отбор в центре занятости населения, обучают основам предпринимательской деятельности. В учебном центре по повышению квалификации и переподготовке кадров в сфере малого и среднего бизнеса начинающие бизнесмены проходят подготовку, учатся составлять бизнес-планы, бухгалтерскому учету, менеджменту, маркетингу, работе на ПЭВМ.

В рамках этой же программы тому, кто решил основать собственное дело, оказывается финансовая помощь в виде субсидий и ссуды для организации самозащиты, оказывается методическая и практическая помощь в подготовке необходимых документов для регистрации в исполкоме в качестве предпринимателя. В дальнейшем деятельность этой категории предпринимателей будет находиться под вниманием Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей и Белорусского союза предпринимателей.

Занятия в первой группе из 20 человек начнутся 23 июля в Центре поддержки предпринимательства "Центр — XXI век".

Перед началом пройдет презентация эксперимента по организации самозащиты безработных, которая состоится в 10.00 по адресу: ул. Серафимовича, 11, ауд. 111. Журналистов, желающих получить аккредитацию, просим обращаться по телефону: (0172) 230-34-69, 230-34-01, Михаил Гофман.

Каким аршином мерить?

Мониторинг

Уровень зарегистрированной безработицы по-прежнему не вызывает опасений, чего нельзя сказать о реальной ситуации.

Даже самые приблизительные расчеты, основанные на анализе темпов снижения производства и роста потерь рабочего времени, показывают, что по уровню безработицы РБ приблизилась к США эпохи Великой депрессии или Германии двадцатых годов. Так, председатель ФПБ Владимир Гончарик на сессии Верховного Совета заявил, что к 3,7% населения, официально зарегистрированного на биржах труда, следует прибавить еще не менее 600 тыс. человек, которых поразила скрытая безрабо-

В каждом монастыре свой устав

Кадры

По заказу Минского городского центра занятости населения специалисты Института социологии АН РБ провели исследование кадровых проблем, стоящих перед предприятиями негосударственного сектора экономики. Творческий коллектив возглавляла доктор социологии Галина СОКОЛОВА.

В ходе исследования в режиме стандартизованного интервью были опрошены руководители самых различных по профилю деятельности предприятий. Из них 22% заняты производством предметов потребления, 19% осуществляют строительство и ремонт жилья и других помещений, 18% занимаются торговлей и торгово-посреднической деятельностью. Доля других отраслей значительно ниже, но в целом выборку можно назвать многопрофильной.

Рейтинговая оценка факторов стабильности и ритмичности деятельности предприятий дает следующую картину. На первом месте — проблемы со сбытом (заказами), на втором — выплата заработной платы, на третьем — приобретение сырья, и лишь на четвертом — кадровая проблема.

Более 80% обследованных предприятий по масштабам можно отнести к малым и средним, которые, как известно, во всем мире в решающей мере определяют состояние занятости. (Так, в США на малых и средних предприятиях занято до 57% всей рабочей силы, в Италии этот показатель превышает 80%. Тенденция к росту малых и средних предприятий и занятости на них еще более очевидна в странах с переходной экономикой. Например, в Чехии частные предприятия этого рода составляли в 1991 году 31%, а в 1995 году — уже 57% от общего числа предприятий, на долю которых приходилось 34% совокупного количества рабочих мест).

В Беларуси общеэкономические, правовые и социально-политические условия пока не благоприятствуют малому бизнесу. Тем не менее 80% обследованных предприятий в течение трех месяцев, предшествующих опросу, принимали людей на работу: 67% — на рабочие специальности, 13% — на инженерно-технические, 20% — на специальности служащих. Более половины предприятий планируют создавать новые рабочие места.

Естественно, что в условиях рынка кадровая проблема имеет не столько количественный, сколько качественный характер. По этой причине главным каналом пополнения штатов выступают рекомендации родных, друзей и знакомых — такой подход практикует 34% предприятий. Но если на первом этапе развития предлагалось, что подобная практика обеспечит надежность персонала и позволит избежать приема на работу лиц, от которых при не-

обходимости трудно избавиться, то впоследствии пришлось убеждение, что смешение личных и производственных отношений негативно сказывается на работе. Поэтому канал "знакомые" стал использоваться лишь для того, чтобы заранее иметь определенные гарантии в отношении потенциального работника. Характерно, что принимаемые на работу по этому принципу на равных условиях с остальными участвуют в конкурсном отборе и не имеют никаких преимуществ по отношению к ним.

На государственную службу занятости респонденты возлагают такие же надежды в решении кадрового вопроса, как и на рекламу в средствах массовой информации (по 22%). Затем следует свободный набор (11%), учебные заведения (4%), поиск работников на других предприятиях (1%), другое (6%).

Сотрудничество фирм с государственной службой занятости, как правило, осуществляется в трех формах: содействие о наличии вакансий (60%); отбор людей нужных профессий (22%); заявка на подготовку работников по конкретным профессиям (16%). Что касается коммерческих служб занятости, то их услуги слишком дороги, информация о них слабо распространена, опыта работы с ними у предприятий практически не имеется.

Руководители фирм, которые не желают сотрудничать с государственной службой занятости, считают, что подготовить высококвалифицированного работника она не в состоянии. А специалиста с высокой квалификацией и богатым опытом работы можно выбрать из числа высвободившихся и без службы занятости. Кроме того, у многих руководителей предприятий нет уверенности в качестве подбора кадров и их не устраивает скорость, с которой выполняются заявки. Часто имеет место принцип "испорченного телефона". Например, от предприятия в службу занятости поступает информация о потребности в работнике совершенно определенной квалификации, стажа работы и других качеств. Эта заявка автоматически рассылается по всем отделам занятости, при пересылке все заявленные характеристики путаются или вообще опускаются. В результате десятки безработных бессмысленно теряют время, обивая пороги отделов кадров и мешая работе их сотрудников. И даже когда нужный работник уже найден, люди продолжают обра-

щаться по поводу вакансии в течение месяца и более, хотя информация, введенная в компьютер, давно потеряла свою актуальность и ее прогили сняты.

Общее в претензиях руководителей предприятий к службе занятости то, что она не вникает в конкретные обстоятельства или особые требования к заявкам.

Поэтому те предприятия, в которых работают только высококвалифицированные специалисты и которые имеют возможность, предпочитают обучать, переобучать и воспитывать молодые кадры.

Например, кооператив по производству художественной мебели "Вернисаж" управляет молодыми людьми переобучаться или получать квалификацию краснодеревщика за рубежом. Фирма "Полан" (ремонт автомобилей) имеет хорошие контакты с соответствующим училищем и принимает на работу лучших выпускников. Частное предприятие "Базис-М" обучает или переучивает водителей международного класса в центре "Академтранс", где они помимо специальности приобретают минимально необходимое знание иностранных языков.

Известная фирма "Роден-Минск" (основное предприятие — Торговый дом "На Неминге") постоянно и тесно взаимодействует с учебными заведениями торгового профиля. Фирма берет учащихся на практику и с теми, кто хорошо себя зарекомендовал, заключает контракт, либо (в случае отсутствия вакансий) дает рекомендательное письмо — учитывая высокий рейтинг фирмы, это письмо способно открыть многие двери.

Как правило, такие фирмы не заинтересованы в сотрудничестве со службой занятости. Клиенты последней имеют несколько иные характеристики. Во-первых, это предприятия, на которых преобладает женский труд (швей, повара, продавцы и т. д.) и невысокий уровень заработной платы (примерно 600 тыс. рублей в месяц). Во-вторых, со службой занятости сотрудничают строительные предприятия, где преобладает мужской труд и необходимо набирать не только высококвалифицированных, но и рабочих средней и низкой квалификации. Впрочем, и они сетуют на то, что до 90% людей, присылаемых службой занятости, не соответствуют квалификационным, профессиональным и личностным требованиям.

Крупные фирмы решают эти проблемы достаточно просто: они принимают людей на 3-5 дней (на бесплатную работу), а затем — с испытательным сроком на три месяца. Часто люди, рекомендованные службой занятости, не выдерживают и одного месяца.

Сведения о безработных, зарегистрированных в службе занятости РБ за май 1996 года

Численность безработных на 1 05. 1996 г.	172 176
Зарегистрировано	19 285
из них высвободившихся	4 843
Трудоустроено	9 885
Снято с учета	6 477
Численность безработных на 1 06 96 г.	175 099
из них получили пособие	88 887
Направлено на переподготовку	1 046
Направлено на общественные работы, всего	8 265
в т. ч. безработных	4 954
Потребность в кадрах на 1.06 1996 г.	15 741
из них рабочих	11 920
Численность всех обратившихся с начала года	128 443
Трудоустроено	48 589

Москва и Минск срают позиции

Безъядерная инициатива — уступка Западу?

Инициатива А. Лукашенко по созданию в Центральной и Восточной Европе (ЦВЕ) безъядерной зоны примечательна по ряду причин: во-первых, она была оглашена 3 июля, то есть еще до появления итогов голосования в России, во-вторых, ее решил озвучить сам Президент, что само по себе символично, и в-третьих, свою очередную идею А. Лукашенко действительно стремится реализовать, о чем свидетельствуют ряд прямых и косвенных признаков.

По информации "БР", Президент уже разослал главам государств ЦВЕ и руководителям международных организаций письма с изложением сути своей инициативы и предложением незамедлительно начать консультации. Строго говоря, последние уже идут: вопрос о создании в ЦВЕ безъядерного пространства был одним из центральных на переговорах глав внешнеполитических ведомств РБ, Польши и Украины 20 июля в Бресте. Завершить консультации, в ходе которых должны выявиться заинтересованные государства, предполагается в минимальные сроки — до октября этого года. В настоящее время белорусский МИД по указанию А. Лукашенко срочно готовит концепцию создания безъядерной зоны. Президент также не преминул заручиться поддержкой парламента: по информации "БР", представители МИДа по крайней мере еще в июне договорились с депутатами ВС о координации усилий в "раскрутке" идеи безъядерной зоны.

Версий, более или менее реали-

тично объясняющих неожиданный порыв А. Лукашенко, может быть предложено несколько.

Согласно заявлению первого заместителя министра иностранных дел РБ Валерия Цепкало, зачитанному по БТ, инициативу белорусского Президента "можно рассматривать как вынужденное противодействие расширению НАТО" (примечательно, что ранее коллега В. Цепкало Андрей Санников категорически не согласился с предположением "БР" о наличии такой уязвимости). Действительно, неразмещение странами ЦВЕ ядерного оружия на своей территории, возмозможности на себя такое обязательство, противоречило бы требованиям Вашингтонского договора, предъявляемым к полноправным членам альянса. Проблема, однако, в том, что заставить эти государства добровольно отказаться от "ядерных гарантий безопасности НАТО" практически невозможно. Теоретически, конечно, такое требование может выдвинуть и сам альянс, но практически это возмож-

но лишь при экстраординарных обстоятельствах.

Более реалистичной представляется другая версия: инициатива А. Лукашенко есть уступка Западу и одновременно признание им своего поражения в споре о целесообразности расширения НАТО. Заявив 3 июля о создании в ЦВЕ безъядерной зоны (в нее должна войти и Беларусь), Лукашенко, по сути, дал понять Западу, что вне зависимости от результатов выборов в России ядерное оружие с территории республики будет выведено. Более того, этот шаг подводит черту под дискуссиями о возможности ввоза Россией на территорию РБ тактических ракет в ответ на расширение НАТО и создания в СНГ системы безопасности, способной эффективно противостоять альянсу.

Аналогичная ситуация в России, с той лишь разницей, что Москва предприняла первые попытки найти пути к отступлению несколько раньше Минска. В частности, в ходе "ядерного саммита" в Москве 19-20 июля глава РФ Борис Ельцин настойчиво лоббировал идею создания в ЦВЕ безъядерного пространства или, на худой случай, — ограничения районов дислокации ядерного оружия национальными территориями ядерных государств. Одновременно российская сторона официально откровенно от каких бы то ни было планов вывода

своих тактических ракет на "передовые рубежи". Борис Ельцин в выступлении на саммите заверил лидеров G-7, что уже в нынешнем году российские ракеты на украинской и белорусской территориях не останутся. А его пресс-секретарь С. Медведев недвусмысленно дал понять, что РФ не рассматривает планов возвращения ядерного оружия в РБ, равно как и размещения его в Калининградской области и на кораблях Балтийского флота.

Слабость такой позиции очевидна. Как показывает опыт создания безъядерных зон, их формирование может занять, как минимум, несколько лет. В то же время окончательное решение о новых полномочиях членах НАТО может быть принято (если еще не принято до сих пор) уже в декабре этого года на очередном форуме альянса. Это означает, что неподвижение натовского ядерного оружия в сторону российских и белорусских границ вплоть до момента создания безъядерной зоны будет "гарантировано" лишь "честным словом" руководителей альянса.

Справка "БР"

Первые инициативы по созданию в Центральной и Восточной Европе (ЦВЕ) безъядерной зоны относятся к 50-м годам ("план Ралпацкого" 1957 года, "план Тито" 1958 года, "план Кекконена" 1963 года). Белорусскими официальными представителями эта инициатива впервые была сформулирована в 1990 году тогдашним министром иностранных дел БССР Петр Кравченко в ходе 45-й сессии Генеральной ассамблеи ООН. Выдавая идею создания "безъядерного пояса от Балтийского до Черного моря". В 1994 году премьер-министр РБ Михаил Чигирь, выступая в ООН, напомнил об этой идее, отметив, что с завершением вывода в РФ ядерного оружия территория РБ можно будет рассматривать в качестве "безъядерного пространства". В 1995 году министр иностранных дел РБ Владимир Сенько, выступая на конференции по продлению ДНЯО, заявил, что заявление Украины о своем безъядерном статусе позволяет говорить о практическом осуществлении данной инициативы. Беларусь о создании в ЦВЕ безъядерной зоны. На том же форуме делегация Украины после совместных консультаций выступила в поддержку инициативы Минска.

В настоящее время в мире существует пять безъядерных зон: в Антарктике (Договор об Антарктике 1959 г.), в Латинской Америке (Договор Тлателолко 1967 г.), в южной части Тихого океана (Договор Раротонга 1985 г.), в Юго-Восточной Азии (Бангкокский договор 1995 г.) и в Африке (Договор Пелиндаба 1996 г.). Продолжаются переговоры по созданию безъядерных зон в Северо-Восточной Азии и на Ближнем Востоке.

Действующим международным правом также запрещены испытания ядерного оружия в атмосфере, в космическом пространстве и под водой.

под натовское ядерное оружие, военные контингенты, базы и т. д.

В свою очередь, ядерные державы, считает П. Кравченко, должны дать на то свое согласие, и тут есть определенные сомнения. Глава парламентской комиссии напомнил об уже имевших место случаях нарушения ядерными государствами Запада "джентльменских" договоренностей с РФ о нераспространении ядерного оружия на Восток (в частности на территорию экс-ГДР). При этом, полагает П. Кравченко, именно заокеанские стратеги демонстративно наибольшую заинтересованность в расширении зоны дислокации ядерного оружия НАТО и разжигании конфронтации с РФ. Европейцам же есть что терять, и это, по мнению депутата, дает какую-то надежду.

Александр ПАТУТИН.

Нагежка еще есть

"Мы не против того, чтобы Польша, Литва, Латвия входили в политическую структуру НАТО, понимая, что остановить этот процесс невозможно, однако просим соседей воздержаться от размещения ядерного оружия НАТО на своей территории", — заявил на пресс-конференции 16 июля председатель Комиссии ВС по международным делам Петр Кравченко.

Глава парламентской комиссии отметил, что принятое накануне Верховным Советом обращение к парламентам и народам Европы с предложением создать в ЦВЕ безъядерную зону как раз и является попыткой депутатов предотвратить нежелательное развитие событий.

Практически идея безъядерной зоны, по его словам, может быть реализована в виде многосторонней конвенции, закрепляющей обязательство ее участников не размещать на своей территории ядерное оружие, а возможно — и военные контингенты иностранных государств. Такое обязательство должно быть подкреплено соответствующими гарантиями ядерных держав. Что касается Беларуси, то она должна будет вывести в РФ оставшиеся ракеты и "разобраться" с российскими военными объектами, размещение которых на территории РБ противоречит ее статусу государства, стремящегося к нейтралитету.

Весьма примечательна история рождения (точнее — реанимации) парламентской инициативы. По словам П. Кравченко, вновь поднять вопрос о безъядерной зоне его подвигнул "ядерный" саммит, проходивший 19-20 апреля этого года в Москве, в кулуарах которого, как ему стало известно, лидеры "большой семерки" активно обсуждали эту идею. Впрочем, сам глава парламентской комиссии, по его же словам, не питает особых иллюзий относительно шансов и сроков ее реализации. П. Кравченко, в частности, согласился с мнением корр. "БР", что одним из серьезных препятствий для реализации инициативы белорусских парламентариев может стать V статья Вашингтонского договора, против которой, по его признанию, "нет противоядия". Единственный шанс — "добрая воля" самих стран ЦВЕ, которые при вступлении в НАТО должны воздержаться от предоставления своей территории

Регион, но не периферия

Семинары НИСЭПИ в Витебской области

Независимый институт социальных, экономических и политических исследований (НИСЭПИ) периодически (не реже одного раза в квартал) проводит семинары по проблемам рыночной экономики в регионах Беларуси, считая, что регионы остаются пока на периферии общественной жизни.

Совместно с Витебским отделением Белорусского фонда Сороса НИСЭПИ с ноября 1995 г. по июнь 1996 г. осуществил программы семинаров по проблемам реформирования экономики Беларуси. Проведено шесть двухдневных семинаров в Витебске, Орше, Новополоцке и Бачейково, на которых руководители различных государственных и негосударственных структур обсуждали ключевые проблемы белорусской экономики.

Формат семинаров предусматривал подготовку, распространение и обсуждение аналитических докладов, коллективные дискуссии и разработку рекомендаций для заинтересованных структур. Среди основных докладчиков были министр труда РБ Александр Соснов, председатель Комитета по земельным ресурсам РБ Георгий Кузнецов, заместитель председателя Госкомимущества РБ Василий Давыденко, заместитель директора департамента экономики Нацбанка Валерий Дашкевич и известные в стране экономисты, социологи, философы — Леонид Злотников, Сергей Шавель, Николай Бобрицкий, Михаил Залесский и другие.

Руководители Витебщины, в свою очередь, представили целый ряд интересных докладов. Так, председатель Витебского областного Совета Владимир Кулаков проанализировал налоговую политику в регионе, председатель Госкомимущества по Витебской области Валерий Буйвол исследовал развитие процесса приватизации. Заинтересованное участие в обсуждении этих проблем приняли представители бизнеса и экономической науки Витебщины: исполнительный директор ассоциации негосударственных предприятий области Нина Лукьянова, председатель Витебской городской организации Объединенной гражданской партии Валерий Журавковский, президент Витебского центра поддержки предпринимательства Леонид Шур, председатель областного совета профсоюзов "Содружество" Олег Азаров, зав. кафедрой ВГУ Светлана Горичева, зав. кафедрой экономики ПГУ Иван Картавенков и другие.

Большинство участников дискуссий согласились с тем, что проведение экономической реформы по всем направлениям сталкивается с огромными трудностями, главная из которых — чрезмерное вмешательство государства в экономику и монополизация всей власти исполнительной "вертикалью", в результате чего местное самоуправление и инициатива сведены практически к нулю. По общему мнению, успех экономической реформы в Беларуси, как на национальном, так и на региональном уровнях, зависит прежде всего от реформы политической.

Рынок финансовых и юридических услуг

Данные на 19.07.1996 г.

Рынок внебанковских услуг							
Наличная валюта за безналичный BYB. Продажа							
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	ИР (лицензия № 26)	685-629 685-914
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	Ю	332-201
USD	по дог.	любая	от 3 000 USD	день в день	по дог.	Financial Service	231-067 267-459
USD	по дог.	любая	любая	день в день	по дог.	организация	684-446 685-836
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	организация	200-380
USD	по дог.	любая	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	636-733
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по поступлению денег на счет	"Мария и Петр"	626-621
Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR и BYB							
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.	
"Финвэй"	RUR/BYB	по дог.	по дог.	по договоренности			
Аудиторские услуги							
Наименование	Вид услуги						
"Информатек-аудит"	Консультации по налогообложению, аудит, восстановление бух. учета, Подтверждение уставного фонда СГ, ИП						
т. 236-24-26	ф. 220 02-43						

Безналичная валюта за безналичный BYB					
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй" + 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.
Financial Service	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.
т. 231-067	267-459				
Наличная валюта за безналичный BYB. Покупка					
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
USD	по дог.	любая	от 3 000 USD	день в день	по факту зачисления
USD	по дог.	любая	любая	день в день	по дог.
Открытие текущих счетов в зарубежных банках					
Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена	
D S Express Advet	твердые валюты и мультивалютные (мгновенные валюты)	Leumi Bank, Unipol, Balcate Privet	Латвия, Израиль, Швейцария	от 150 USD	
т. 520-927					
ф. 520-927					
Консультации по транзитным счетам					
Наименование	Валюта	Страна	Комиссия		
D S Express Advet	любая мягкая и твердая валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%		
т. 520-927					
ф. 520-927					
Юридические услуги					
Наименование	Вид услуги				
ИПА "Регистр"	Правовое обслуживание, инициативные сделки, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита интересов в судах "АРАНТ" БД российского законодательства				
т. 249-13-39					
"Арамис"	Продажа готовых фирм в Минске и Москве, Регистрация ООО, АО в Москве, Юридические консультации, Представление интересов в Польше				
т. 200562					
200559					

Консультации по конвертации безналичных BYB в безналичную СКВ и размещению СКВ под %							
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон
любая	по дог.	любая	любая	по дог.	по поступлению	организация	520-927
любая	по дог.	любая	любая	по дог.	по поступлению	организация	633-014
Оффшорные компании							
Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена			
D S Express Advet	более 30 оффшорных центров выбор готовых компаний	торговые, страховые, судостроительные, банковские компании	от 150 USD	от 900 USD			
т. 520-927							
ф. 520-927							
Фирма "ЕЛ"	большой выбор оффшорных зон	готовые компании и под заказ. Счета консультаций	—	—			
т. 681-399							
"Арамис"	Ирландия, Делавэр, Вайоминг, Милл и др.	готовые и под заказ	—	от 1 300 USD			
т. 200-562							
200-559							
D S Express Advet	большой выбор оффшорных зон С.А. Ирландия и другие	рекомендации по выбору реп. оффшорных зон, консультации	—	—			
т. 362-426							
ф. 200-243							

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — тел.: (0232) 563-018.

Сколько нам нужно солдат

Одной из важнейших задач реформирования Вооруженных Сил (ВС) РБ является определение их необходимой численности. Соблюдение принципа разумной достаточности позволит обеспечить безопасность республики с некоторой экономией средств по сравнению с нынешними расходами.

К сожалению, окончательного решения этой задачи не существует в связи с отсутствием достаточно строгих методических приемов по формализации ее постановки. Объективными ограничениями здесь являются следующие:

1. Возможности страны по призыву на действительную военную службу, определяемые численностью ее населения (с учетом мировой практики это 0,5-1% всех граждан в мирное время, в военное время — 10-15% и более).

2. Возможности госбюджета страны (не более 5% от ВВП в мирное время и не более 40% — в военное).

3. Положения военной доктрины РБ, требующие обеспечения оборонной достаточности с учетом боевого потенциала возможного противника.

4. Положения международных договоров (численность ВС РБ не должна превышать 100 тыс. чел, то есть 1% населения страны).

5. Требования к отдельным видам ВС по численности необходимого личного состава, достаточной для решения задач обороны.

С учетом вышесказанного рассмотрим методический подход, основанный на регрессионном анализе, учете демографических и экономических возможностей страны (первое и второе из перечисленных выше ограничений), а также международных обязательств РБ.

Учитывая изменчивость названных показателей, государством должна отслеживаться и соблюдаться проверенная временем и опытом многих стран пропорция между расходами бюджета на военные нужды (примерно 5% от ВВП) и другими расходами. Причем военные расходы в мирное время должны определяться не только нуждами армии, но и потребностями по обеспечению необходимого жизненного уровня населения.

Указанная доля военных расходов считается предельно допустимой для обеспечения нормального развития экономики страны при отсутствии конкретной внешней военной угрозы. При военных расходах в 4,5% у США (1992 г.), 4,2% (1992 г.) и 3,7% (1994 г.) у Великобритании, 2,0% (1992 г.) и 1,52% (1994 г.) у Италии эти ведущие страны имели в 80-е и 90-е годы темпы экономического развития 1-2%. В России военные расходы в 1992 г. составляли 7,2%, в 1993-1994 гг. — около 5% от ВВП, а в РБ — около 1,3%.

ВВП, численность населения и регулярных вооруженных сил ведущих стран мира в 1994-1995 гг.			
Страна	ВВП, млрд. USD	Численность населения, млн. чел.	Численность регулярных ВС, тыс. чел.
США	6.379	260,2	1.811
Китай	2.881	1.201	2.930
ФРГ	1.330	80,9	367,3
Франция	1.350	57,8	409,6
Италия	967	58,1	322,3
Великобритания	980	58,13	254,3
Чехия	75	10,3	92,6
Словакия	31	5,5	47
Венгрия	57	10,4	74,5
Греция	75	10,4	100
Португалия	91,5	10,524	56
Австрия	134,4	7,9	51,2
Швеция	153,7	8,7	64
Бельгия	177,5	10	63
Финляндия	81,1	5,1	31,2
Польша	180	38,8	283,6
Румыния	63,7	23,17	230,6
Болгария	33,9	8,4	101
Япония	2.020	125,2	237,7
Россия	755	148,4	1.700
Беларусь	61	10,3	92,5

Примечания: 1. Таблица составлена по материалам журналов Military Technology, 1995, № 1 и "Зарубежное военное обозрение", 1995, № 1.
2. Численность населения Беларуси дана по состоянию на 1995 год.

С учетом вышесказанного будем искать функциональную зависимость численности Вооруженных Сил РБ — $z = f(x, y)$ в виде линейной регрессии от двух факторов: численности населения страны — y и величины ВВП страны — x . При этом делается допущение, что доля расходов на создание и закупку вооружений и военной техники составляет 30-40%, а на содержание ВС — 50-60%. ВВП различных стран выражен в единой валюте — долларе США.

Была рассмотрена статистическая однородная совокупность 15 ведущих государств мира. Данные, по которым проводились эти исследования, представлены в таблице.

В этой же таблице наряду с РБ представлены также Польша, Румыния, Болгария, Япония и Россия. Однако эти страны в силу ряда причин (например, развитие японской армии по договору ограничено после второй мировой войны, а в постсоциалистических странах идет болезненная перестройка экономики) не попали в статистическую совокупность при проверке по критерию однородности двух выборок.

Анализ 15 государств, приведенных в таблице, показал, что численность вооруженных сил развитых стран мира (z) находится в линейной зависимости от численности населения страны (y) и значения их ВВП (x) в виде множественной регрессии вида:

$$z = ax + by + c,$$

где a , b , c — коэффициенты регрессии.

Используя полученные согласно теории множественной регрессии значения величин a , b , c , перепишем выбранную математическую модель в виде:

$$z = 0,165x + 2,02y + 27,5$$

Подставляя в полученное выражение данные о значениях ВВП и численности населения 6 государств, представленных для сравнения в конце таблицы, можно рассчитать предельно допустимую численность его ВС. Так, для РБ ($x = 61$ млрд. USD, $y = 10,3$ млн. чел.) $z = 58,4$ тыс. чел. А с учетом ошибки аппроксимации ($e = 19\%$) значение z (max) = 70 тыс. чел.

Сравнивая полученное значение с численностью ВС в 1994 г. (92 тыс. чел.) и учитывая, что в 1996 г. она составляет 85 тыс. чел., видим, что сокращение ВС РБ идет в нужном направлении.

С помощью вышеуказанной формулы и величины ошибки e была подсчитана численность ВС России — z (max) = 600 тыс. чел. Это значение согласуется со значением численности ВС России, полученным выше ($z = 600-700$ тыс. чел.).

На основании этой же формулы определена численность ВС также для: Польши ($z = 135,6$ тыс. чел.), Румынии ($z = 84,8$ тыс. чел.), Болгарии ($z = 50,1$ тыс. чел.) и Японии ($z = 613,7$ тыс. чел.). Из этих значений видно, что они отличаются от значений, приведенных в таблице, в силу причин, указанных ранее.

Относительно Польши следует сказать, что там идет процесс сокращения вооруженных сил с 283,6 тыс. чел. в 1994 г. до уровня ниже 230 тыс. чел. к концу 90-х годов. Полученная величина $z = 135,6$ тыс. человек соответствует этой тенденции.

Таким образом, рассмотрен методический подход к определению предельно допустимой численности ВС государства. Показано, что численность ВС РБ с учетом демографических и экономических возможностей страны, а также других ограничений не должна превышать 70 тыс. человек.

Анатолий НАЗИН,
Анатолий ГУЦАЛЮК,
Военная академия РБ.



Европейская мини-гонка

Зарубежные военные аналитики отмечают беспрецедентную активность американских производителей боевых самолетов в Польше, вызванную планами Министерства обороны обновить парк устаревших истребителей (около 200 машин, преимущественно МиГ-21), а также исчерпавших свой ресурс Су-20. По подсчетам американцев, стоимость заказа польской армии на новые самолеты может превысить 3,5 млрд. USD.

Авиакомпания "Макдоннелл-Дуглас" в конце мая предложила Варшаве подписать контракт о совместном производстве многоцелевого истребителя F-18 "Хорнет", до 60% комплектующих для которого должно выпускаться на польских заводах. Американцы готовы осуществить поставки необходимого оборудования и наладить специалистов, а также организовать обучение летного состава. По мнению представителей американской компании, польская промышленность вполне в состоянии производить данный тип самолета.

Выдвигая предложение о совместном производстве истребителя, американцы, очевидно, рассчитывают обойти на этом своих конкурентов. По имеющимся данным, в Варшаву также поступили предложения от Швеции на продажу боевых самолетов "Грипен", от России — МиГ-29, Франции — "Мираж-2000". При этом одно из главных условий польской стороны — это возможность производить наибольшее количество узлов и деталей предлагаемого самолета на предприятиях Польши, чтобы не зависеть в будущем от

поставок запасных частей. Кроме того, в Варшаве рассматривают при налаживании нового авиапроизводства на внешнюю финансовую помощь и промышленное сотрудничество.

Не упустить свое старается и другой американский концерн — "Трумман". Стало известно, что компания и ВВС США по дипломатическим каналам уже направили в Варшаву предложения о продаже на выгодных финансовых условиях самолетов F-20 "Хокэй" с системой дальнего радиолокационного обнаружения АВАКС, позволяющей "засекать" летящие объекты в радиусе 800 км, а низколетящие цели — на расстоянии 370 км. По неофициальным данным, Польша могла бы купить от 3 до 5 машин такого типа.

А наиболее рациональный с точки зрения американских официальных кругов вариант сводится к поставкам в страны бывшего Восточного блока того, что снимается с вооружения их собственной армии и флота США. Так, ВМС после трех лет безуспешных переговоров с некоторыми государствами Центральной Европы о продаже F-16 устарев-

ших типов сейчас предлагают взять эти самолеты в аренду.

Однако польское промышленное лобби, естественно, больше привлекает вариант самостоятельного производства боевой техники: помимо дополнительных рабочих мест, создание нового авиапроизводства даст возможность предприятиям приобрести к совершенным технологиям, которые затем можно будет использовать для развития отечественной индустрии в целом. По сообщениям печати, в генштабе министерства национальной обороны Польши уже проведено всестороннее изучение нового самолета, и теперь ожидается решение политиков. Сейчас этот вопрос обсуждается в комитете обороны Совета министров.

Между тем ряд экспертов полагает, что поставка современных американских вооружений странам Восточной Европы приведет к "резкой реакции со стороны России". Так, профессор Колумбийского университета Роберт Левинсон заявил, что такие поставки помешают попыткам США отговорить Россию от продажи воору-

жений в Иран и Китай и, вероятно, обернутся мини-гонкой вооружений в Центральной Европе, могут стать дестабилизирующим фактором. Бывший глава делегации США на венских переговорах о сокращении вооруженных сил и вооружений в Европе Джонатан Дин также полагает, что поставка вооружений в таких масштабах станет "причиной трений" между США и Россией. Говоря о возможности продажи Польша 150 современных боевых самолетов американского производства, Дин сравнил эту сделку с попыткой "подлить масла в огонь".

Более предпочтительным в этом отношении представляется чешский путь. Используя свой научно-технический потенциал и производственную базу, Чехия намеревается провести глубокую модернизацию (с использованием современных комплектующих отечественного производства) состоящих на вооружении более 30 лет истребителей МиГ-21 — с тем чтобы продлить срок их службы еще на 10-15 лет. На таком решении настаивает Минобороны, заявляя, что МиГ — проверенный истребитель, вполне соответствующий требованиям ведения боевых действий. Но, очевидно, главным аргументом является отсутствие до 2005 года средств на закупку боевых самолетов в странах НАТО.

"Петра" направят поближе к Сэму

ВМФ

Несмотря на экономические трудности, Россия предпринимает попытки сохранить за собой статус великой морской державы.

В настоящее время в Санкт-Петербурге идут испытания тяжелого атомного крейсера "Петр Великий", строительство которого продолжалось около 10 лет. На вооружении корабля будут находиться ракеты разных классов, в том числе и с ядерными зарядами. Водоизмещение крейсера превышает 20 тысяч тонн. Его длина — 250 метров, ширина — около 30 метров. Корабль развивает скорость свыше 30 узлов в час,

экипаж насчитывает 600 человек. Испытания продлятся в течение месяца. Затем крейсеру предстоит переход на Тихоокеанский флот, где его ожидают к началу 1997 г.

Всего в 1992 г. в состав российского ВМФ вошли 4 атомных ракетных подводных крейсера, 7 многоцелевых атомных и 2 дизельных подводные лодки, 2 современных эсминца, 12 боевых кораблей и 7 катеров.

На то и БАЗ, чтобы МЗКТ не гремал

Конверсия

АО "Брянский автомобильный завод" (БАЗ), выпускавшее ранее ракетные тягачи БАЗ-69531 грузоподъемностью 12-14 тонн по заказам Минобороны, проводит испытание опытных образцов новых автомобилей высокой проходимости.

Их грузоподъемность — 18 тонн, впоследствии может быть доведена до 25 тонн. Прорабатывается возможность выпуска новой модели в двух модификациях — трехосной и четырехосной с двигателями мощностью 420 л. с. производства Тутаевского моторного завода.

Освоение производства новых полноприводных автомобилей — одна из составляющих масштабного проекта обеспечения нефтегазового комплекса России широким спектром спецавтотехники для транспортировки труб, ремонта и бурения скважин.

В реализации проекта участвуют другие российские предприятия, банки, финансово-промышленные группы. Пред-

полагается заменить технику иностранного производства, обслуживающую нефтегазовый комплекс, отечественными образцами. (Напомним: до сих пор единственным производителем автомобилей такого класса в СНГ является Минский завод колесных тягачей).

Предполагается, что внедрение в производство новых образцов автотехники позволит улучшить экономическое состояние предприятия. Общий долг АО "БАЗ" в настоящий момент уже превысил 80 млрд. RUR, долг по выплате заработной платы за четыре месяца составляет 8 млрд. RUR. На протяжении последних 3 лет ежегодное падение объемов производства составляло порядка 40%.

Бундесвер

Не торопясь, но со Вкусом

В комитете по делам вооружений бундестага рассматривается перечень вооружений, предназначенных для производства в 1997 г.

Согласно плану перевооружения бундесвера, в заявочный лист включен ряд систем вооружений и техники, которые поступят в долгосрочной перспективе. В первую очередь это относится к соединениям военно-транспортной авиации, которые получат новый сверхдальний транспортный самолет FTA (Future Transport Aircraft) только после 2010 года. Другие позиции заявочного листа выглядят следующим образом.

До 2012 года для одной из бригад сухопутных войск должны быть поставлены 112 вертолетов поддержки (Uhu/Tiger), следующие 100 должны быть поставлены после этого срока.

Немного раньше, с 1998 по 2002 год, в войска должны поступить 185 новых танковых гаубиц (PzH200) вместе с комплектом особо точных боеприпасов для них (Smart).

Европейский истребитель EF2000 (если бундестаг удовлетворит заявку) встанет в строй к 2002 году, а эскадрилья многоцелевых EF200 Tornado 40 — примерно в 2012 г.

Военно-морской флот в период между 2002-2005 гг. получит на вооружение три новых фрегата типа F125/F125.

В 2003-2006 гг. на вооружение поступят 4 подводные лодки типа U212.

Для замены быстрого флота предусмотрено строительство 15 корветов, которые будут спущены на воду в 2004-2010 гг.

Дальний морской разведчик Breguet Atlantic в 2004 году будет заменен на MPA2000 (10 самолетов).

Предусмотрено, что ВМФ к 2000 году получит два новых транспортных корабля, а еще два — после 2010 года.

Уже к 1998 году бундесвер получит возможность эксплуатации первой очереди спутниковой системы коммуникаций Sakom. Завершение ее строительства, в котором участвуют и другие партнеры по НАТО, отнесено на 2005 год.

В качестве замены устаревших ракет Hawk класса "земля-воздух" к 2005 году на вооружение поступят тактические системы противозенитной обороны TLVS/Meads. Эти же системы будут устанавливаться и на самолетах.

По материалам Die Welt.

Демократам предлагают объединиться

Объединенная гражданская партия (ОГП) выступила с инициативой проведения конгресса демократических сил Беларуси и заявила о намерении организовать сбор подписей для проведения всенародного референдума о прямых выборах населением местных органов власти.

13 июля состоялось заседание политсовета ОГП, где среди прочего были рассмотрены итоги работы первой сессии Верховного Совета Беларуси и партийной фракции в нем "Гражданское действие", результаты президентских выборов в России, планы объединения ОГП с Белорусской селянской партией, партией Здравый смысл и "Зеленый мир", а также подготовка вступления ОГП в Европейский демократический союз.

ОГП готовится активно участвовать в избирательной кампании, с чем, более чем вероятно, связаны инициативы очередной попытки объединения демократических сил Беларуси и внесения "партийных" вопросов в дополнение к тем, что Президент собирается вынести на референдум.

Либералы продолжают оставаться "возмутителями спокойствия" и угрожают в случае попытки Александра Лукашенко, "посоветовавшись с народом", внести изменения в Конституцию РБ, дополнить президентский вопросник графой о ликвидации поста президента.

Следует отметить, что ОГП не претендует на лавры "главного демократа" и ведет переговоры о заключении союза со всеми крупными политическими силами, исключая коммунистов (пока? — П. Б.). Если ОГП, Аграрная партия и социал-демократы найдут достаточное количество точек соприкосновения для возникновения общей позиции в парламенте, то такая "надфракция" только в результате арифметического сложения количества членов фракций этих

партий наберет 41,5% голосов депутатов, что, конечно, не станет "контрольным пакетом", но будет стремлением к нему.

Такой политический союз без особого труда смог бы блокировать "романтические" начинания коммунистов в экономической сфере, а в случае крайнего обострения отношений законодательной и исполнительной ветвей власти мог бы представить серьезную угрозу Президенту — как человеку, занимающему эту должность, так и самой должности.

Как известно, возвращение к парламентской республике все еще содержится в партийной программе ПКБ, поэтому в случае гипотетического решения предполагаемого союза демократов и фракции коммунистов играть на ликвидацию поста президента 63,8% голосов они могут набрать, даже не перевыбывая членов пропрезидентского "Согласия".

Однако нельзя исключить, что при таком раскладе и среди "Согласия" найдется некоторое количество сторонников ликви-

дации поста президента, тогда будет возможно появление "революционного" конституционного большинства, способного не только на импичмент.

Вариант, конечно, умозрительный, но уже сегодня парламент без особых проблем преодолевает президентское veto, и кто может исключить, что завтра депутаты не захватят на большинство?

Кроме того, демократы намерены лишить исполнительную власть ее фундамента, президентской "вертикали", настаивая на более активном участии народа в управлении государством на местах, в частности, прямых выборах населением местных органов власти, что может быть поддержано на референдуме. Впрочем, реальное объединение демократов как в парламенте, так и (особенно) за его стенами, — весьма сомнительно и еще не имело прецедентов в белорусской истории. Однако все когда-нибудь бывает впервые.

Хоть кислый, но свой

Заместитель начальника Главного экономического управления Администрации Президента РБ Петр Капитула призвал участников XIII заседания Республиканского клуба директоров к лоббированию интересов отечественных производителей.

Суть доводов г-на Капитулы сводится к тому, что по ресурсоемкости, а значит, и цене, основная масса производимой в России и Беларуси продукции в 3-4 раза превосходит мировой уровень. Следовательно, в течение 5-7 лет она останется неконкурентоспособной. Поэтому для защиты отечественного производителя следует заставить отечественного потребителя покупать дорогую, не всегда качественную и устаревшую отечественную продукцию.

Как показала пресс-конференция, организованная накануне руководством трех основных объединений белорусских работодателей, протекционистские идеи весьма популярны в их среде и больше всего поддерживаются директором крупных предприятий.

Не отрицая необходимости политики защиты отечественного производителя вообще, стоит все-таки задуматься над возможными негативными последствиями таких мер. Во-первых, можно быть абсолютно уверенным в том, что защита от конкуренции, к чему сводится в конечном итоге протекционизм, приведет к еще большему отставанию технологического уровня производства и задачу достижения конкурентоспособности сделает не достижимой в принципе. Во-вторых, она неизбежно приведет к сужению внутреннего рынка и еще большему падению потребления, что может иметь крайне нежелательные экономические и социальные последствия.

Нынешняя ситуация, для которой характерно растущее ухудшение сальдо внешнеторгового оборота с дальним и ближним зарубежом, о чем говорил министр по внешнеэкономическим связям Михаил Маринич, только подтверждает эти выводы. Нашей ресурсоемкой продукцией мы торгуем себе в убыток и с Востоком, и с Западом.

Главной темой заседания была проблема интеграции (реинтеграции?) в рамках договора четырех, а в большей мере — договора двух. Восточная ориентация нашей внешней политики довольно определенно обозначилась в основном сообщении, которое сделал Михаил Маринич. Правда, выступившая после него Казимира Прунскене заявила, что

считает такую постановку не совсем корректной, ибо торговать нужно и с Востоком, и с Западом. В частности, могли бы быть гораздо более плодотворными связи Беларуси и Литвы, ближайших и естественных союзников. По мнению бывшего литовского премьера, Беларусь своими капиталами могла бы участвовать в проекте строительства евротерминала в Клайпеде и получить от этого немалую выгоду.

Михаил Маринич, в свою очередь, стал нужным отметить, что отношения с Литвой находятся в центре внимания белорусского правительства. Об этом свидетельствуют регулярные и многочисленные встречи на высшем уровне и даже то, что в Литве Беларусь имеет самое многочисленное по составу сотрудников посольство.

Выступившие в дискуссии представители Украины и России высказались за интенсификацию сотрудничества между предпринимателями наших стран. Но говорили они больше о конкретных проблемах бизнеса и меньше — о политической воле народов и правительств. В частности, руководитель предпринимательского союза Псковской области заявил о перспективности сотрудничества с белорусскими фирмами, производящими продукты питания. Этот вывод основывается на широкомасштабном "челночном" бизнесе белорусов в Нечерноземных областях России, который можно и нужно поставить на цивилизованную основу.

Представитель Украины Виктор Хмельевский считает, что на украинском рынке свою нишу могли бы найти некоторые белорусские предприятия легкой промышленности, продукция которых конкурентоспособна и по качеству, и по цене.

Участники клуба директоров приняли резолюцию, в которой в качестве настоятельной рекомендации приводятся отношения с Востоком и Западом "к общему знаменателю", что должно учитываться при развитии интеграции в рамках СНГ и развитии двусторонних отношений с Россией.

Константин СКУРАТОВИЧ.

БНФ выступает за парламентскую республику

Белорусский народный фронт заявил о начале активной подготовки к участию в осенних довыборах в Верховный и местные Советы, но основной задачей определил борьбу за отставку Александра Лукашенко с должности Президента, пообещав "поддержать любые конституционные действия Верховного Совета в этом направлении".

На состоявшейся 13-14 июля политической конференции был зачитан доклад "находящегося в длительной зарубежной командировке" лидера БНФ Зенона Позняка, которым был задан тон обсуждению положения в стране и определению дальнейшей политики Фронта: "Ельцинская группа либерал-коммунистов сохраняет власть, а значит, будет действовать пакт Ельцина — Лукашенко... Правящий режим может быть втянут в российские мафиозные разборки..."

По мнению г-на Позняка, в таких условиях Фронт должен жестко потребовать от парламента отстранения Лукашенко от власти и принятия закона о выборах по смешанной, пропорционально-мажоритарной, системе.

Следующей целью в докладе определяется возвращение к парламентской республике и, наконец, роспуск Верховного Совета Беларуси и проведение досрочных выборов в него. "Новые же президентские выборы

могут дать лишь нового Лукашенко", — считает лидер Фронта.

Выступивший затем и.о. председателя движения и партии БНФ Лявон Боршевский в основном поддержал выводы г-на Позняка. По его словам, СМИ манипулируют общественным мнением и распространяют не имеющие подтверждения утверждения о том, что БНФ потерпел крах в результате поражения на парламентских выборах, ложно. Наоборот, прозвучало утверждение, что в противостоянии с властями Фронт укрепил свои позиции. Вместе с тем, касаясь выборов, г-н Боршевский назвал спорной необходимость участия в них БНФ, если не будет уверенности в победе и в соблюдении властями демократической процедуры.

На конференции БНФ было принято постановление "Нацио-

нально-демократическое движение на переломе веков", в котором содержится подтверждение желания сотрудничать с другими демократическими партиями с целью создания единого блока, оппозиционного сегодняшней власти, не заботящейся о защите национальных интересов ни в области экономики, ни в сфере духовно-культурного возрождения".

Также были приняты обращения к Президенту, парламенту и генеральному прокурору с требованием прекратить политическое преследование лидеров БНФ и отдельно к Верховному Совету с предложением инициировать процедуру импичмента.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Парламент

Либералы удовлетворены итогами сессии

Вопрос о том, какое общество мы строим, Верховный Совет XIII созыва снял, записав в постановлении: "Беларусь строит социально ориентированную конкурентную рыночную экономику", — констатировал, подводя итоги первой сессии ВС РБ, глава парламентской фракции "Гражданское действие" Станислав БОГДАНКЕВИЧ.

Выступая на пресс-конференции 15 июля, г-н Богданкевич в качестве примеров плодотворной работы парламента отметил введение уголовной ответственности должностных лиц за невыполнение или принуждение к невыполнению решений Конституционного суда, законов и Конституции, а также принятие "комплекса рыночных экономических законов" и почти единогласное определение законодательной властью рынка в качестве ориентира развития Беларуси. По мнению г-на Богданкевича, последующее продолжение этой тенденции на осенней сессии ВС "во многом будет способствовать стабилизации экономических процессов и выходу республики из кризиса".

Руководитель фракции отметил и отрицательные результаты сессии: утверждение предложенного правительства и затем проваленного бюджета, сохранение неподконтрольных представительной власти внебюджетных фондов, безропотное соглашение на назначение Президентом должностных лиц, неприятие законодательных актов, ограничивающих численность чиновников и сотрудников силовых ведомств, нежелание сократить

чрезвычайные налоги, проверить хозяйственную деятельность Управления делами Президента.

Заместитель председателя Комиссии ВС по бюджету, налогам, банкам и финансам Людмила Грязнова, также член фракции "Гражданское действие", обратила внимание на то, что за время работы сессии парламентом было принято более двухсот постановлений и полсотни законов, причем почти все они были разработаны депутатами, а не исполнительной властью. По мнению г-жи Грязновой, такая результативность работы ВС свидетельствует о том, что парламент стал инициатором законодательной деятельности и представители различных фракций нашли точки соприкосновения.

Члены "Гражданского действия" высказались за необходимость смены курса исполнительной власти в сторону восстановления законности и проведения решительных экономических реформ, пригрозив, в противном случае, инициировать вопрос об импичменте Президенту.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

ВС недоработал в сфере экономики

Итоги первой сессии парламента XIII созыва подведены 18 июля в ходе "круглого стола" с участием руководителей деловых союзов, депутатов и ученых.

По мнению участников, парламент недоработал, и причиной тому не только то, что подавляющее большинство депутатов не имеет опыта законодательной деятельности, но и отсутствие согласованных с исполнительной властью действий.

Как депутаты, так и предприниматели обратили внимание на то, что даже неплохие законы, принятые парламентом, не выполняются либо искажаются подзаконными актами.

Так, председатель Союза налогоплательщиков Анатолий Труханович заявил, что при практически неизменном по сравнению с прошлым годом налоговом законодательстве он на основании инструкций ГНИ стал платить налогов в два раза больше. А Труханович предложил законодателям не только принимать законы, но и давать им трактовку, тем самым защищая законопослушных

граждан. Он также предложил не облагать налогами средства, направляемые на развитие спорта, здравоохранения, образования.

Депутат Андрей Климов предложил своим коллегам-предпринимателям не давать советы со стороны, а включаться в предвыборную борьбу, ибо в парламенте важно не только наличие высокого интеллекта у отдельных депутатов, но и гораздо большая степень — простое большинство нажимающих кнопок в поддержку рыночных законов парламентариев.

Всеми присутствующими признавалась необходимость совместной работы по наработке рыночного пакета законов, особенно в области налогового законодательства.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Акционирование

Государство делится нефтезаводами

Совет концерна "Белнефтепродукт" обсудил ситуацию с акционированием предприятий и объединений отрасли.

В перечень объектов, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году, включены 37 предприятий и объединений, причем дали согласие на акционирование и приняли соответствующее решение 38 трудовых коллективов. Согласно белорусскому законодательству, не подлежат акционированию в нынешнем году новополоцкое и гомельское предприятия транспортировки нефти "Дружба", ПО "Западнефтегазификация".

Минский филиал АБ "INKO"

На очень выгодных условиях!

Принимаем свободные денежные средства юридических лиц сроком от двух недель. Декларация не требуется!

т. 23-92-13
Минск, ул.Обойная, 12



Оплатим счета в Воронежской, Волгоградской областях РФ



Гарантируем скидки от заводской цены до 20%

электро
МОНТАЖ

Телефоны: (017) 239-17-77
239-17-40

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

ЦЕНЫ СНИЖЕНЫ

TIMONS PLUS

Минск, пр. Скорины, 131/1
магазин "КНИГИ"
(0172) 32-92-21, 64-43-88



То
TEOREMA office

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ
Уезжая в отпуск, позаботьтесь об уюте в Вашем офисе.

Итальянская офисная мебель
TEOREMA в салоне СП "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

г. Минск, ул. Гикало, 9, тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.
г. Гродно, ул. Ленина, 32, тел. (0152) 47-36-36.
Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей.



АУКЦИОНЫ

по продаже объектов коммунальной собственности

ПРИВАТИЗАЦИЯ БЕЛАРУСЬ

БАРАНОВИЧИ: 30 ИЮЛЯ
2 МАГАЗИНА, ПРАВО АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ, 4 СКЛАДА,
2 ПРАВА ЗАСТРОЙКИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА.
Контактный тел. (01634) 5-36-33

КОБРИН: 30 ИЮЛЯ
МАГАЗИН, 2 ЗДАНИЯ, 4 КИОСКА,
2 ПРАВА АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ,
НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО.
Контактный тел. (1642) 2-20-99

ЛИДА: 14 АВГУСТА
АРЧНЫЙ СКЛАД, ПРАВО АРЕНДЫ
ЗДАНИЯ И ПОМЕЩЕНИЯ, 2 ЗДАНИЯ.
Контактный тел. (01561) 2-24-25

Armstrong

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ

• цены производителя • монтаж, консультации •

СП "ГОРО" Тел./Факс: (0172) 260312



МИНТАЙ 5200 руб/кг

мороженный, б/г потрошенный

Тел. (812) 245-82-17, 164-54-66. Факс: (812) 164-49-66

BetaTron Inc

ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ тел./факс (0172) 65-61-67

Кабельная продукция
Короба для кабеля
Труба для кабеля
Крепеж
Домофоны
Сирены
Блоки бесперебойного питания
Электрощиты
Системы доступа
Кодовые замки
Сейфы

ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

Минск, Калиновского, 55
к/т «ВИЛЬНЮС» (2 этаж)



Уважаемые грузоотправители!

ООО "ТрансИнтерфрахт-94" оказывает услуги по перевозке грузов автомобильным транспортом, по приемлемым для Вас ценам, а также берет в аренду автомобили на выгодных условиях.

Контактные телефоны:
223-31-68, 223-35-40.
Факс: 226-65-71.



МЭЙПЛ
INTERSYSTEM
MAPLE

ОФИСНАЯ и КОМПЬЮТЕРНАЯ мебель бельгийской фирмы «СИТОКА» — сочетание металлоконструкций с меламиновым покрытием — отличная рабочая модель для ОТДЕЛА МАРКЕТИНГА, БУХГАЛТЕРИИ, ТЕХНИЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ, КОМПЬЮТЕРИСТА, ДИЗАЙНЕРА

ВЧЕРА ЭТО ЕЩЕ БЫЛО ЭКЗОТИКОЙ

СЕГОДНЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ МЕБЕЛЬ СО СКЛАДА В МИНСКЕ

- Комплектация по желанию заказчика
- Бесплатный вызов агента для ознакомления с ассортиментом
- Доставка и сборка
- Бесплатная разработка дизайн-проекта
- Гарантия 12 месяцев
- Широкий набор офисных аксессуаров MULTIFORM

ул. В. Хоружей, 29, 9 этаж офис 92 тел./факс: (0172) 344-342



БЕЗГРАНИЧНЫЙ МИР ХИМИИ

предприятия от **ВСЕСВІТ** г. Киев

РАСТВОРИТЕЛЬ 646 **ЭМАЛИ ПФ - 115**
ЛАК НЦ **ПОРОЛОН ЛИСТОВОЙ**

Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей

Тел./факс: (044) 219-1669; тел.: (044) 219-2465; тетап: 331446 Контур

ПОДПИСКА ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ
по безналичному расчёту на

«Белорусский Рынок»

и большое количество других изданий

- Максимальный сервис, счёт-фактуры высылаем по факсу.
- Доставка в срок курьером.
- Подписку можно оформить в любой день и даже с текущего номера.

Служба подписки «Старз Друк», тел.: (0172) 40-62-37



Государственное предприятие "Химремонт" ИЗГОТАВЛИВАЕТ И РЕАЛИЗУЕТ

КРУГИ ОТРЕЗНЫЕ АРМИРОВАННЫЕ

размеры:
180x3x22 230x3x22 300x3x22

Прием заявок по тел.: 755761, 752625

ВИТЕБСКИЙ КОНДИТЕРСКИЙ КОМБИНАТ **"ВИТЬБА"**

реализует

ШОКОЛАДНУЮ ГЛАЗУРЬ

- Высокого качества.
- По цене 32500 руб. за 1 кг.
- Расфасовка по требованию заказчика

Тел.: (02122) 2-18-38, 2-96-43, 1-69-80.
Факс: (02122) 1-50-80

Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите поспеть

● Ван Хорн Дж. К. Основы управления финансами. Пер. с англ. — М., "Финансы и статистика", 1996, 799 с., 10.000 экз. (1 ок 76814).

Рассмотрены вопросы формирования финансов, распределения денежных средств на фирме; влияния налоговой политики, инфляции, изменения курса валют на результаты деятельности фирмы. Особое внимание уделено выпуску ценных бумаг, их обращению на рынке.

● Все об акционерных обществах России. 1996. Справочник. В 3 книгах. — М., "Экономика и финансы", 1996, 15.000 экз.

Кн. 1. — 640 с. (1 ок 76962).
Кн. 2. — 617 с. (1 ок 76966).
Кн. 3. — 432 с. (1 ок 76968).

● Крысин А. В. Безопасность предпринимательской деятельности. — М., "Финансы и статистика", 1996, 384 с., 10.000 экз. (1 ок 76833).

Анализируется зарубежный опыт частного предпринимательства в сфере правоохранения, приведены российские нормативные акты, относящиеся к исследуемому вопросу, изложены основные задачи охранно-сыскных бюро и служб коммерческой и промышленной безопасности, предложены рекоменда-

ции по совершенствованию их работы.

● Ламбен Ж.-Ж. Стратегический маркетинг: европейская перспектива. Пер. с фр. — СПб., "Наука", 1996, 589 с., 5.000 экз. (1 ок 76493).

Предложено наиболее полное и систематизированное изложение фундаментальных принципов маркетинга в тесной взаимосвязи с общей стратегией развития фирмы.

● Цукерман Г. А., Блевинс Дж. Д. Недвижимость: зарубежный опыт развития. Пер. с англ. — М., 1994, 573 с., 10.000 экз. (1 ок 76885).

● Взносы предприятий в государственные внебюджетные фонды. — М., 1996, 319 с., 5.000 экз. (1 ок 76761).

Сборник содержит документы министерств и ведомств Российской Федерации по состоянию на январь 1996 г.

● Галандин Е. Н. Бухгалтерия о налогах. — М., "Финансы и статистика", 1996, 240 с., 10.000 экз. (1 ок 76798).

Изложена методика начисления и учета основных налогов с юридических лиц.

● Деревяцкий А. Шпаргалка для агента: агентская работа в рекламе, страховании,



SUMMARY

Belarusian Market No.29/1996

CURRENT NEWS

- # Page 1, 3. Paulyuk BYKOWSKI. A. Lukashenko: "Let people tell..."
President of Belarus initiates another referendum to get more power.
- # Page 2. Tatyana KALINOVSKAYA. Stabilization came but not joy.
The Cabinet summed up achievements of national economy in the first half-year — GDP was 99.8% against last year.
- # Page 2. Tatyana KALINOVSKAYA. From office to cell.
Bobruisk did not escape "presidential purge": two directors of big enterprises were fired after the visit.
- # Page 2. Mikhail CHIGIR. We did not think about tomorrow for two years.
Belarusian Premier answers our questions.
- # Page 20. Alexander PATUTIN. Moscow and Minsk give up.
European security: Belarusian initiative about nuclear-free zone in Eastern and Central Europe.
- # Page 22. Paulyuk BYKOWSKI. Consolidation offered to democrats.
United Civil Party came up with initiative to hold a congress of democratic forces in Belarus.
- # Page 22. Konstantin SKURATOVICH. Sour, but domestic.
Members of National Directors' Club are urged to lobby for home manufacturers.

POLITICS

- # Page 4. Yuri SHEVTSOV. France-oriented option.
Considerable investment is expected from France after the presidential visit.
- # Page 4. Alexander PATUTIN. Parties want safeguards.
NATO expands to the East: American envoys investigate Belarusian prospects.

PEOPLE AND MONEY

- # Page 5. Alexander VASILEVICH. No bore.
Belarus and Russia ratified an agreement between the governments and main banks about measures to ensure mutual stability and convertibility of both roubles.
- # Page 6. Elena FALEI. Stalemate following check.
Banking system shudders: banks received instructions from National Bank and Cabinet concerning re-calculation of shares in authorized capital.
- # Page 6. Elena LAZARCHUK. Russia not in a hurry to write off our debts.
After Russian election, the problem of "zero variant" becomes vital once again: will Russia actually remit our debts?
- # Page 20. Market of financial services.
Summary table of supply.

SHARE MARKET

- # Page 11. Vladimir TARASOV. Planeta seeks justice.
Scandal about nationalization of the hotel Planeta brought about negative response from employees.
- # Page 11. Irina KRYLOVICH. Profitability continues to fall.
Last three-month issues offer investors less profit than National Bank gets.

COMMODITY MARKET

- # Page 12. Market and prices.
Retail prices on construction materials.
- # Page 12. Alexander ALESIN. From fever to chill.
In the world oil market, the price level was dictated, at each particular moment, by interaction of numerous factors, both stabilizing and destabilizing.
- # Page 13. Natalya SHKLYAR. Smoking? Well, smoke while you can.
The market of imported tobaccos is in fever, but smokers will have their cigarettes.
- # Page 13. Let customer be king.
Harry Fitch, manager of Fulton & Pine, shares his opinion about possibilities to sell products of Belarusian woodworking on the British market.

PRIVATIZATION

- # Page 14. Tatyana MANENOK. Stock is required to find investors.
Our correspondent talks to Paul Gronwegen, coordinator for "Development of marketing opportunities for state-owned electronic enterprises" within the framework of TACIS program in Belarus.
- # Page 14. Irina KRYLOVICH. Master in theory, zero in practice.
The problem concerning ownership cession of shares of enterprises to be privatized gains increasing urgency: a suit was brought against Universam Frunzenski Co.

LEGISLATION

- # Page 18. Deliveries: priority of parties' initiative.
The Cabinet bridged a gap in legislation concerning one of the most popular commercial agreements.
- # Page 18. Fine may be run down.
An expert's opinion about the Cabinet's resolution on corporate charges and taxes.

LABOR MARKET

- # Page 19. So many employers, so many customs.
With market economy, employment problems are qualitative rather than quantitative.
- # Page 19. Nikolai STUKACH. Higgledy-piggledy.
The main drawback of education system is that interests of employers are disregarded.

ARMY AND ECONOMY

- # Page 21. Anatoly NAZIN, Anatoly GUTSALYUK. How many soldiers we need.
Experts from the Military Academy estimated the limit of armed forces for Belarus.
- # Page 21. European mini-race.
European nations are in a hurry to re-equip their armies.

THIS PAGE

- # Zinaida KRASNEVSKAYA. The third attempt — forints.
Monetary unit of Hungary as seen from the historical viewpoint.
- # Hurry to read.
New titles in libraries.

Editorial: (0172) 22-80-00
Advertising: (0172) 22-76-44

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Имена

На Олимпе науки о бизнесе

(Окончание.
Начало в №№ 25, 27, 28).

Чарльз ХАНДЕН-ТЭРНЕР

1954 г. р., британский ученый, признанный авторитет в области корпоративной культуры. Его перу принадлежат книги, снискавшие огромную популярность в мире бизнеса ("Корпоративная культура" — 1990 г., "Семь культур капитализма" — 1993 г. и др.).

"Единая культура — единая корпорация" — вот его главный тезис. По мнению ученого, культура — это единственный механизм, посредством которого любая организация может совершенствоваться и развиваться, ибо культура значительно более эффективное средство воздействия, чем деньги, и уж, во всяком случае, гораздо более дешевое. Как правило, корпоративная культура имеет глубокие корни, но интервенция чужой культуры возможна и здесь, особенно если в организацию приходят новые руководители со своими свежими и оригинальными идеями.

Чарльз ХАНДИ

1932 г. р., английский ученый, ирландец по происхождению, один из ревностных поборников восточной модели бизнеса, выражающейся в формуле "компания — одна семья". Две его наиболее известные книги — это "Век безрассудства" (1989 г.) и "Пустой плащ" (1994 г.). В обеих фигурирует известная формула Ханди: 1/2х2х3: фирма, работающая с половиной численностью людей, которым платят в два раза больше, получает в три раза больший выход по всем показателям. Читать книги Ханди — одно удовольствие, ибо они написаны ярким, образным языком, изобилуют забавными историями, полны юмора и оптимизма.

Брюс ХЕНДЕРСОН

1915 г. р., один из самых оригинальных и прозорливых теоретиков бизнеса среди американских ученых. Он является автором концепции "сегментации бизнеса", которую успешно применяют и в наши дни, а также знаменитой ВСГ-матрицы ("матрица, разработанная бостонской консультационной группой"). Эта матрица соизмеряет общий рост рынка и расширение доли участия в рынке той или иной фирмы.

ления первых признаков "японского чуда" предупреждал западных бизнесменов об угрозе, исходящей для них с Востока. Созданная им бостонская консультационная группа воистину перевернула традиционное представление о том, что такое рынок. Хендерсон не переставал повторять, что для захвата лидирующих позиций на рынке нужны дешевая и качественная продукция, избирательный подход к бизнесу, строгий контроль за расходно-доходными статьями бюджета. Этот ученый — едва ли не единственный, кто еще при жизни удостоился чести быть названным гением.

Альфред ЧАНДЛЕР

1918 г. р., специалист по истории американской экономики, чей главный труд "Стратегия и структура" (1962 г.) посвящен изучению деятельности ведущих американских корпораций за период между 1850-1920 гг. Его основная заслуга как ученого состоит в следующем:

1. Чандлер первым обозначил четкую взаимосвязь, существующую между стратегией и структурой, заявив, что любая фирма вначале должна определить свою стратегию и лишь потом, исходя из нее, формировать структуру. Его предшественники практически полностью игнорировали эту проблему.

2. Чандлер впервые заговорил об особой роли управленцев, работающих в компании по найму. Он убедительно доказал, что "видимая рука" хорошего менеджера не менее эффективна для успешного развития бизнеса, чем пресловутая "невидимая рука" рынка (выражение Адама Смита).

3. И, наконец, Чандлер выступил как страстный поборник децентрализации больших корпораций, много сделал для того, чтобы в 60-70-е годы гиганты-монополисты американской промышленности пошли по этому пути. Задолго до появления мемуаров Альфреда Слоуна он приветствовал децентрализацию "Дженерал Моторз", которую тот провел еще в 20-е годы. Именно консультации Чандлера позволили ей превратиться из бюрократического монстра в современную рыночную структуру.

Биографии валют

Третья попытка — форинты

Конец более чем 400-летию правлению Габсбургов в Венгрии был положен 16 ноября 1918 г., когда в результате буржуазно-демократической революции страна стала республикой. Почти одновременно с объявлением независимости была введена и собственная валюта — венгерская крона, заменившая обрешившуюся на территории Австро-Венгрии австрийскую крону.

В условиях чудовищной инфляции, характерной для послевоенной экономики Европы, венгерская крона очень быстро обесценилась, и уже 21 ноября 1925 года ее заменила новая денежная единица — пенге, эквивалентная 0,26316 г чистого золота. Золотой стандарт просуществовал недолго, к середине 1931 г. обмен банкнот на золото был прекращен.

Вторая мировая война и фашистская оккупация вызвали новый виток инфляции. Для стабилизации денежного обращения послевоенное венгерское правительство пошло на проведение реформы. 1 августа 1946 года опять вводилась новая денежная единица — форинт (1 форинт равен 100 филлерам), которая, несмотря на все перипетии последних десятилетий, благополучно дожила и до дня сегодняшнего.

К слову, в послевоенные годы были введены не только новые деньги, но и, по существу, заново создана вся венгерская промышленность, успехи которой достаточно существенны. Например, эта небольшая страна (всего 0,2% населения земного шара) обеспечивает около 18% мирового экспорта автобусов, 6% — электроламп, 4% — медикаментов.

Одной из первых в бывшем социалистическом лагере Венгрия решилась на глубокие экономические преобразования. Еще в 1968 г. правительство пошло на создание в стране рынков капитала и рабочей силы. В 1980 г. последовала ликвидация отраслевых министерств, а 1 сентября 1986 г. вступил в силу закон о банкротстве.

Через год последовала коренная реформа банковской системы, которая состоит теперь из двух ступеней — Национальный банк (учрежден в 1924 г.) и пять коммерческих банков. Последние зарегистрированы в форме акционерных обществ, где наряду с государством 30% акций владеют отдельные предприятия и частные лица. Эти банки не имеют отраслевой специализации или территориальной привязки и могут

выполнять операции по текущим счетам любого предприятия.

Сегодня в стране обращаются денежные купюры пяти номиналов.

50 форинтов — купюра коричневого цвета, увековечивающая память национального героя Венгрии Ференца Ракоци II (1676-1735 гг.). Когда в начале XVIII века в стране развернулось национально-освободительное движение против австрийского гнета, этот крупный феодал возглавил восставших. На оборотной стороне купюры изображена кавалерийская схватка.

Банкнота красно-коричневого цвета в 100 форинтов прославляет еще одного героя венгерской истории — Лайоша Кошута (1802-1894 гг.). Адвокат, выходец из среды мелкого дворянства, он стал лидером буржуазной революции 1848-1849 гг. На оборотной стороне купюры — живописнейшая сцена: повозка, спасающаяся от разбушевавшейся грозы.

500 форинтов — купюра алого цвета, украшенная портретом поэта и публициста Эндре Ади (1877-1919 гг.). На ее обороте — вид на Будапешт с Елизаветинского моста.

В цветовом оформлении банкноты достоинством в 1.000 форинтов преобладают зеленые и желтые цвета. Она посвящена памяти выдающегося венгерского композитора и пианиста Бела Бартока (1881-1945 гг.). Обратная сторона украшена поэтическим изображением матери и ребенка.

В 1990 г. в обращение была запущена купюра достоинством в 5.000 форинтов, тоже выдержанная в красных и коричневых тонах. На ее лицевой стороне — портрет графа Иштвана Сечени (1791-1860 гг.). С именем этого крупного государственного деятеля прошлого века связано создание Венгерской Академии наук, строительство моста на Дунае, соединившего Буду и Пешт, создание Дунайского пароходства и Пештского торгового банка. На обороте изображено здание Венгерской Академии наук.

К концу 1996 г. Венгерский национальный банк планирует ввести в обращение купюру достоинством 10.000 форинтов с изображением святого Себастьяна, покровителя Венгрии.

Зинаида
КРАСНЕВСКАЯ.